

# Ведение бизнеса - 2011

Улучшение  
условий для  
предпринимателей

СРАВНЕНИЕ РЕГУЛИРОВАНИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В 183 СТРАНАХ

© 2010 Международный банк реконструкции и развития/Всемирный банк  
1818 H Street NW  
Washington, D.C. 20433  
Телефон: 202-473-1000  
Интернет: [www.worldbank.org](http://www.worldbank.org)

Все права защищены.  
1 2 3 4 08 07 06 05

Совместная публикация Всемирного банка и Международной финансовой корпорации.

Настоящая публикация является результатом работы сотрудников Группы организаций Всемирного банка. Содержащиеся в ней выводы, толкования и заключения могут не отражать мнения исполнительных директоров Всемирного банка или представляемых ими правительств. Группа организаций Всемирного банка не гарантирует точности данных, приведенных в настоящей публикации.

#### **Права и разрешения**

Материалы настоящей публикации защищены авторским правом. Копирование и/или передача по каналам связи данной публикации или ее частей без разрешения могут привести к нарушению применимого законодательства. Группа организаций Всемирного банка заинтересована в распространении своих публикаций и, как правило, дает разрешение на воспроизведение выдержек из них без промедления.

Для получения разрешения на копирование или перепечатку любой части настоящей работы просим направить запрос с указанием полной информации о заявителе в Центр авторских прав по адресу: Copyright Clearance Center Inc., 222 Rosewood Drive, Danvers, MA 01923, USA; телефон: 978-750-8400; телефакс: 978-750-4470; Интернет: [www.copyright.com](http://www.copyright.com).

Все прочие запросы о правах и разрешениях, в том числе о производных авторских правах, следует направлять в Издательский отдел Всемирного банка по адресу: 1818 H Street NW, Washington, D.C. 20433, USA; телефакс: 202-522-2422; эл. почта: [pubrights@worldbank.org](mailto:pubrights@worldbank.org).

Дополнительные экземпляры публикаций *«Ведение бизнеса – 2011: улучшение условий для предпринимателей»*, *«Ведение бизнеса – 2010: проведение реформ в трудные времена»*, *«Ведение бизнеса – 2009»*, *«Ведение бизнеса – 2008»*, *«Ведение бизнеса – 2007: как проводить реформы»*, *«Ведение бизнеса – 2006: создание рабочих мест»*, *«Ведение бизнеса – 2005: устранение факторов, препятствующих экономическому росту»* и *«Ведение бизнеса – 2004: понимание действующих норм»* можно приобрести на сайте [www.doingbusiness.org](http://www.doingbusiness.org).

ISBN: 978-0-8213-7960-8  
E-ISBN: 978-0-8213-8630-9  
DOI: 10.1596/978-0-8213-7960-8  
ISSN: 1729-2638

Направлен запрос на получение данных о каталогизации публикации в Библиотеке Конгресса США.  
Напечатано в США.

# Содержание

Доклад «Ведение бизнеса – 2011» является восьмым из серии ежегодных докладов, в которых исследуются нормы регулирования предпринимательской деятельности, способствующие ее развитию, а также нормы, затрудняющие развитие бизнеса. В нем представлены количественные показатели, характеризующие нормы регулирования предпринимательской деятельности, а также степень защиты прав собственности, которые могут использоваться для сравнения условий ведения бизнеса в 183 странах мира – от Афганистана до Зимбабве, а также для анализа изменений, происходящих со временем.

В докладе приводятся показатели норм регулирования, касающиеся одиннадцати этапов жизненного цикла компании: создание предприятий, получение разрешений на строительство, регистрация собственности, получение кредитов, защита инвесторов, обложение, ведение международной торговли, обеспечение исполнения контрактов, ликвидация предприятий, подключение к системе электроснабжения и наём рабочей силы. Данные о подключении к системе электроснабжения и найме рабочей силы не включены в совокупные рейтинги доклада «Ведение бизнеса – 2011» по степени благоприятности условий для ведения бизнеса.

В докладе «Ведение бизнеса – 2011» данные приводятся по состоянию на 1 июня 2010 года. Показатели используются для анализа экономических результатов и позволяют судить о том, какие реформы оказались эффективными, в каких областях и странах и почему.

В докладе «Ведение бизнеса – 2010» были внесены изменения в методологию показателей найма рабочей силы. Более подробная информация приводится в разделе «Пояснения к данным».

## ВЕБ-САЙТ ПРОЕКТА «ВЕДЕНИЕ БИЗНЕСА»

### Текущие материалы

Последняя информация о проекте «Ведение бизнеса»

<http://www.doingbusiness.org>

### Рейтинги

Рейтинги стран – с 1-го места по 183-е

<http://www.doingbusiness.org/Rankings>

### Страны-реформаторы

Краткие сведения о реформах, учтенных в докладе «Ведение бизнеса – 2011», списки стран, осуществивших реформы с момента опубликования доклада «Ведение бизнеса – 2004»

<http://www.doingbusiness.org/Reforms>

### Данные за прошлые периоды

Специализированные наборы данных за период с подготовки доклада «Ведение бизнеса – 2004»

<http://www.doingbusiness.org/Custom-Query>

### Методика и исследования

Методические документы и исследования, лежащие в основе проекта «Ведение бизнеса»

<http://www.doingbusiness.org/Methodology>

<http://www.doingbusiness.org/Research>

### Загрузка докладов

Доклады из серии «Ведение бизнеса», а также субнациональные и региональные доклады, целевые исследования по конкретным реформам и специализированные профили стран и регионов

<http://www.doingbusiness.org/Reports>

### Субнациональные и региональные проекты

Различия в условиях регулирования предпринимательской деятельности на субнациональном и региональном уровнях

<http://www.doingbusiness.org/Subnational-Reports>

### Юридическая библиотека

Сетевая библиотека законодательных и нормативных актов, касающихся предпринимательской деятельности и гендерных вопросов

<http://www.doingbusiness.org/Law-library>

<http://wbl.worldbank.org>

### Партнеры на местах

Информация о более чем 8200 специалистах в 183 странах мира, участвующих в проекте «Ведение бизнеса»

<http://www.doingbusiness.org/Local-Partners/Doing-Business>

### Планета и бизнес

Интерактивная карта с информацией о степени благоприятности условий для предпринимательской деятельности

<http://rru.worldbank.org/businessplanet>

Предисловие	v
Резюме	1
О проекте «Ведение бизнеса»	12
<hr/>	
Пояснения к данным	18
Резюме реформ, учитываемых в исследовании «Ведение бизнеса» в 2009-2010 годах	42
<hr/>	
Благодарность	52



# Предисловие

Преуспевающий частный сектор, когда предприятия осуществляют инвестиции, создают рабочие места и повышают производительность, способствует росту экономики и расширяет возможности для бедных. Вот что говорит 18-летний эквадорец, в рамках опроса «Голоса бедных», проводимого Всемирным банком для выяснения перспектив бедных людей во всем мире: «Для начала мне нужна хоть какая-нибудь работа». Чтобы создать возможности для развития частного сектора, и чтобы бедные люди смогли извлечь из этого пользу, нужна такая нормативно-правовая среда, где энергичные участники, имеющие хорошие идеи, могут начать свой бизнес независимо от пола и этнического происхождения, и предприятия могут осуществлять инвестиции и расти, создавая все новые рабочие места.

«Ведение бизнеса – 2011» — восьмой доклад из серии ежегодных исследований, который проводит сравнительный анализ нормативно-правовых актов, способствующих или препятствующих деловой активности. В докладе представлены количественные показатели регулирования предпринимательской деятельности и защиты права собственности в 183 странах, от Афганистана до Зимбабве. Данные приводятся по состоянию на июнь 2010 года.

Одна из основополагающих предпосылок исследования «Ведение бизнеса» состоит в том, что для ведения хозяйственной деятельности требуются качественные правила, которые устанавливают и проясняют права собственности и сокращают затраты на урегулирование споров, повышают предсказуемость экономических отношений, дают партнерам по договорам уверенность и защищают от злоупотреблений. Цель — наличие эффективной нормативно-правовой базы, доступной для всех и простой в применении. В исследовании «Ведение бизнеса» более высокие оценки в некоторых областях даны за более надежную защиту прав собственности и инвесторов, например, за более строгие требования к раскрытию информации по сделкам с заинтересованными лицами.

«Ведение бизнеса» учитывает позицию национальных, в основном более мелких компаний и оценивает нормативно-правовое регулирование, применимое к ним на протяжении всего их жизненного цикла. Странам присваиваются рейтинги, исходя из нормативно-правового регулирования в 9 областях: создание предприятий, получение разрешений на строительство, регистрация собственности, получение кредита, защита инвесторов, налогообложение, международная торговля, обеспечение исполнения контрактов и ликвидация предприятий. Помимо этого, представлены данные о регулировании найма работников, а также ряд экспериментальных показателей подключения к системе электроснабжения.

Исследование «Ведение бизнеса» имеет ограниченный охват. Оно не учитывает затраты и выгоды нормативно-правового регулирования с точки зрения общества в целом. Оно также не оценивает все аспекты ведения предпринимательской деятельности, существенные для компаний и инвесторов или влияющие на конкурентоспособность экономики. Цель данного исследования — предоставить руководителям предприятий и политическим лидерам информационную базу для выработки политического курса и данные для проведения исследований о том, как нормативно-правовое регулирование предпринимательской деятельности и соответствующая институциональная среда влияют на результаты функционирования экономики по таким аспектам, как производительность, инвестиции, масштабы неформального сектора, коррупция, безработица и бедность.

При помощи выбранных показателей в исследовании «Ведение бизнеса» отслеживаются изменения в нормативно-правовом регулировании во всем мире, за период с 2004 года зарегистрировано более 1 500 существенных улучшений. В обстановке глобального финансово-экономического кризиса директивные органы по всему миру продолжают реформировать нормативно-правовое регулирование предпринимательской деятельности на уровне предприятий, и в некоторых областях даже быстрее, чем раньше.

На протяжении многолетней работы возникают вопросы: каково же его влияние? Как изменилось регулирование предпринимательской деятельности в мире? Как эти изменения повлияли на предприятия и страны? Для ответа на эти вопросы в исследовании «Ведение бизнеса – 2011» представлены новые данные и выводы. Основываясь на более длительном периоде времени, в исследовании вводится новый критерий, призванный продемонстрировать, насколько изменились условия регулирования предпринимательской деятельности в каждой стране в абсолютном выражении за 5 лет, прошедших с момента публикации исследования. Этот показатель дополняет совокупный рейтинг степени благоприятности условий ведения бизнеса,

который соотносит текущие показатели каждой страны с показателями всех остальных стран в выборке исследования «Ведение бизнеса». В ходе исследований также используются ряд данных за продолжительный период, что дает многообещающие результаты в ходе изучения реформ в сфере регулирования предпринимательской деятельности в Латинской Америке, Восточной Европе и Средней Азии. Но это только начало. В предстоящие годы исследование будет все более увлекательным, поскольку со временем накапливаются новые данные, что позволит исследователям и политическим лидерам узнать, какие подходы являются действенными в регулировании предпринимательской деятельности, как они работают и чем это объясняется.

С момента выхода первого исследования «Ведение бизнеса» в 2003 году, его данные и контрольные показатели неизменно вызывают дебаты по вопросам политики, поскольку наглядно демонстрируют потенциальные проблемы и указывают на лучшие практики, из которых лидеры могли бы получить полезный опыт. Согласно информации, полученной от государственных органов с 2003 года, исследование «Ведение бизнеса» вдохновило проведение более 270 реформ в сфере регулирования предпринимательской деятельности. Большинство из них были частью более широких программ по улучшению инвестиционного климата, направленных на повышение экономической конкурентоспособности, например, в Кении, Колумбии и Либерии. Составляя программы по реформированию условий ведения предпринимательской деятельности, государственные органы используют многочисленные источники данных и показатели. Кроме того, реформаторы учитывают интересы многих заинтересованных сторон и групп влияния, которые привносят в обсуждение важные вопросы и проблемы. Диалог Группы организаций Всемирного банка с государственными органами по вопросам инвестиционного климата нацелен на то, чтобы поощрять критическое использование данных, принимать более взвешенные решения, избегать узкой ориентации на улучшение рейтинга в исследованиях «Ведение бизнеса», а также способствовать проведению широкомасштабных реформ для улучшения инвестиционного климата.

Исследование «Ведение бизнеса» было бы невозможно без знаний, опыта и неоценимого участия более 8 200 местных экспертов, включая адвокатов, коммерческих консультантов, бухгалтеров, грузовых экспедиторов, государственных служащих и других специалистов, повседневная деятельность которых связана с административным обслуживанием или консультированием по нормативно-правовым требованиям в 183 странах, охваченных исследованием. Группа проекта «Ведение бизнеса» хотела бы выразить особую благодарность международным участникам: Allen & Overy LLP; Baker & McKenzie; Cleary Gottlieb Steen & Hamilton LLP; Ius Laboris, Альянс юридических компаний в сфере труда, занятости, льгот и пенсий; KPMG; Обществу юристов Англии и Уэльса; Lex Mundi, Ассоциации независимых юридических компаний; Noronha Advogados; Panalpina; PricewaterhouseCoopers; юридической службе PricewaterhouseCoopers; Russell Bedford International; SDV International Logistics и Toboc Inc.

Рекомендации и данные, предоставленные правительствами и директивными органами всего мира в прошлом году, также были очень полезными при подготовке проекта. Группа хотела бы выразить особую благодарность правительствам Буркина-Фасо, Колумбии, Арабской Республики Египет, Республики Корея, бывшей югославской Республики Македония, Мексики, Португалии и Руанды за предоставление статистической информации о влиянии реформ в сфере регулирования предпринимательской деятельности, а также более чем 60 правительствам, предоставившим подробную информацию о таких реформах в 2009–2010 годах.

Данная публикация является результатом работы персонала Группы организаций Всемирного банка. Группа проекта благодарит всех своих коллег из региональных управлений и сетей Группы организаций Всемирного банка за внесенный ими вклад в эту работу.



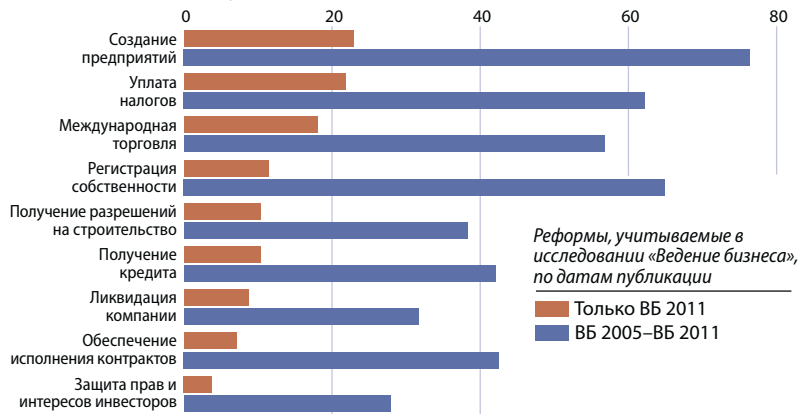
Джанамитра Деван  
Вице-президент и руководитель Сети  
развития финансового и частного секторов  
Всемирный банк – Международная  
финансовая корпорация

# Резюме

РИСУНОК 1.1

## Упрощение создания предприятий, налогообложения и торговли – наиболее популярные реформы 2009/2010 годов

Доля стран, которые провели не менее одной реформы (учитываемой в исследовании «Ведение бизнеса») с целью упрощения ведения бизнеса, по тематическим направлениям (в %)



Примечание: Данные охватывают не все показатели за вышеуказанный период. Уплата налогов, международная торговля, получение разрешений на строительство и защита прав и интересов инвесторов используются начиная с доклада «Ведение бизнеса – 2006».

Источник: база данных проекта «Ведение бизнеса».

В обстановке глобального финансово-экономического кризиса политические лидеры по всему миру предпринимали в прошлом году шаги, направленные на улучшение условий для создания и деятельности местных компаний. Это важно. На протяжении 2009/2010 годов компании всего мира ощущали на себе последствия финансового кризиса, который начался преимущественно в странах с высоким уровнем дохода и распространился на гораздо более широкий круг стран. Некоторые страны пострадали от кризиса в большей мере, чем другие, однако простота или сложность создания компании и ведения предпринимательской деятельности, а также эффективность судов и процедур несостоятельности могут повлиять на то, как компании переживают кризис и насколько оперативно они могут использовать возникающие возможности.

С июня 2009 года по май 2010 года правительства 117 стран провели 216 реформ в сфере регулирования предпринимательской деятельности, облегчив создание и ведение бизнеса, усилив прозрачность, укрепив право собственности и повысив эффективность процедур урегулирования коммерческих споров и банкротства. Более половины этих изменений в сфере экономической политики были связаны с упрощением процедур создания предприятий, ведения торговли и уплаты налогов (рисунок 1.1).

С помощью показателей, позволяющих сравнить условия в 183 странах, исследование «Ведение бизнеса» проливает свет на то, насколько просто или сложно местному предпринимателю создать и вести деятельность малого или среднего предприятия, соблюдая при этом соответствующие нормативно-правовые акты. В рамках проекта оцениваются и отслеживаются изменения нормативно-правовых актов, регулирующих деятельность местных, прежде всего мелких компаний, на протяжении всего их жизненного цикла — от создания и до ликвидации (вставка 1.1). Полученные

результаты способствовали дебатам по вопросу экономической политики более чем в 80 странах и сделали возможным появление все большего числа исследований, изучающих взаимосвязь регулирования на уровне компаний с показателями развития экономики разных стран<sup>1</sup>. Одна из основополагающих предпосылок исследования «Ведение бизнеса» состоит в том, что для ведения хозяйственной деятельности требуются качественные правила, которые являются прозрачными и могут использоваться всеми экономическими субъектами.

В проекте «Ведение бизнеса» не учитываются все факторы, значимые для предпринимательской деятельности. Например, в нем не оцениваются макроэкономические условия, инфраструктура, квалификация рабочей силы и безопасность. Рейтинг также не предусматривает изучение механизмов регулирования рынка или эффективности финансовых систем, а именно эти факторы являются одними из ключевых для понимания основополагающих причин финансового кризиса. Следует отметить, что в системах с прозрачными и эффективными нормами

ВСТАВКА 1.1

### Измерение показателей регулирования на протяжении жизненного цикла местного предприятия

В этом году совокупные рейтинги стран по степени благоприятности условий ведения бизнеса основаны на наборе показателей, измеряющих и сопоставляющих нормы, применимые к компании на девяти этапах ее жизненного цикла: создание предприятия, получение разрешений на строительство, регистрация собственности, получение кредита, защита прав и интересов инвесторов, налогообложение, международная торговля, обеспечение исполнения контрактов и ликвидация предприятий. В исследовании «Ведение бизнеса» также рассматриваются нормы, регулирующие наем работников, и, впервые в этом году, – показатель подключения предприятия к системе электроснабжения (последние два аспекта не отражены в совокупном рейтинге текущего года)<sup>1</sup>.

В проекте используются два типа данных и показателей. «Правовые показатели», такие как степень защиты прав и интересов инвесторов, заемщиков и кредиторов, составляются на основании изучения опубликованных законов и нормативно-правовых актов. В исследовании «Ведение бизнеса» более высокие оценки присваиваются в некоторых областях за более надежную защиту прав собственности и инвесторов, например, за более строгие требования к раскрытию информации по сделкам между заинтересованными лицами. Показатели «времени и движения», такие как создание предприятия, регистрация собственности и получение разрешений на строительство, позволяют оценить эффективность в достижении целей регулирования, принимая во внимание процедуры, сроки и затраты, необходимые для завершения операции с точки зрения предпринимателя. Любое взаимодействие компании с внешними сторонами, например, государственными учреждениями, засчитывается как одна процедура. В качестве источника данных по затратам используются официальные прејскуранты, если такие применяются.

<sup>1</sup> Методология, на базе которой составляются показатели найма работников, уточняется в ходе консультаций с соответствующими экспертами и заинтересованными сторонами. Показатели подключения к системе электроснабжения представляют собой экспериментальный набор данных. (Более подробно см. в приложениях по этим наборам показателей). Совокупные рейтинги, опубликованные в издании «Ведение бизнеса – 2010», основаны на наборе 10 показателей, и поэтому их нельзя сравнивать с рейтингами текущего выпуска. Рейтинги, которые можно сравнивать, основаны на 9 тематических категориях прошлого и текущего года и представлены в таблице 1.2 и на сайте проекта «Ведение бизнеса» (<http://www.doingbusiness.org>).

РИСУНОК 1.2

**Семьдесят пять процентов стран Восточной Азии и Тихоокеанского региона в 2009/2010 годах провели реформы регулирования предпринимательской деятельности**

Доля стран, которые провели не менее одной реформы (учитываемой в исследовании «Ведение бизнеса») с целью упрощения ведения бизнеса (в %)



Источник: база данных проекта «Ведение бизнеса».

регулирования предпринимательской деятельности доступ к деловым возможностям в меньшей степени обусловлен личными связями или специальными привилегиями, а большая часть экономической деятельности осуществляется в формальном секторе экономики, где она может пользоваться надлежащим регулированием и налогообложением. С 2003 года, когда началась реализация проекта «Ведение бизнеса», в законодательство более 75% стран были внесены поправки, облегчающие создание компаний в официальном секторе экономики. Результаты недавнего исследования, в ходе которого использовались данные, полученные от компаний из 100 стран за 8 лет, показали, что в странах, где действуют эффективные системы регистрации юридических лиц, коэффициент выхода на рынок новых компаний, равно как и концентрация компаний на рынке в среднем, оказывается выше<sup>2</sup>.

В конечном счете, в центре внимания находятся люди. Экономический кризис как никогда повысил значение создания новых рабочих мест и сохранения уже существующих. Когда численность безработных достигла 212 миллионов человек в 2009 году, что превысило аналогичный показатель 2007 года (начало кризиса) на 34 миллиона человек,<sup>3</sup> создание новых рабочих мест стало приоритетом для лидеров стран всего мира. Реализация антикризисных мер и снижение налоговых поступлений повлекли за собой уменьшение объема доступных бюджетных ресурсов, и теперь государству приходится делать больше за счет меньшего объема ресурсов. Использование возможностей малых частных предприятий по созданию рабочих мест приобрело жизненную важность.

Действительно, малые и средние предприятия не обладают огромным потенциалом с точки зрения создания рабочих мест. По различным оценкам, на их долю приходится 95% от общего числа

компаний и 60-70% от совокупной численности занятых в странах ОЭСР с высоким уровнем дохода, а также и 60-80% занятых в таких странах, как Китай, Таиланд, Чили и ЮАР<sup>4</sup>. Содействие развитию малого и среднего предпринимательства отвечает интересам политических лидеров стран, и улучшение регуляторной среды – это один из способов содействия предпринимателям.

Рассмотрим для примера историю компании по пошиву одежды Bedi Limited в Накуру, Кения<sup>5</sup>. 18 месяцев компания боролась за право выполнения пробного заказа на пошив школьной одежды для Tesco, одной из крупнейших розничных сетей в Соединенном Королевстве Великобритании, но ей так и не удалось стать частью международной системы поставщиков Tesco. Руководители Bedi все спланировали для своевременной поставки в июле. Но товары были задержаны в порту, и когда они все же прибыли в Соединенное Королевство в августе, было слишком поздно. Акция «Снова в школу!» завершилась. Таким образом, пересмотр норм регулирования и процедур позволяет предприятиям, таким как Bedi, использовать появляющиеся возможности расширения деятельности.

### ОСНОВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ В 2009/2010 ГОДАХ

В прошлом году приоритеты лидеров стран, стремившихся к улучшению условий регулирования предпринимательской деятельности, были различными в разных регионах.

### ОПЕРАТИВНЫЕ ОТВЕТНЫЕ МЕРЫ БОРЬБЫ С КРИЗИСОМ

Глобальный кризис стал фактором, подтолкнувшим к проведению в 2009/2010 годах значительных правовых и институциональных реформ. Столкнувшись с увеличением случаев неплатежеспособности и долговых споров, 16 стран, главным

образом в Восточной Европе и Центральной Азии и в группе стран ОЭСР с высоким уровнем дохода, провели реформы систем производства по делам о несостоятельности, включая Бельгию, Венгрию, Испанию, Республику Корея, Румынию, Соединенное Королевство, Чешскую Республику, Японию и страны Балтии (таблица 1.1)<sup>6</sup>. Эффективность судопроизводства и процедур банкротства особенно важна в периоды экономических трудностей, поскольку необходимо обеспечить быстрое перераспределение активов и отсутствие задержек в ходе судебных разбирательств. Большинство реформ в этой области было сосредоточено на совершенствовании или введении процедур реорганизации, призванных обеспечить возможность продолжения деятельности жизнеспособных компаний. Прежде во многих странах Восточной Европы и Центральной Азии неплатежеспособные компании подлежали ликвидации даже в том случае, если они еще оставались жизнеспособными. Неудивительно, что средний процент возврата средств в регионе, рассчитанный в рамках исследования «Ведение бизнеса», составляет 33 цента на доллар. В странах ОЭСР с высоким уровнем дохода этот показатель в среднем равен 69 центам.

Главной характеристикой развития ситуации в Восточной Европе и Центральной Азии была оперативность действий. Политические лидеры стран региона продемонстрировали наибольшую активность в проведении реформ регулирования предпринимательской деятельности, которая оценивается исследованием «Ведение бизнеса» с 2004 года. Прошедший год не стал исключением: такие реформы проводила 21 из 25 стран региона (84%). Помимо совершенствования процедур несостоятельности, часто осуществлялись меры, направленные на упрощение создания и налогообложения компаний – более трети стран региона

ТАБЛИЦА 1.1

### Страны, добившиеся наибольших результатов по каждой тематической категории проекта «Ведение бизнеса» в 2009/2010 годах

Создание предприятий	Перу
Получение разрешений на строительство	Демократическая Республика Конго
Регистрация собственности	Самоа
Получение кредита	Гана
Защита прав и интересов инвесторов	Свазиленд
Уплата налогов	Тунис
Международная торговля	Перу
Обеспечение исполнения контрактов	Малави
Ликвидация компании	Чешская Республика

Источник: база данных проекта «Ведение бизнеса».



внесли изменения в каждую из названных областей. Меньше было сделано в других областях, например, в отношении систем кредитной информации. Но благодаря 36 реформам, проведенным в этой сфере с 2004 года, уровень развития таких систем повысился. Средний охват этих систем расширился с 3 до 30 процентов взрослого населения.

### СТРАНЫ ВОСТОЧНОЙ АЗИИ И ТИХООКЕАНСКОГО РЕГИОНА УСКОРИЛИ ТЕМПЫ РЕФОРМ

Впервые за 8 лет публикации докладов «Ведение бизнеса», страны Восточной Азии и Тихоокеанского региона вошли в число наиболее активных реформаторов в сфере улучшения условий предпринимательской деятельности для местных компаний. Восемнадцать из 24 стран – больше, чем в каком-либо другом году – провели реформы регулирования предпринимательской деятельности и институтов. Темпы реформ, отслеживаемых в рамках исследования «Ведение бизнеса», неуклонно возрастали по сравнению с 2006 годом, когда их осуществляла только треть стран региона. В прошлом году этот показатель составил 75 процентов (рисунок 1.2).

В число лидеров входят такие страны с формирующимся рынком, как Вьетнам, Индонезия и Малайзия, которые упростили создание малых и средних предприятий, получение ими разрешений и регистрацию собственности, а также улучшили обмен кредитной информацией. САР Гонконг (Китай), столкнувшись с ростом числа заявлений о несостоятельности с 10 918 в 2007 году до 15 784 в 2009 году, в настоящее время разрабатывает новую процедуру реорганизации компаний.

Этот импульс для проведения реформ в регионе может продолжиться. Недавно руководство организации Азиатско-тихоокеанского экономического сотрудничества (АТЭС) приступило к реализации инициативы, направленной на улучшение условий предпринимательской деятельности для малых и средних предприятий посредством систематического изучения практики стран-членов АТЭС и оказания взаимной помощи в этих вопросах. Идея заключается в том, чтобы страны региона, извлекая выгоды из упрощения норм ведения предпринимательской деятельности, теперь могли поделиться своим опытом с другими странами. По оценкам Таможенной службы Кореи, например, предсказуемость времени обработки грузов и быстрый оборот в портах ежегодно приносят примерно 2 миллиарда долларов США. Экономия, получаемая предприятиями благодаря действующей в Сингапуре системе регистрации новых компаний в режиме «онлайн», оценивается в 42 миллиона долларов в год<sup>7</sup>. На основе данных обследований компаний государственные органы выявили 5 приоритетных сфер реализации инициативы

АТЭС: создание предприятий, получение кредитов, международная торговля, обеспечение исполнения контрактов и получение разрешений. Цель состоит в том, чтобы к 2015 году повысить эффективность регулирования в этих областях на 25 процентов. Малые государства Тихоокеанских островов, которые сталкиваются с особыми проблемами, также были весьма активны, получая при этом значительную поддержку от доноров.

### УПРОЩЕНИЕ ПРОЦЕДУР ТОРГОВЛИ ПОПУЛЯРНО В АФРИКЕ И НА БЛИЖНЕМ ВОСТОКЕ

Примерно половина всех реформ по упрощению процедур торговли в 2009/2010 годах проведена в странах Африки к югу от Сахары (9) и в регионе Ближнего Востока и Северной Африки (6). Стимулом к проведению ряда таких реформ послужила региональная интеграция. Некоторые из этих усилий опирались на существующие инициативы, такие как Южноафриканский таможенный союз. В Восточной Африке единая система пограничного контроля ускорила пересечение границы между Руандой и Угандой. Таможенные органы Кении, Танзании и Уганды по-прежнему используют разные электронные системы данных. Однако в настоящее время ведется работа по созданию единого интерфейса между этими системами. В целом 27 из 46 стран Африки к югу от Сахары провели реформы, отслеживаемые в рамках проекта «Ведение бизнеса», в общей сложности их насчитывается 49.

На Ближнем Востоке и в Северной Африке 11 из 18 стран осуществили реформы в области регулирования предпринимательской деятельности; всего проведено 22 реформы. Шесть стран провели модернизацию таможенных процедур и инфраструктуры портов с целью упрощения торговли и её приближения к международным стандартам. К числу этих стран относятся Бахрейн, Арабская Республика Египет и Объединенные Арабские Эмираты.

### ВО ВСЕМ МИРЕ РАСТЕТ ЧИСЛО ЭЛЕКТРОННЫХ СИСТЕМ

Лидеры различных стран мира, независимо от их географического положения и уровня дохода, внедряли технологии и системы, основанные на оценке рисков, чтобы облегчить ведение бизнеса, снизить транзакционные издержки и повысить степень прозрачности. В странах Латинской Америки и Карибского бассейна, где только 47 процентов стран в прошлом году проводили реформы регулирования предпринимательской деятельности, 23 из 25 реформ касались упрощения административных процессов. Для этого многие страны внедряли онлайн-процедуры или синхронизировали действия различных ведомств посредством использования электронных систем. Таким образом,

Бразилия, Мексика, Чили и Эквадор упростили создание предприятий, Колумбия облегчила получение разрешений на строительство, а в Никарагуа упрощено ведение международной торговли.

В Южной Азии изменения осуществили 5 из 8 стран (в общей сложности 7 реформ). Индия продолжала совершенствовать электронную систему регистрации новых компаний, которая теперь позволяет уплачивать гербовые сборы в режиме «онлайн». В странах Восточной Европы реализация нормативных актов Европейского союза, которые поощряют использование электронных систем, стала побудительным стимулом к таким изменениям, как внедрение электронных таможенных систем в Латвии и Литве.

### ГДЕ ПРОЩЕ ВСЕГО ВЕСТИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКУЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ?

В целом, в мире проще всего вести предпринимательскую деятельность по-прежнему в странах ОЭСР с высоким уровнем дохода. По всем 9 аспектам регулирования предпринимательской деятельности, включенным в рейтинг благоприятности условий ведения бизнеса текущего года, труднее всего приходится предпринимателям в странах Африки к югу от Сахары и Южной Азии, где защита прав собственности также находится на самом низком уровне (рисунок 1.3).

В этом году Сингапур сохранил за собой первое место по степени благоприятности условий ведения бизнеса, за ним следуют САР Гонконг (Китай), Новая Зеландия, Соединенное Королевство, США, Дания, Канада, Норвегия, Ирландия и

РИСУНОК 1.3

**В каких регионах условия для предпринимательской деятельности являются наиболее благоприятными?**



Источник: база данных проекта «Ведение бизнеса».

ТАБЛИЦА 1.2

## Рейтинги по степени благоприятности условий ведения бизнеса

В52011 РЕЙТИНГ	В52010 РЕЙТИНГ	СТРАНА	В52011 РЕФОРМЫ	В52011 РЕЙТИНГ	В52010 РЕЙТИНГ	СТРАНА	В52011 РЕФОРМЫ	В52011 РЕЙТИНГ	В52010 РЕЙТИНГ	СТРАНА	В52011 РЕФОРМЫ
1	1	Сингапур	0	62	61	Фиджи	1	125	121	Коста-Рика	0
2	2	САР Гонконг (Китай)	2	63	82	Чешская Республика	2	126	130	Мозамбик	1
3	3	Новая Зеландия	1	64	56	Антигуа и Барбуда	0	127	124	Бразилия	1
4	4	Соединенное Королевство	2	65	60	Турция	0	128	125	Танзания	0
5	5	США	0	66	65	Черногория	3	129	131	Исламская Республика Иран	3
6	6	Дания	2	67	77	Гана	2	130	127	Эквадор	1
7	9	Канада	2	68	64	Беларусь	4	131	128	Гондурас	0
8	7	Норвегия	0	69	68	Намбия	0	132	142	Кабо-Верде	3
9	8	Ирландия	0	70	73	Польша	1	133	132	Малави	2
10	10	Австралия	0	71	66	Тонга	1	134	135	Индия	2
11	12	Саудовская Аравия	4	72	62	Панама	2	135	133	Западный берег р. Иордан и сектор Газа	1
12	13	Грузия	4	73	63	Монголия	0	136	136	Алжир	0
13	11	Финляндия	0	74	69	Кувейт	0	137	134	Нигерия	0
14	18	Швеция	3	75	72	Сент-Винсент и Гренадины	0	138	137	Лесото	0
15	14	Исландия	0	76	84	Замбия	3	139	149	Таджикистан	3
16	15	Корея	1	77	71	Багамские Острова	0	140	138	Мадагаскар	2
17	17	Эстония	3	78	88	Вьетнам	3	141	139	Федеративные Штаты Микронезии	0
18	19	Япония	1	79	78	Китай	1	142	140	Бутан	1
19	16	Таиланд	1	80	76	Италия	1	143	143	Сьерра-Леоне	3
20	20	Маврикий	1	81	79	Ямайка	1	144	144	Сирийская Арабская Республика	3
21	23	Малайзия	3	82	81	Албания	1	145	147	Украина	3
22	21	Германия	1	83	75	Пакистан	1	146	141	Гамбия	0
23	26	Литва	5	84	89	Хорватия	2	147	145	Камбоджа	1
24	27	Латвия	2	85	96	Мальдивские Острова	1	148	146	Филиппины	2
25	22	Бельгия	1	86	80	Сальвадор	0	149	148	Боливия	0
26	28	Франция	0	87	83	Сент-Китс и Невис	0	150	150	Узбекистан	0
27	24	Швейцария	0	88	85	Доминика	0	151	154	Буркина-Фасо	4
28	25	Бахрейн	1	89	90	Сербия	1	152	151	Сенегал	0
29	30	Израиль	1	90	87	Молдова	1	153	155	Мали	3
30	29	Нидерланды	1	91	86	Доминиканская Республика	0	154	153	Судан	0
31	33	Португалия	2	92	98	Гренада	3	155	152	Либерия	0
32	31	Австрия	1	93	91	Кирибати	0	156	158	Габон	0
33	34	Тайвань (Китай)	2	94	99	Арабская Республика Египет	2	157	156	Зимбабве	3
34	32	Южная Африка	0	95	92	Сейшельские Острова	1	158	157	Джибути	0
35	41	Мексика	2	96	106	Соломоновы Острова	1	159	159	Коморские Острова	0
36	46	Перу	4	97	95	Тринидад и Тобаго	0	160	162	Того	0
37	35	Кипр	0	98	94	Кения	2	161	160	Суринам	0
38	36	Македония, БЮР	2	99	93	Белиз	0	162	163	Гаити	1
39	38	Колумбия	1	100	101	Гайана	3	163	164	Ангола	1
40	37	Объединенные Арабские Эмираты	2	101	100	Гватемала	0	164	161	Экваториальная Гвинея	0
41	40	Словацкая Республика	0	102	102	Шри-Ланка	0	165	167	Мавритания	0
42	43	Словения	3	103	108	Папуа-Новая Гвинея	1	166	166	Ирак	0
43	53	Чили	2	104	103	Эфиопия	1	167	165	Афганистан	0
44	47	Кыргызстан	1	105	104	Республика Йемен	0	168	173	Камерун	1
45	42	Люксембург	1	106	105	Парагвай	1	169	168	Кот-д'Ивуар	1
46	52	Венгрия	4	107	111	Бангладеш	2	170	172	Бенин	1
47	49	Пуэрто-Рико	0	108	123	Маршалловы Острова	1	171	169	Лаосская НДР	1
48	44	Армения	1	109	97	Греция	0	172	170	Венесуэла	1
49	48	Испания	3	110	110	Босния и Герцеговина	2	173	171	Нигер	1
50	39	Катар	0	111	107	Иордания	2	174	174	Тимор-Лешти	1
51	51	Болгария	2	112	117	Бруней Даруссалам	3	175	179	Демократическая Республика Конго	3
52	50	Ботсвана	0	113	109	Ливан	1	176	175	Гвинея-Биссау	1
53	45	Сент-Люсия	0	114	114	Марокко	1	177	177	Конго, Республика	1
54	55	Азербайджан	2	115	113	Аргентина	0	178	176	Сан-Томе и Принсипи	1
55	58	Тунис	2	116	112	Непал	0	179	178	Гвинея	0
56	54	Румыния	2	117	119	Никарагуа	1	180	180	Эритрея	0
57	57	Оман	0	118	126	Свазиленд	2	181	181	Бурунди	1
58	70	Руанда	3	119	118	Косово	0	182	182	Центральноафриканская Республика	0
59	74	Казахстан	4	120	120	Палау	0	183	183	Чад	0
60	59	Вануату	0	121	115	Индонезия	3				
61	67	Самоа	1	122	129	Уганда	2				
				123	116	Российская Федерация	2				
				124	122	Уругвай	1				

Примечание: Рейтинги всех стран включают данные по июню 2010 года и представлены в таблицах по странам. Рейтинги текущего года по степени благоприятности условий ведения бизнеса представляют собой простое среднее рейтингов каждой страны по 9 тематическим категориям (см. вставку 1.1). Рейтинги прошлого года, выделенные курсивом, являются скорректированными: они основаны на тех же 9 тематических категориях и учитывают уточнения данных. В показатель количества реформ регулирования предпринимательской деятельности входят все меры, упрощающие ведение бизнеса.

Источник: база данных проекта «Ведение бизнеса».

Австралия (таблица 1.2). В группе стран с самыми высокими рейтингами продолжились изменения. Среди 25 стран, занимающих верхние позиции рейтинга, 18 улучшили условия для ведения предпринимательской деятельности в прошлом году. В группе стран, занимающих 25 верхних позиций, ведение бизнеса в наибольшей степени было упрощено в Швеции, которая поднялась в рейтинге с 18 места на 14. Она снизила минимальный размер капитала, требуемый для создания предприятия, упростила регистрацию собственности и укрепила механизмы защиты прав и интересов инвесторов с помощью повышения требований к раскрытию корпоративной информации и введения норм, регулирующих утверждение сделок между заинтересованными лицами.

В странах, где ведение бизнеса упрощено, зачастую осуществляются проекты в области электронных органов государственного управления. Введение таких электронных систем началось в 1980-х годах, и страны с хорошо развитыми системами продолжают их совершенствовать. В 2008 году САР Гонконг (Китай) и Сингапур преобразовали свои пункты «одной остановки» для получения разрешений на строительство в электронные системы. Дания недавно ввела в действие новую компьютеризированную систему регистрации земельных участков. Соединенное Королевство недавно ввело онлайнную подачу исков в коммерческие суды.

Страны с самыми высокими рейтингами также часто используют системы, основанные на оценке рисков, что позволяет сконцентрировать ресурсы на тех направлениях работы, где они наиболее важны. Германия и Сингапур входят в число 85 стран, внедривших процессы ускоренной подачи заявок для получения разрешений на строительство небольших зданий коммерческого назначения.

Наконец, посредством систем, ориентированных на достижение результатов, эти страны, как правило, обеспечивают подотчетность государственных служащих. В Австралии, Сингапуре и Соединенных Штатах показатели деятельности органов юстиции используются с конца 1990-х годов. Малайзия в 2009 году ввела индекс эффективности деятельности судей. Темпы рассмотрения судебных дел уже повышаются.

#### ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ СПОСОБЫ ОТСЛЕЖИВАНИЯ ИЗМЕНЕНИЙ В РЕГУЛИРОВАНИИ ПРЕДПРИНИМА- ТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Каждый год в рамках исследования «Ведение бизнеса» определяются 10 стран, которые добились наибольших успехов в создании благоприятных условий для предпринимательской деятельности в предыдущем году и внесли регуляторные изменения в три или более области. В прошлом году в этом отношении лидировал Казахстан (таблица 1.3). В Казахстане были внесены поправки в закон о компаниях, введены нормативные положения для упрощения процедур создания предприятий и снижены нормативы минимального капитала до 100 тенге (0,70 доллара). Благодаря введению в 2009 году нескольких новых нормативных положений в строительной сфере, таких как система прохождения всех связанных со строительством процедур через «одну остановку» и утверждение таких разрешений на основе анализа риска, получение разрешений на строительство было упрощено. Совершенствование автоматизированных систем таможенной информации и систем, учитывающих риски, выгодно для сторон, вовлеченных в торговлю. Ряд документов, оформление которых требуется в рамках торговых операций, таких

как грузовая накладная, теперь можно подавать в электронном виде, а таможенные декларации можно подать до прибытия груза. Работа по модернизации ведется на протяжении ряда последних лет и включает также систему управления риском для контроля за грузами, пересекающими национальные границы, и современную систему таможенной инспекции (ТС-SCAN) в пункте пересечения границы, обслуживаемом совместно с Китаем. В результате этих мер время, необходимое на осуществление экспортных поставок, сократилось на 8 дней, а на импортные закупки — на 9 дней, и на единицу уменьшилось количество документов, необходимых для проведения торговой операции. В Казахстане также были повышены законодательные требования в отношении раскрытия информации об операциях между заинтересованными лицами. Благодаря внесению поправок в закон «Об акционерных обществах», теперь в годовом отчете предприятия должны описывать операции, в которых может возникать конфликт интересов.

За Казахстаном в этом году следовала Руанда, а за ней: Перу, Вьетнам, Кабо-Верде, Таджикистан, Замбия, Венгрия, Гренада и Бруней Даруссалам.

Ежегодная динамика рейтингов может дать определенное представление об изменениях условий регулирования деятельности компаний, созданных в той или иной стране, однако эта динамика всегда относительна. Рейтинг страны может измениться из-за событий, происходящих в других странах. Более того, изменения рейтингов от года к году не отражают того, как изменяются условия регулирования предпринимательской деятельности в стране с течением времени.

Чтобы проиллюстрировать, как с течением времени улучшилась нормативная среда согласно показателям «Веде-

ТАБЛИЦА 1.3

#### 10 стран, где в наибольшей степени улучшились условия ведения бизнеса в 2009/2010 годах

Страна	Создание предприятий	Получение разрешений на строительство	Регистрация собственности	Получение кредита	Защита прав и интересов инвесторов	Уплата налогов	Международная торговля	Обеспечение исполнения контрактов	Ликвидация компании
Казахстан	✓	✓			✓		✓		
Руанда		✓		✓			✓		
Перу	✓	✓	✓				✓		
Вьетнам	✓	✓		✓					
Кабо-Верде	✓		✓			✓			
Таджикистан	✓				✓	✓			
Замбия	✓						✓	✓	
Венгрия		✓	✓			✓			✓
Гренада	✓		✓				✓		
Бруней Даруссалам	✓					✓	✓		

Примечание: Страны ранжированы по количеству и результатам реформ. Сначала в рамках исследования «Ведение бизнеса» выбираются страны, где были проведены реформы, создающие более благоприятные условия для ведения бизнеса, не менее чем в 3 из 9 тематических категорий, включенных в совокупный рейтинг текущего года (см. вставку 1.1). Затем эти страны ранжируются в зависимости от того, насколько повысился их рейтинг по степени благоприятности условий ведения бизнеса по сравнению с предыдущим годом, используя сравнимые рейтинги. Чем больше этот сдвиг, тем выше рейтинг страны по масштабам проведенных реформ.

Источник: база данных проекта «Ведение бизнеса».

РИСУНОК 1.4

**За последние 5 лет примерно в 85% стран улучшились условия ведения бизнеса**

Пятилетний показатель кумулятивных изменений в показателях исследования «Ведение бизнеса» между ВБ2006 и ВБ2011



Примечание: Оценка по изменению условий ВБ показывает уровень изменений в условиях регулирования для местных предпринимателей, измеряемый девятью показателями исследования «Ведение бизнеса» за 5-летний период. В исследовании текущего года оценка по изменению условий варьируется в пределах от -0,1 до 0,54. Более подробное описание составления оценки по изменению условий ВБ приводится в «Примечаниях к данным».

Источник: база данных проекта «Ведение бизнеса».

ние бизнеса», в исследовании этого года введена новая мерка. Оценка по изменению условий ВБ показывает, как за 5 лет изменилось регулирование предпринимательской деятельности в 174 странах<sup>8</sup>. Данный показатель отражает все изменения в условиях регулирования предпринимательской деятельности в стране, оцененных с помощью показателей исследования «Ведение бизнеса», таких как сокращение временных затрат на создание предприятия благодаря системе «единого окна» или повышение индекса защиты инвесторов благодаря новым правилам деятельности фондовых бирж, которые ужесточают требования к раскрытию информации о сделках с заинтересованными лицами. Результаты обнадеживают: примерно в 85 процентах стран из 174 улучшились условия ведения бизнеса для местных компаний (рисунок 1.4).

Наибольших успехов в создании более благоприятных систем нормативно-правового регулирования предпринимательской деятельности добились следующие 10 стран: Грузия, Руанда, Беларусь, Буркина-Фасо, Саудовская Аравия, Мали, Кыргызская Республика, Гана, Хорватия и Казахстан. Во всех этих странах за пять лет было проведено свыше десятка реформ, учитываемых в исследовании «Ведение бизнеса». Некоторые из этих стран, в том числе Грузия, Руанда, Беларусь, Буркина-

Фасо, Кыргызская Республика, Хорватия и Казахстан, в предыдущие годы также были в числе 10 ведущих стран-реформаторов, согласно данным исследования «Ведение бизнеса».

Например, по данным доклада прошлого года ведущей страной-реформатором была признана Руанда. Кумулятивные улучшения за последние пять лет, измеряемые оценкой по изменению условий ВБ, свидетельствуют о том, что это не были разовые усилия и произошедшие изменения были существенными. С 2005 года Руанда провела 22 реформы, направленные на регулирование предпринимательской деятельности в тех сферах, которые исследует «Ведение бизнеса». Результаты видны на практике. В 2005 году при создании предприятия в Руанде требовалось пройти 9 процедур и затратить сумму, равную 223 процентам дохода на душу населения. В настоящее время предприниматели могут зарегистрировать компанию за 2 дня, уплатив официальные платежи в размере 8,9 процента дохода на душу населения. В 2008 году более 3000 предпринимателей воспользовались этими эффективными процедурами, тогда как в предыдущие годы регистрировалось в среднем лишь 700 компаний. Регистрация собственности в 2005 году отнимала более года (371 день), а сборы за передачу прав достигали 9,8 процента

от стоимости объекта собственности. Сегодня этот процесс занимает 2 месяца и обходится в 0,4 процента от стоимости объекта. Новый закон о частных предприятиях, принятый в 2009 году, укрепил механизмы защиты прав и интересов инвесторов, с помощью усовершенствования процесса раскрытия корпоративной информации, повышения ответственности директоров и улучшения доступа акционеров к информации.

В других странах, таких как Гана и Мали, был избран подход постоянных изменений, при котором условия ведения бизнеса улучшались на протяжении нескольких лет. В Гане регулирование предпринимательской деятельности улучшилось по 6 аспектам. В стране создано первое кредитное бюро, компьютеризирован реестр компаний и модернизирована система регистрации собственности, перейдя от регистрации документов о собственности к системе регистрации титула собственности. Проводившаяся в течение ряда лет реформа сократила время на передачу собственности с 24 недель до 5 недель. Теперь государство гарантирует титул собственности и его подлинность. В последние годы активизировались реформы регулирования в Мали. Ключевые достижения касаются таможенных реформ, системы единого окна для создания предприятий и внесение в 2009 году

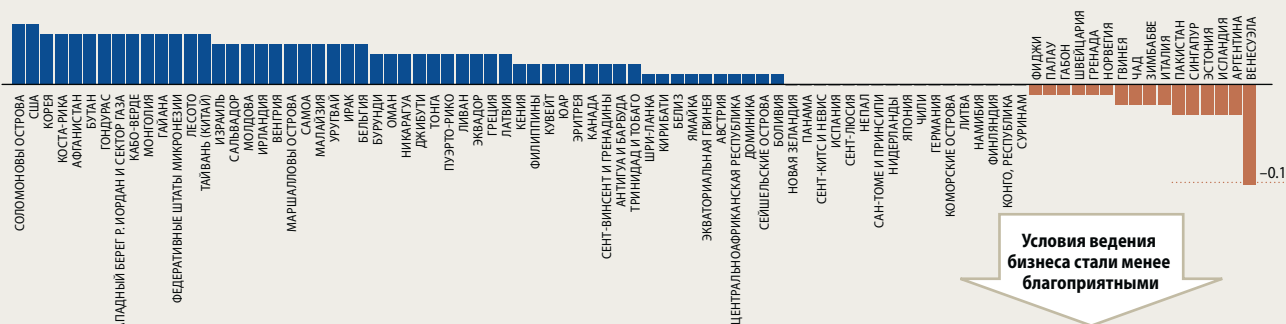
Оценка по изменению условий ВБ  
0.5

0.4

0.3

0.2

0.1



поправок в гражданский процессуальный кодекс, обеспечивших укрепление защиты миноритарных акционеров и улучшивших (по-прежнему затяжные) судебные процедуры разрешения коммерческих споров.

Некоторые крупные страны с формирующимся рынком также устойчивыми темпами провели значительные изменения. Одной из таких стран является Китай. За несколько лет Китай внес 15 изменений в свою экономическую политику, облегчив условия предпринимательской деятельности по 9 аспектам, которые рассматриваются в рамках исследования «Ведение бизнеса». В 2005 году новый закон о частных предприятиях понизил прежде одно из самых высоких в мире требований к минимальному размеру капитала с 1236 процентов дохода на душу населения до 118 процентов. В 2006 году был создан новый кредитный реестр. В настоящее время кредитную историю имеет 64 процента взрослых жителей страны. В 2007 году, после 14 лет консультаций, вступил в силу новый закон о правах собственности, который предоставляет равную защиту государственной и частной собственности и расширяет перечень активов, которые могут быть использованы в качестве залогового обеспечения.

Индия провела 19 реформ регулирования предпринимательской деятельности по 7 аспектам. Многие из них были направ-

лены на совершенствование технологии: внедрение системы электронной регистрации предприятий, электронная подача налоговой отчетности, электронный реестр залогового обеспечения и онлайн подача таможенных форм и уплаты таможенных платежей. Нововведения осуществлялись и на субнациональном уровне. В Индии, как и в других крупных странах, нормы регулирования предпринимательской деятельности могут различаться в зависимости от штата и города. Исследование «Ведение бизнеса» обычно ориентировано на города, которые являются крупнейшими деловыми центрами страны, но национальные показатели могут быть дополнены субнациональными исследованиями, если существует интерес со стороны государства. Согласно докладу «Ведение бизнеса в Индии», за 2006-2009 годы 14 из 17 индийских городов, включенные в данное исследование, внесли изменения, облегчающие создание предприятий, получение разрешения на строительство и регистрацию собственности<sup>9</sup>.

Степень изменений зависит не только от темпов реформ в области регулирования предпринимательской деятельности, но и от начального состояния. Например, в Финляндии или Сингапуре, где действуют эффективные системы электронных органов управления и надежная законодательная защита прав собственности,

дополнительных возможностей для совершенствования системы намного меньше. В других странах, таких как Италия, были проведены отдельные реформы в таких областях, как судебная сфера и процесс банкротства, где результаты могут стать заметны лишь в более отдаленной перспективе.

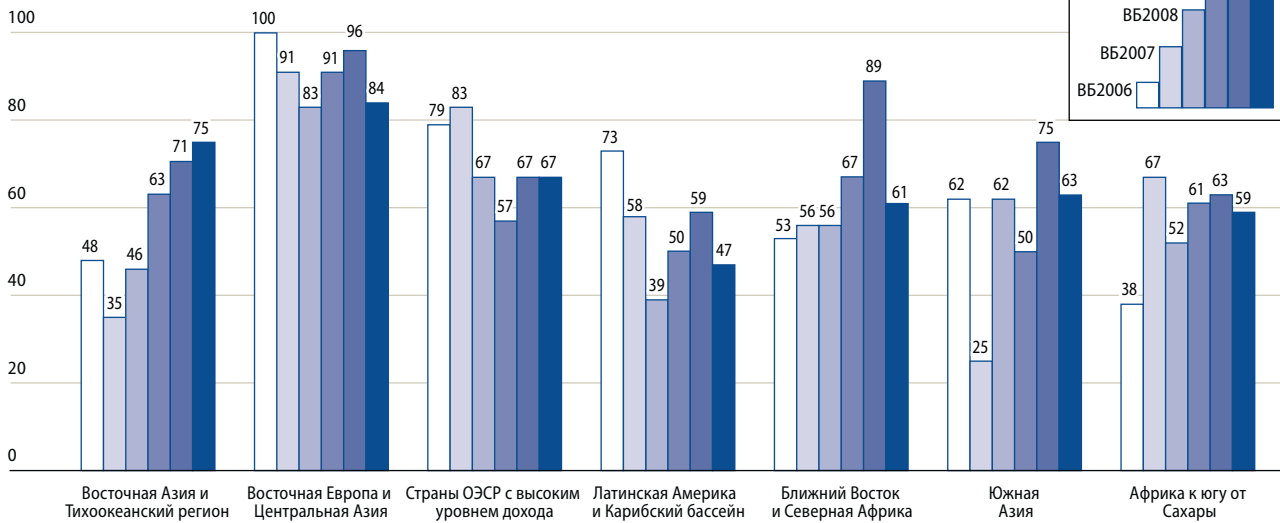
#### КАКОВО ВОЗДЕЙСТВИЕ РЕФОРМ НА КОМПАНИИ, РАБОЧИЕ МЕСТА И ЭКОНОМИЧЕСКИЙ РОСТ?

Рейтинги и оценка кумулятивных изменений за пять лет (оценка по изменению условий исследования «Ведение бизнеса») по-прежнему являются только индикативными. Никто не сомневается в выгодах снижения бюрократических проволочек, мешающих развитию предпринимательства, особенно в отношении малых и средних предприятий. При этом возникает вопрос, как реформы в области регулирования предпринимательской деятельности влияют на результаты работы компаний и как они способствуют созданию рабочих мест и экономическому росту? Во все большем числе эмпирических исследований выявляется связь между нормативно-правовым регулированием деятельности предприятий и такими показателями, как уровень развития неформального сектора, занятость и темпы роста разных стран<sup>10</sup>. Особенно хорошо

РИСУНОК 1.5

**Восточная Европа и Центральная Азия лидируют по темпам изменений**

Доля стран, где было проведено не менее одной реформы, учитываемой в исследовании «Ведение бизнеса» и создающей более благоприятные условия для ведения бизнеса (в %)



Примечание: Региональная классификация нескольких стран была изменена с их включением в группу стран ОЭСР с высоким уровнем дохода, и они рассматриваются как если бы они входили в названную группу в течение всего периода: Венгрия, Словацкая Республика и Чешская Республика из региона Восточная Европа и Центральная Азия в 2008, Польша и Словения в 2010; Израиль из региона Ближнего Востока и Северной Африки в 2010 году. Кроме того, еще 15 стран было добавлено к выборке за период с выхода выпуска «Ведение бизнеса – 2006» до «Ведение бизнеса – 2011».

Источник: база данных проекта «Ведение бизнеса».

изучено более широкое экономическое воздействие снижения барьеров на пути создания предприятий. Однако корреляция не означает наличие причинно-следственной зависимости. Другие факторы, специфические для конкретных стран, или другие изменения, происходящие в то же самое время – например, макроэкономические реформы, – также могут играть определенную роль.

Как узнать, была бы ситуация иной при отсутствии реформ в области регулирования? Авторам некоторых исследований удалось проверить это, изучив различия в динамике в рамках одной страны, например, когда Колумбия провела реформу системы банкротства, упростившую процедуры реорганизации. В результате реформы повысилась вероятность того, что жизнеспособные компании будут реорганизованы, а не ликвидированы; улучшились также показатели восстановления предприятий<sup>11</sup>. В других исследованиях были проанализированы изменения экономической политики, касавшиеся только определенных предприятий или групп. Используя незатронутую этими изменениями группу в качестве контрольной, было установлено, что реформы, упростившие официальное вхождение предприятий на рынок в Индии, Колумбии и Мексике, повлекли за собой увеличение числа новых предприятий и усиление конкуренции<sup>12</sup>. Благодаря упрощению формальностей, связанных с муниципальной регистрацией компаний в Мексике, в затронутых изменениями отраслях число зарегистрированных предприятий возросло на 5 процентов, а занятость – на 2,8 процента.

Появляются и другие многообещающие результаты. Новое исследование, проведенное на панельных данных из обследований предприятий, показало, что реформы регулирования предпринимательской деятельности в Восточной Европе и Центральной Азии связаны с улучшением показателей работы предприятий<sup>13</sup>. Хотя такие факторы, как макроэкономические реформы, совершенствование технологий и улучшение характеристик предприятий, также могут сказываться на производительности, полученные результаты обнадеживают.

На протяжении последних 6 лет страны этого региона продемонстрировали наибольшую активность в совершенствовании нормативно-правового регулирования бизнеса, часто реагируя на появление новых обстоятельств, таких как перспективы вступления в Европейский союз или, совсем недавно, финансовый кризис (рисунок 1.5). Примерно 93 процента стран региона упростили процедуры создания предприятий, а 20 стран ввели системы «единого окна». Начать предпринимательскую деятельность в регионе сегодня почти столь же просто, как в странах ОЭСР с высоким уровнем дохода. Непосредственные выгоды для предприятий часто выражаются в снижении финансовых и временных затрат. В Грузии обследование 2009 года показало, что новый сервисный центр для начинающих предприятий помог им сэкономить в среднем 3,25 процента прибыли – и это только на оплату услуг по регистрации. Для всех обслуживаемых предприятий это привело к прямой и косвенной экономии в размере 7,2 миллиона долларов США<sup>14</sup>.

**КАКИЕ ВОЗМОЖНОСТИ ИМЕЮТСЯ У РАЗВИВАЮЩИХСЯ СТРАН?**

За период с 2004 года в рамках проекта «Ведение бизнеса» было отмечено 1 500 мер, принятых 183 странами в целях оптимизации норм, регулирующих предпринимательскую деятельность. И во все большей степени это положительно сказывается на предприятиях в развивающихся странах. В истекшем году примерно 66 процентов таких стран облегчили ведение бизнеса (по сравнению с лишь 34 процентами шесть годами ранее). Убедительные результаты этой деятельности уже начинают проявляться, например, в Руанде и Гане, что вдохновляет другие страны.

Появление результатов – это хорошие новости, поскольку возможности для проведения реформ регулирования далеко не исчерпаны. Предпринимателям и инвесторам в странах с низким уровнем дохода и с уровнем дохода ниже среднего по-прежнему приходится сталкиваться с большим количеством бюрократических формальностей и с более слабой защитой прав собственности, чем их коллегам в странах с высоким уровнем дохода. К примеру, для экспорта товаров из Республики Конго требуется оформить 11 документов, из Франции – 2. В странах Африки к югу от Сахары создание компании обходится в 17 раз дороже, чем в странах ОЭСР с высоким уровнем дохода. Многие предприятия в развивающихся странах могут просто отказаться от официальной регистрации и продолжать работать нелегально. В таких странах для предпринимателей закрыт доступ к организованному кредитованию и

## ВСТАВКА 1.2

**Поддержка женщин-предпринимателей**

Женщины составляют более 50% населения мира, но в некоторых странах на них приходится менее 30% рабочей силы. Это свидетельствует о наличии неиспользованного потенциала. Политическим лидерам, которые стремятся повысить степень вовлечения женщин в экономическую деятельность, следует обеспечить доступ к институтам и законам для тех видов предпринимательской и трудовой деятельности, которыми обычно занимаются женщины.

Рассмотрим бюро кредитной информации. С началом развития институтов микрофинансирования в 1970-х годах малоимущие женщины в некоторых регионах мира впервые получили возможность получить кредит. К 2006 году 3 330 учреждений микрофинансирования обслуживали 133 миллиона клиентов, из которых 93 миллиона на момент получения первого кредита являлись беднейшими слоями населения, и 85% из них были женщинами. Но лишь 42 из 128 бюро кредитной информации в мире содержат данные по учреждениям микрофинансирования, что ограничивает возможности заемщиков сформировать свою кредитную историю. Новый проект Группы организаций Всемирного банка «Женщины, бизнес и закон» (Women, Business and Law) предлагает анализ именно таких несоответствий, а также нормативных положений, допускающих явную дифференциацию по половому признаку<sup>1</sup>.

Результаты недавнего анализа существующей литературы по данному вопросу позволяют заключить, что, по имеющимся оценкам, определенные аспекты регулирования предпринимательской деятельности в значительно большей степени влияют на принятие женщинами решений о начале предпринимательской деятельности и на результаты их работы в случае ведения бизнеса в формальном секторе. Препятствия, с которыми сталкиваются женщины при получении финансирования, возможно, объясняют концентрацию женщин-предпринимателей в отраслях, не требующих существенных капиталовложений, но и представляющих меньше возможностей для роста и развития. Одно из потенциальных препятствий может заключаться в том, что у женщин меньше физических и «репутационных» активов, чем у мужчин<sup>2</sup>.

Законы, облегчающие использование движимого имущества, такого как оборудование или дебиторская задолженность, в качестве залога при привлечении заемных средств, являются благоприятными для женщин-предпринимателей. Зачастую женщины не имеют прав собственности на землю или недвижимое имущество, которые могут служить в качестве залога, однако, как правило, они имеют то или иное движимое имущество. Например, в Шри-Ланке женщины, как правило, хранят активы в форме золотых украшений. К счастью, банки принимают эти украшения в качестве обеспечения по кредитам<sup>3</sup>.

Женщины нередко прибегают к неофициальному кредитованию, что сопряжено с высокими издержками такой сделки. Результаты недавнего исследования в Гане показали, что для обеспечения доступа к кредиту женщины тратят значительное время на поддержание сложной сети неофициальных кредиторов<sup>4</sup>.

Как показывает практика, расширение доступа предприятий к официальному финансированию способствует развитию предпринимательства, инноваций, более оптимальному распределению ресурсов и росту предприятий<sup>5</sup>. Любому человеку, вне зависимости от пола, должен иметь доступ к имеющимся возможностям.

1. <http://wbl.worldbank.org/>.

2. Klapper and Parker (2010).

3. Pal (1998).

4. Schindler (2010).

5. Всемирный банк (2008).

рынкам, а их сотрудники получают меньше льгот и остаются за рамками систем социальной защиты. По различным оценкам, в теневом секторе экономики во всем мире занято 1,8 миллиарда людей. Для сравнения, численность занятых официально составляет лишь 1,2 миллиарда человек<sup>15</sup>.

Излишне сложные процедуры затрудняют деятельность предприятий, равно как и отсутствие институтов и норм регулирования, обеспечивающих защиту собственности, повышение прозрачности, и позволяющих предпринимателям эффективно использовать имеющиеся у них активы. Если институты, такие как суды, залоговые реестры и бюро кредитной информации, работают неэффективно или отсутствуют, талантливые люди из малообеспеченных слоев и предприниматели, не имеющие связей, активов для передачи в залог и кредитной истории, в большей степени подвержены риску вытеснения с рынка<sup>16</sup>. То же относится и к женщинам-предпринимателям, поскольку институты и нормы регулирования, такие как бюро кредитной информации и законодательство об использовании движимого имущества в качестве залогового обеспечения, поддерживают работу предприятий, которые, как правило, создают женщины, – небольших компаний в отраслях, не

требующих значительных капиталовложений, в формальном и неформальном секторах (см. вставку 1.2)<sup>17</sup>.

В настоящее время бюро кредитной информации охватывают лишь 1,3 процента совершеннолетних жителей стран с низким уровнем дохода. Многие микро, малые и средние предприятия, 95% активов которых обычно представлено движимым имуществом, не могут использовать такие активы для привлечения средств на финансирование своего развития. Однако такая ситуация характерна не для всех стран. В то время как только в 35 процентах стран Африки к югу от Сахары приняты законы, способствующие использованию любых активов в качестве залогового обеспечения, в странах Восточной Азии и Тихоокеанского региона данный показатель составляет 71%, а в странах ОЭСР с высоким уровнем дохода – 68%. В 70 странах с низким уровнем дохода и уровнем дохода ниже среднего отсутствуют централизованные залоговые реестры, предоставляющие кредиторам информацию о наличии обременений определенного актива. Эти недостатки предоставляют возможность для дальнейшей работы, которая может способствовать развитию предпринимательства и росту занятости.

**КАКОВЫ ДАЛЬНЕЙШИЕ ШАГИ?**

Исследование «Ведение бизнеса» дает количественную оценку регулирования предпринимательской деятельности с точки зрения местных компаний и отслеживает динамику изменений с 2003 года. Со времени начала реализации данного проекта в исследование было добавлено 5 новых тематических категорий, а выборка увеличилась на 50 стран. В прошлом году в его рамках было разработано 2 набора показателей: получение доступа к системе электроснабжения (новый показатель) и найм рабочей силы (измененный показатель)<sup>18</sup>.

**ВЫЯВЛЕНИЕ ВОЗМОЖНОСТЕЙ ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ РЕФОРМ В СФЕРЕ ПОДКЛЮЧЕНИЯ К СИСТЕМЕ ЭЛЕКТРОСНАБЖЕНИЯ**

Согласно опросу предприятий, проведенному Всемирным банком, руководители компаний в 108 странах считают наличие и надежность электроснабжения вторым по значимости, после доступа к финансированию, ограничением для своей хозяйственной деятельности. Исследования показали, что ненадежное электроснабжение негативно сказывается на производительности компаний и на их инвестициях

## ВСТАВКА 1.3

**Другие показатели Всемирного банка в сфере регулирования предпринимательской деятельности**

**Женщины, бизнес и закон** (Women, Business and the Law), <http://wbl.worldbank.org/>  
Данные о правовой дифференциации по половому признаку в 128 странах по 6 аспектам.

**Международные инвестиции** (Investing Across Borders), <http://iab.worldbank.org/>  
Данные о законодательных и нормативных актах, касающихся прямых иностранных инвестиций в 87 странах и по 4 аспектам.

**Субнациональные доклады «Ведение бизнеса»** (Subnational Doing Business), <http://www.doingbusiness.org/Subnational/>  
Данные исследования «Ведение бизнеса», позволяющие сопоставлять регионы и города в рамках отдельных стран (41 исследование, охватывающее 299 городов).

**Опрос предприятий, проводимый Всемирным банком** (World Bank Enterprise Surveys), <http://www.enterprisesurveys.org/>  
Данные о хозяйственной деятельности более чем 100 000 компаний в 125 странах, охватывающие широкий спектр тематических категорий, связанных с условиями ведения предпринимательской деятельности.

в производственные мощности<sup>19</sup>. Однако снабжение электроэнергией важно не только для предприятий; оно относится к наиболее регулируемым сферам экономической деятельности. Исследование «Ведение бизнеса» оценивает, как такое регулирование влияет на предприятия при подключении к системе нового пользователя. Этот показатель исследования «Ведение бизнеса» дополняет данные, доступные из других источников, об уровне доступа к электроснабжению, его надежности и потребительских ценах. Новые данные позволяют объективно сравнивать процедуры, временные и финансовые затраты, связанные с подключением к системе электроснабжения нового предприятия в большой группе стран. Некоторые страны, например, Германия, Исландия и Таиланд, показывают хорошие результаты: предприятие с небольшой потребностью в электроэнергии может подключиться к сети за 40 дней или более короткий срок. Но в Чешской Республике это может занять 279 дней, в Украине – 309 дней, а в Кыргызской Республике – 337 дней.

Анализ данных о подключении к системе электроснабжения, представленных в приложении, проливает свет как на слабые места, так и на возможности реформирования нормативно-правового регулирования. В 100 из 175 стран затраты, связанные с таким подключением, являются недостаточными<sup>20</sup>. Коммунальные службы представляют своим клиентам индивидуальные сметы, а не четко определенные и регламентированные формулы расчета. Это уменьшает подотчетность коммунальных предприятий, предоставляющих критически важные услуги, подвергает потребителей риску потенциальных злоупотреблений и может скрывать за собой чрезмерно громоздкую структуру затрат коммунальных предприятий. Во многих странах именно потребители, а не коммунальные пред-

приятия, обязаны проходить сложный процесс координации выдачи разрешений многочисленными государственными ведомствами, поскольку отсутствует координация между коммунальными службами и другими ведомствами. Во многих странах со средним уровнем дохода потребители также сталкиваются с излишними процедурными сложностями при проведении проверок пожарной безопасности и безопасности электропроводки, в то же время некоторые органы государственного управления стран Африки к югу от Сахары, Ближнего Востока и Северной Африки вообще не требуют проведения таких проверок.

Эти и другие результаты показывают, что многие органы государственного управления могут разрешить проблемы предприятий, содействуя реформам процесса подключения к электроэнергии. Для начала необходимо обеспечить прозрачность в определении цен на подключение к коммунальным сетям, а также более эффективную межведомственную координацию.

**ИЗМЕНЕНИЯ В МЕТОДОЛОГИИ ПОКАЗАТЕЛЯ НАЙМА РАБОТНИКОВ**

Сохранение и создание рабочих мест и предприятий является приоритетной задачей политических лидеров всего мира, особенно в нынешних условиях. Качественное регулирование трудовых отношений отличается достаточной гибкостью, позволяющей оказать помощь тем, кто в настоящее время является безработным или работает нелегально, в получении новой официально зарегистрированной работы. В то же время качественное регулирование обеспечивает достаточную защиту тем, кто уже имеет работу, не препятствуя росту их производительности. Найти надлежащий баланс непросто.

В рамках проекта «Ведение бизнеса» проводится усовершенствование методологии составления показателей найма

работников и расширение соответствующего набора данных. На основе предложенной консультативной группы, в состав которой входят эксперты и заинтересованные стороны, вводятся новые пороговые значения с учетом минимальных уровней защиты, в соответствии с конвенциями Международной организации труда: по минимальной заработной плате, оплачиваемому ежегодному отпуску и максимальному числу рабочих дней в неделю. Это позволит сбалансировать защиту работников и ограничения, касающиеся найма рабочей силы, в рамках аспектов, охваченных этими показателями. Кроме того, осуществляется сбор новых данных о нормах регулирования в зависимости от срока пребывания на должности (9 месяцев, 1 год, 5 лет и 10 лет). В приложении о найме работников представлены первые выводы этой работы.

**ИНИЦИАТИВЫ, ДОПОЛНЯЮЩИЕ ИССЛЕДОВАНИЕ «ВЕДЕНИЕ БИЗНЕСА»**

Группа организаций Всемирного банка разработала новые показатели, которые дополняют исследование «Ведение бизнеса» (вставка 1.3). В базе данных «Женщины, бизнес и закон», созданной в марте 2010 года, впервые представлены объективные показатели дифференцированного отношения в зависимости от пола. В базе данных «Международные инвестиции» (“Investing Across Borders”), созданной в июле 2010 года, представлены оценки условий регулирования предпринимательской деятельности с точки зрения иностранных инвесторов. Субнациональные исследования «Ведение бизнеса», публикуемые с 2004 года, дают представление о различиях условий в пределах отдельных крупных стран. Другие инициативы Группы организаций Всемирного банка, например, «Опрос предприятий» (World Bank Enterprise Surveys), дают ценные дополнительные данные, составленные на основе иного подхода.

По мере того как исследование «Ведение бизнеса» продолжает оценивать и отслеживать изменения в нормативно-правовом регулировании предпринимательской деятельности по всему миру с позиций местных предпринимателей, эти и другие базы данных предоставляют информационную основу для политических лидеров и исследователей, с помощью которой они могут постоянно тестировать и совершенствовать свои представления о том, какие подходы являются действенными, а какие нет, и чем это объясняется.



- 1 В научных журналах было опубликовано примерно 656 статей и примерно 2060 рабочих документов по данной тематике, которые можно найти через поисковую систему Google Scholar (<http://scholar.google.com>).
- 2 Klapper, Lewin and Delgado (2009). Коэффициент выхода на рынок рассчитывается при регистрации новых компаний и представляет собой процент от общего числа зарегистрированных компаний. Концентрация компаний на рынке определяется как число предприятий в процентном отношении к численности населения трудоспособного возраста (от 18 до 65 лет).
- 3 По данным Международной организации труда.
- 4 OECD (2004b); ILO and SERCOTEC (2010, стр. 12); South Africa, Department of Trade and Industry (2004, стр. 18); Китай, Государственная администрация промышленности и торговли, <http://www.saic.gov.cn/english/>; Ayagari, Beck and Demirgüç-Kunt (2007).
- 5 Bedi (2009).
- 6 В Соединенном Королевстве, например, в 2009 году было ликвидировано 19 077 предприятий, что на 22,8 процента больше, чем в предыдущем году.
- 7 Конференция Всемирного банка «Опыт Сингапура — составляющие успешных общенациональных преобразований», Сингапур, 30 сентября 2009 года.
- 8 В исследовании «Ведение бизнеса» реформы в области регулирования предпринимательской деятельности, влияющие на весь жизненный цикл предприятий не менее чем в 174 странах — от их создания и до ликвидации, — отслеживаются с 2005 года. За 2003–2005 годы в исследование было добавлено 5 тематических категорий, а число охваченных им стран увеличилось с 133 до 174. Дополнительную информацию о причинах введения новой оценки пятилетних кумулятивных изменений (оценки по изменению условий ВБ) см. в разделе «О проекте «Ведение бизнеса»». Более подробные сведения о методике составления нового показателя см. в разделе «Пояснения к данным».
- 9 Всемирный банк (2009a).
- 10 Всесторонний обзор литературы, посвященной регулированию создания предприятий и его связи с такими экономическими результатами, как производительность и занятость, см. в работах Djankov (2009b) и Motta, Oviedo and Santini (2010). См. также Djankov, McLiesh and Ramalho (2006). Дополнительные исследования размещены на сайте проекта «Ведение бизнеса» (<http://www.doingbusiness.org>).
- 11 Giné and Love (2006).
- 12 Aghion et al. (2008), Bruhn (2009), Kaplan, Piedra, and Seira (2007) и Cardenas and Roza (2009).
- 13 Amin and Ramalho (готовится к публикации). Используя данные по панели из примерно 2100 компаний в 28 странах Восточной Европы и Центральной Азии, авторы сравнивают изменения в производительности труда с течением времени в странах, где проводятся реформы, и в странах, где они не проводятся. Различия в производительности труда между этими двумя группами стран являются статистически значимыми на уровне менее 5%. Различия в не зависящих от времени факторах, таких как состав предприятий или ВВП на душу населения, не сказываются на результатах.
- 14 Международная финансовая корпорация “IFC Helps Simplify Procedures for Georgian Businesses to Save Time and Resources,” по состоянию на сайте от 20 сентября 2010 года, <http://www.ifc.org/>.
- 15 Данные Международной организации труда.
- 16 Всемирный банк (2008).
- 17 Chhabra (2003) и Amin (2010).
- 18 Ни один из них не включен в сводные рейтинги благоприятности условий ведения бизнеса в докладе этого года.
- 19 См., например, Calderon and Servén (2003), Dollar, Hallward-Driemeier and Mengistae (2005), Reinikka and Svensson (1999) и Eifert (2007). Используя данные на уровне предприятий, в работе Iimi (2008) содержится вывод о том, что в странах Восточной Европы и Центральной Азии устранение перебоев в электроснабжении может увеличить ВВП на 0,5–6%.
- 20 В этих странах на фиксированную оплату за подключение, рассчитываемую по формуле, приходится менее 1% от общих расходов на подключение.

# О проекте «Ведение бизнеса»

Правительства, стремящиеся обеспечить экономическое благополучие своих стран и возможности для своих граждан, обращают внимание не только на макроэкономические условия. Они уделяют внимание также законодательству, нормативным актам и институциональным механизмам, определяющим повседневную экономическую деятельность.

В условиях глобального финансового кризиса возобновился интерес к эффективным правилам и нормам регулирования. В периоды экономических спадов эффективные институты и система регулирования бизнеса могут способствовать стабилизации экономики. При наличии простых правил и процедур открытия и закрытия фирм, а также гибкости в перераспределении ресурсов, проще отказаться от видов деятельности, спрос на которые снизился, и начать заниматься чем-то новым. Наличие четко сформулированных прав на собственность и укрепление рыночной инфраструктуры (в частности, систем кредитной информации и залогового обеспечения) могут способствовать укреплению уверенности инвесторов и предпринимателей, стремящихся реорганизовать свою деятельность.

Однако еще недавно не существовало всемирно доступных систем показателей, позволяющих отслеживать такие микроэкономические факторы и анализировать их значимость. В ходе первых мероприятий, организованных в 1980-х годах, использовались данные о представлениях респондентов о состоянии дел в той или иной области, взятые из опросов экспертов или обследований предприятий. Подобные обследования позволяют получить представление об экономических условиях и параметрах социально-экономической политики, однако их пригодность для аналитических целей носит весьма ограниченный характер, так как они основаны лишь на представлениях респондентов и не охватывают беднейшие страны.

Проект «Ведение бизнеса», реализация которого началась девять лет назад, идет на шаг дальше. Он посвящен деятельности местных малых и средних предприятий и анализу нормативных актов, регулирующих их деятельность на протяжении их жизненного цикла. Методология исследования «Ведение бизнеса» и типовая модель анализа затрат, первоначально разработанные и примененные в Нидерландах, в настоящее время являются единственным типовым средством, применяемым в самых различных странах для анализа влияния нормотворческой деятельности государств на работу предприятий<sup>1</sup>.

Первый доклад из серии «Ведение бизнеса», опубликованный в 2003 году, охватывал пять наборов показателей и 133 страны. В докладе нынешнего года охватывается одиннадцать наборов показателей и 183 страны. Рейтинг по степени благоприятности условий для ведения предпринимательской деятельности определяется по совокупности девяти тематических направлений. При доработке данного проекта учитывались отзывы представителей органов государственного управления, ученых, экспертов и рецензентов<sup>2</sup>. Изначально определенная цель проекта остается неизменной: дать объективную основу для понимания и совершенствования систем нормативно-правового регулирования предпринимательской деятельности.

## ЧТО РАССМАТРИВАЕТСЯ В ИССЛЕДОВАНИИ «ВЕДЕНИЕ БИЗНЕСА»

Исследование «Ведение бизнеса» представляет количественные оценки нормативно-правовых условий учреждения нового предприятия, получения разрешений на строительство, регистрации прав собственности, получения кредитов, защиты прав инвесторов, уплаты налогов, осуществления международной торговли, обеспечения исполнения договоров и про-

цедур закрытия предприятия — применительно к деятельности малых и средних предприятий той или иной страны. В исследовании также рассматриваются нормативные правила в отношении найма работников, а также новый показатель, касающийся получения доступа к электроэнергии.

Одна из основополагающих предпосылок исследования состоит в том, что для ведения экономической деятельности требуются качественные правила. Речь идет о правилах, устанавливающих и уточняющих права собственности, сокращающих затраты на разрешение споров, о правилах, повышающих степень предсказуемости хозяйственных взаимосвязей, о нормах, предоставляющих партнерам по договорам важнейшие средства защиты от злоупотреблений. Поставленная цель: правила должны быть эффективны в применении, доступны для всех, кто в них нуждается, и просты в применении. Соответственно, некоторые показатели, применяемые в исследовании «Ведение бизнеса», предусматривают более высокие оценки за большее регулирование некоторых аспектов деятельности, например, за более развернутые требования в отношении предоставления информации о сделках с заинтересованностью. Другие показатели предусматривают более высокие оценки за упрощение применения действующих норм, например, за организацию процедур создания предприятий по принципу «одного окна».

В рамках проекта «Ведение бизнеса» осуществляется анализ данных двух типов. Данные первого типа – анализ действующего законодательства и нормативных актов. Вторая категория данных – показатели «времени и движения», характеризующие эффективность в достижении той или иной цели регулирования (например, предоставления предприятию статуса юридического лица). Показатели «времени и движения» используют данные о затратах из официальных преиску-

рантов, если таковые имеются<sup>3</sup>. В данном случае в исследовании «Ведение бизнеса» используется новаторский опыт Эрнандо де Сото по применению показателей «времени и движения», впервые примененных Фредериком Тэйлором и приведших к революционному сдвигу в производстве автомобиля «Форд» модели «Т». Де Сото использовал этот подход в 1980-е годы, чтобы продемонстрировать факторы, препятствующие организации фабрики по пошиву одежды на окраине Лимы<sup>4</sup>.

### ЧТО НЕ РАССМАТРИВАЕТСЯ В ИССЛЕДОВАНИИ «ВЕДЕНИЕ БИЗНЕСА»

Не менее важно знать, что не рассматривается в исследовании «Ведение бизнеса» – и учитывать эти ограничения при интерпретации данных исследования.

#### ОГРАНИЧЕНИЯ

Исследование «Ведение бизнеса» посвящено анализу условий предпринимательской деятельности по одиннадцати показателям с конкретной целью оценки степени регулирования и бюрократизма по отношению к местным малым и средним предприятиям. В связи с этим:

- В рамках исследования «Ведение бизнеса» не осуществляется анализ всех аспектов условий предпринимательской деятельности, имеющих значение для компаний или инвесторов, – иначе говоря, всех факторов, влияющих на конкурентоспособность. Например, в исследовании не рассматриваются уровень безопасности, макроэкономическая стабильность, коррупция, квалификация рабочей силы, прочность и эффективность имеющихся институтов, качество инфраструктуры<sup>5</sup>. Отдельно не исследуются и нормы, касающиеся регулирования иностранных инвестиций.
- В исследовании «Ведение бизнеса» не оценивается стабильность и эффективность финансовой системы и инструментов регулирования рынка – двух важных факторов, позволяющих понять некоторые глубинные причины глобального финансового кризиса.
- Исследование «Ведение бизнеса» охватывает не все регламентирующие нормы и не все цели регулирования в той или иной стране. По мере развития экономических систем и технологий происходит расширение сфер регулирования хозяйственной деятельности. Например, законодательство Европейского союза («Acquis communautaire») в настоящее время включает не менее 14 500 правовых норм. В рамках исследования «Ведение бизнеса» оцениваются одиннадцать элементов жизненного цикла предприятия с использованием одиннадцати конкретных наборов показателей. Кроме того, эти наборы показателей

охватывают не все аспекты регулирования в той или иной области деятельности. Например, показатели, касающиеся создания предприятия или защиты инвесторов, не отражают всех аспектов коммерческого законодательства. Показатели найма работников не охватывают всех аспектов регулирования рынка труда. В существующий набор показателей не включены, например, показатели, касающиеся правил в отношении техники безопасности и прав заключения коллективных трудовых соглашений между работниками и работодателями.

#### ПОКАЗАТЕЛИ РАЗРАБОТАНЫ НА ОСНОВЕ СТАНДАРТИЗИРОВАННЫХ СЦЕНАРНЫХ УСЛОВИЙ

Показатели исследования «Ведение бизнеса» разработаны на основе стандартизированных сценарных условий с учетом конкретных допущений, например, о том, что предприятие расположено в крупнейшем центре предпринимательской деятельности страны. При анализе экономических показателей, как правило, подразумеваются ограничивающие допущения подобного рода. Например, статистические показатели инфляции зачастую рассчитываются на основе цен на потребительские товары лишь в нескольких крупных городах.

Подобные допущения обеспечивают возможность общемирового охвата и улучшают сопоставимость данных. Но при этом они не универсальны. В исследовании «Ведение бизнеса» признаются ограничения, связанные с использованием данных только по крупнейшему городу, являющемуся центром деловой активности. Нормы регулирования предпринимательской деятельности и степень применения этих норм отличаются в различных регионах страны, особенно в федеративных государствах и в странах с масштабной экономикой. И, разумеется, проблемы и возможности, существующие в крупнейших центрах предпринимательской деятельности – Мумбае, Сан-Паулу, Нукуалофе или Нассау, – сильно отличаются от условий в крупных городах других стран. Учитывая заинтересованность правительств в анализе указанных различий, в дополнение к общенациональным показателям в рамках проекта «Ведение бизнеса» проводятся исследования субнационального масштаба по таким странам, как Бразилия, Египет, Индия, Индонезия, Кения, Китай, Колумбия, Марокко, Мексика, Нигерия, Пакистан и Филиппины<sup>6</sup>.

По тем направлениям деятельности, в которых регулирование носит сложный и особенно дифференцированный характер, следует четко определить параметры стандартизированного сценария, использованного при формировании определенного показателя. Где это уместно, стан-

дартизированный сценарий предполагает общество с ограниченной ответственностью. Данная организационная форма предприятия выбрана отчасти на основе эмпирических данных: в большинстве стран мира наиболее распространенной организационной формой предприятий является частное общество с ограниченной ответственностью. Этот выбор отражает одно из направлений анализа в рамках исследования «Ведение бизнеса»: расширение возможностей для предпринимательской деятельности. Инвесторы мотивированы вкладывать средства, когда их возможные убытки ограничены долей их участия в капитале компании.

#### ВНИМАНИЕ НА ФОРМАЛЬНОМ СЕКТОРЕ ЭКОНОМИКИ

При составлении показателей для исследования предполагается, что предприниматели знакомы со всеми действующими нормами и правилами и соблюдают их. На практике предприниматели, возможно, тратят много времени на то, чтобы узнать, в какие органы следует обращаться и какие документы необходимо представить. Либо они могут полностью обходить предусмотренные законом процедуры, например, не регистрируясь в системе социального обеспечения.

В странах, где нормативная среда носит особенно обременительный характер, доля предприятий неформального сектора экономики выше. Но неформальное положение имеет свои недостатки: предприятия неформального сектора, как правило, развиваются более медленными темпами, имеют ограниченные возможности по привлечению кредитов, нанимают меньше работников, их работники не пользуются защитой со стороны трудового законодательства<sup>7</sup>. В рамках исследования «Ведение бизнеса» проводится анализ одного комплекса факторов, который объясняет степень распространения предприятий неформального сектора и позволяет директивным органам получить представление о потенциальных направлениях необходимых реформ. Для углубленного понимания более широких условий предпринимательской деятельности, для более широкого видения проблем социально-экономической политики необходимо использовать результаты исследования «Ведение бизнеса» в сочетании с данными из других источников, например, с данными проводимых Всемирным банком обследований предприятий<sup>8</sup>.

#### ПОЧЕМУ ПРИНЯТЫ ДАННЫЕ ПАРАМЕТРЫ ИССЛЕДОВАНИЯ

Исследование «Ведение бизнеса» – это своего рода анализ на уровень холестерина в артериях системы регулирования деятельности местных предприятий. Анализ на холестерин не дает нам полного

представления о состоянии здоровья человека. Но он позволяет определить значение одного из важных показателей. И предупреждает нас о необходимости что-то изменить в образе жизни таким образом, чтобы улучшить не только показатель холестерина, но и состояние здоровья в целом.

Чтобы узнать, являются ли результаты исследования «Ведение бизнеса» приближенным показателем состояния более широких условий предпринимательской деятельности и уровня конкурентоспособности, можно, например, рассмотреть корреляцию рейтингов исследования с другими фундаментальными экономическими показателями. Наиболее схожим с исследованием «Ведение бизнеса» является набор показателей регулирования рынков по видам продукции, публикуемый ОЭСР<sup>9</sup>. Коэффициент корреляции с ним составляет 0,72. Рейтинг мировой конкурентоспособности, публикуемый Всемирным экономическим форумом, и индекс конкурентоспособности стран мира по версии Института управления процессами развития более широки по охвату, но корреляции между ними и показателями исследования «Ведение бизнеса» тоже высокие (коэффициенты корреляции, соответственно, 0,79 и 0,64)<sup>10</sup>.

Более важным является вопрос о том, имеют ли проблемы, являющиеся предметом анализа в рамках исследования «Ведение бизнеса», значение для процессов развития и сокращения масштабов бедности. При проведении исследования Всемирного банка «Voices of the Poor» (Голоса бедных) было опрошено 60 тысяч малоимущих жителей различных стран мира, и им задавался вопрос: каким образом, по их мнению, они могли бы преодолеть бедность?<sup>11</sup> Полученные ответы были однозначными: и мужчины, и женщины возлагают надежды, прежде всего, на доходы от собственного предприятия или от работы по найму. Создание условий для экономического роста – и обеспечение возможности получения выгод от него беднейшими слоями населения – требует создания такого климата, в котором энергичные новые предприниматели, имеющие перспективные идеи, независимо от их пола и национального происхождения, смогут учредить свое предприятие и эффективные компании смогут вкладывать средства и развиваться, создавая новые рабочие места.

Малые и средние предприятия – главные движущие силы конкуренции, экономического роста и создания рабочих мест, особенно в развивающихся странах. Но в этих же странах до 80 процентов хозяйственной деятельности осуществляется в неформальном секторе экономики. Компаниям может быть затруднительно работать в рамках формального сектора экономики вследствие чрезмерной бюрократизации и регулирования.

Если система регулирования носит обременительный характер, а конкуренция ограничена, успех предприятия, как правило, определяется наличием связей, а не реальными возможностями компаний. Но в тех странах, где механизмы регулирования деятельности прозрачны, эффективны и просты в применении, энергичным предпринимателям, независимо от наличия или отсутствия связей, легче действовать в рамках системы верховенства закона, пользуясь предусмотренными законодательством возможностями и средствами защиты.

В этом смысле в рамках исследования «Ведение бизнеса» рациональным правилам придается особое значение как механизму социальной интеграции. Кроме того, данное исследование предоставляет основу для анализа норм и правил и их применения. Например, в исследовании «Ведение бизнеса 2004» был сделан вывод о том, что более оперативные принудительные меры для обеспечения исполнения договорных обязательств ассоциируются с ощущением большей справедливости в работе судебной системы, то есть задержки в осуществлении правосудия равносильны отказу в правосудии<sup>12</sup>.

В условиях глобального кризиса перед теми, кто определяет политику, по-прежнему стоят исключительно сложные задачи. Как в развитых, так и в развивающихся странах последствия финансового кризиса отражались на реальной экономике, в результате чего росла безработица и снижались доходы населения. Создание рабочих мест и экономических возможностей является важнейшей задачей, которую необходимо решить правительствам большинства стран. Однако многие страны не располагают достаточными бюджетными возможностями для финансирования таких видов деятельности, как инвестиции в инфраструктуру или обеспечение социальной защиты населения и оказание социальных услуг за счет средств государственного бюджета. Реформы, направленные на создание более благоприятного инвестиционного климата, в том числе реформы системы регулирования предпринимательской деятельности, могут оказаться полезными по нескольким причинам. Гибкие механизмы регулирования и действенная институциональная система, в том числе эффективные процедуры создания предприятий и урегулирование ситуаций неплатежеспособности и банкротства, могут облегчить перераспределение трудовых ресурсов и капитала. Когда компании восстанавливаются и начинают создавать новые рабочие места, это способствует созданию фундамента для общего экономического подъема стран. А совершенствование и повышение степени доступности учреждений, осуществляющих регулирование, и соответствующих процедур

может способствовать снижению барьеров между неофициальным и официальным секторами по мере восстановления нормальной экономической деятельности, благодаря чему будет создаваться больше возможностей для беднейших слоев населения.

#### ИССЛЕДОВАНИЕ «ВЕДЕНИЕ БИЗНЕСА» КАК СРЕДСТВО ДЛЯ СОПОСТАВИТЕЛЬНОГО АНАЛИЗА

Охватывая некоторые из важнейших аспектов регулирования предпринимательской деятельности, исследование «Ведение бизнеса» является полезным средством для сравнительного анализа. Любой сравнительный анализ – физических лиц, фирм или государств – неизбежно является неполным: проведение такого анализа имеет смысл, если он помогает принятию решений, но едва ли такой анализ способен заменить собой принятие решений.

В рамках исследования «Ведение бизнеса» собранные данные используются для предоставления информации в двух видах: «абсолютные» показатели для каждой из стран по каждому из одиннадцати рассматриваемых тематических направлений регулирования предпринимательской деятельности и рейтинги исследуемых стран по девяти таким направлениям – как по отдельным показателям, так и в сводном формате<sup>13</sup>. Чтобы правильно интерпретировать все эти показатели по любой из стран и определить рациональные и политически реальные пути реформ, требуется здравое суждение.

Рассмотрение рейтингов стран, полученных в исследовании «Ведение бизнеса», в отрыве от другой информации может давать неожиданные результаты. Некоторые страны могут занимать неожиданно высокие места по ряду показателей. Другие же страны, демонстрирующие высокие темпы развития и привлекшие значительные инвестиции, могут оказаться на более низких местах по сравнению со странами, развивающимися менее динамично.

Но для правительств, идущих по пути реформ, относительный рейтинг – не самое главное, – важнее, насколько их показатели улучшаются со временем. В помощь проведению такого анализа улучшений с течением времени в докладе текущего года приводится новая оценка, позволяющая странам сравнивать свое текущее положение со своим положением пять лет назад. Новая оценка кумулятивных изменений за 5 лет показывает, насколько в странах изменяются показатели регулирования предпринимательской деятельности с течением времени (более подробно см. в разделе «Пояснения к данным»). Это дополняет ежегодные рейтинги благоприятности условий ведения

бизнеса, с помощью которых страны сравниваются друг с другом на определенный момент времени.

По мере развития экономики правительства укрепляют и дополняют нормы, обеспечивающие защиту прав инвесторов и прав собственности. В то же время они находят более эффективные пути применения действующих правил и отменяют устаревшие нормы. Один из выводов исследования «Ведение бизнеса» состоит в том, что страны с динамично развивающейся экономикой непрерывно реформируют и обновляют действующие правила и формы их применения, а многие из беднейших стран по-прежнему действуют в рамках регламентирующих систем, сложившихся еще в конце XIX века.

### ИССЛЕДОВАНИЕ «ВЕДЕНИЕ БИЗНЕСА» – ИНСТРУКЦИЯ ПО ПРИМЕНЕНИЮ

Количественные данные и сопоставительный анализ могут быть полезны для побуждения дискуссий по вопросам социально-экономической политики, позволяя выявлять возможные проблемы и указывая политическим лидерам направления для поисков положительного опыта и рациональных методов работы. Кроме того, эти данные служат основой для анализа роли тех или иных подходов к вопросам социально-экономической политики (и различных вариантов реформы этой политики) в достижении желаемых результатов – укрепления конкурентоспособности, обеспечения экономического роста, повышения занятости и доходов.

Собранные за восемь лет данные способствовали появлению многочисленных исследований взаимосвязи между значениями показателей, составляемых в рамках данного исследования, – и результатами реформ, связанных с этими показателями, – и достижением желаемых социально-экономических результатов. Опубликовано примерно 656 статей в научных журналах, а также 2060 рабочих документов, которые можно найти через поисковую систему Google Scholar<sup>14</sup>. Ниже приводятся некоторые из важнейших выводов:

- Чем меньше препятствий, затрудняющих создание новых предприятий, тем меньше масштабы неформального сектора экономики<sup>15</sup>.
- Более низкий уровень затрат на создание новых предприятий содействует развитию предпринимательской деятельности, повышению производительности компаний и сокращению масштабов коррупции<sup>16</sup>.
- Упрощение процесса создания новых предприятий приводит к расширению возможностей трудоустройства населения<sup>17</sup>.
- Степень обеспеченности условий договоров в стране является источником сравнительных преимуществ в области торговли. Страны с высокой степенью

правовой защиты соблюдения договоров специализируются на тех производственных отраслях, где наибольшее значение имеют инвестиции, связанные в отношениях между контрагентами<sup>18</sup>.

- Более значительный обмен информацией через бюро кредитной информации коррелирует с более высокой рентабельностью банков и менее значительным банковским риском<sup>19</sup>.

Как правительства используют результаты исследования «Ведение бизнеса»? Наиболее распространённая первая реакция – вопросы о качестве и актуальности данных исследования и о том, как рассчитываются результаты. Тем не менее, дискуссии обычно идут глубже и приводят к обсуждениям конкретных аспектов актуальности данных для страны и направлений, в которых проведение реформ регулирования предпринимательской деятельности может иметь смысл.

В большинстве случаев реформаторы стараются найти положительные примеры для подражания, и в этом отношении данное исследование может оказаться полезным (вставка 2.1). Например, Саудовская Аравия при переработке своего закона о компаниях в качестве модели использовала аналогичный закон Франции. Многие страны Африки равняются на Маврикий, имеющий наивысшие показатели в рамках исследования «Ведение бизнеса» среди всех стран региона, считая эту страну источником рациональных методов осуществления реформ. Как высказался бывший министр торговли, промышленности и туризма Колумбии Луис Гильермо Плата:

*«Это не выпечка торта, где нужно следовать рецепту. Нет. Все мы разные. Однако мы можем позаимствовать определенные вещи, определить ключевые уроки, применить их и посмотреть, насколько они работают в наших условиях».*

За последние восемь лет правительства многих стран активно реформируют условия регулирования деятельности отечественных предприятий. В большинстве случаев реформы, осуществляемые по тематическим направлениям, являющимся предметом исследования «Ведение бизнеса», реализуются в рамках более широких программ реформ, направленных на повышение экономической конкурентоспособности, как, например, в Кении Колумбии и Либерии. При формировании программ реформ, затрагивающих условия предпринимательской деятельности, правительства используют данные из многочисленных источников и различные показатели. Авторы реформ учитывают потребности многочисленных заинтересованных сторон и групп, и все они поднимают важнейшие вопросы и проблемы в ходе дискуссий о направлениях и задачах реформ. Ведущий Группой организаций Всемирного банка диалог с правительствами об инвестиционном климате содействует критическому использованию имеющихся данных в целях принятия более точных решений, недопущению «заикленности» на повышении рейтинга страны по показателям исследования «Ведение бизнеса» и реализации широкомасштабных реформ, ведущих к улучшению инвестиционного климата.

#### ВСТАВКА 2.1

#### Как страны используют результаты исследования «Ведение бизнеса» в программах реформ регулирования

Для обеспечения координации действий между различными ведомствами в таких странах, как Колумбия, Руанда и Сьерра-Леоне, были сформированы комитеты по реформе регулирования, подотчетные непосредственно президенту страны, которые используют показатели исследования «Ведение бизнеса» в качестве одного из видов исходных данных для разработки своих программ улучшения делового климата. Подобные комитеты на межведомственном уровне были сформированы более чем в 20 других странах, в том числе во Вьетнаме, Индии, Малайзии и Тайване (Китай) – в восточной и южной Азии; в Арабской Республике Египет, Республике Йемен, Марокко, Саудовской Аравии, Сирийской Арабской Республике, Объединенных Арабских Эмиратах – на Ближнем Востоке и в Северной Африке; в Грузии, Казахстане, Кыргызской Республике, Молдове и Таджикистане – в Восточной Европе и Центральной Азии; в Кении, Либерии, Малави и Замбии – в Африке к югу от Сахары; в Гватемале, Мексике и Перу – в Латинской Америке.

На международном уровне Организация азиатско-тихоокеанского экономического сотрудничества (АТЭС) использует результаты исследования «Ведение бизнеса» для определения возможных направлений реформ регулирования, отбора ведущих стран, которые могут оказать помощь другим государствам в этой области, и для выявления поддающихся измерению целевых показателей. В 2009 году АТЭС приняла План действий по улучшению условий ведения бизнеса, целью которого является удешевление, ускорение и облегчение ведения бизнеса в регионе на 25 процентов к 2015 году. Опираясь на результаты обследования предприятий, составители этого плана выделили 5 приоритетных сфер: создание предприятий, получение кредитов, обеспечение соблюдения контрактов, международная торговля и получение разрешений. Следующие два этапа: страны АТЭС устанавливают целевые показатели для измерения достигнутых результатов, а отобранные ведущие страны, такие как Новая Зеландия, США и Япония, разрабатывают программы по наращиванию потенциала для проведения реформ регулирования по этим направлениям<sup>1</sup>.

<sup>1</sup> Мухаммад Ноор (исполнительный директор Секретариата АТЭС), выступление на заседании за завтраком Объединенного совета по вопросам бизнеса АСЕАН-НЗ, Окленд, Новая Зеландия, 25 марта 2010 года, <http://www.aprec.org>.

## МЕТОДОЛОГИЯ И ДАННЫЕ

В исследовании «Ведение бизнеса» представлены данные по 183 странам, в том числе по малым странам и по некоторым из беднейших стран, по которым не представлена или практически не представлена информация в других наборах данных. Данные, собранные в рамках исследования «Ведение бизнеса», основаны на положениях национального законодательства и нормативных актов, а также на административных требованиях. (Подробное изложение методологии настоящего исследования см. в разделе «Пояснения к данным»).

### ИСТОЧНИКИ ДАННЫХ

Большинство показателей основаны на положениях национального законодательства и нормативных актов. Кроме того, большинство показателей затрат получены из официальных преискурантов. Респонденты, принимающие участие в обследованиях проекта «Ведение бизнеса», письменно заполняют анкеты и приводят ссылки на соответствующие законодательные и нормативные акты и преискуранты, что облегчает задачу проверки данных и обеспечения их качества.

По некоторым показателям – например, по индикаторам в области получения разрешений на строительство, обеспечения соблюдения договоров и ликвидации предприятий – часть сведений о затратах (по которым нет преискурантов) и о сроках получены на основе практики, а не формальных положений законов. Это привносит некоторую субъективность. Поэтому исследование «Ведение бизнеса» опирается на юристов-практиков или на лиц, в сферу ведения которых входит проведение соответствующих сделок на регулярной основе. Согласно стандартной методологии показателей «времени и движения» в рамках данного исследования каждый процесс или сделка (например, учреждение предприятия для деятельности на законных основаниях), делится на этапы, что позволяет более точно определять затраченное время. Сведения о примерной продолжительности каждого этапа предоставляют специалисты-практики, имеющие значительный опыт осуществления подобных сделок и регулярно занимающиеся ими.

За последние 8 лет в предоставлении сведений для обоснования показателей исследования «Ведение бизнеса» участвовало более 11 000 специалистов из 183 стран. В докладе нынешнего года использованы сведения, полученные от более 8 200 специалистов и консультантов. Количество респондентов по комплексам показателей указано в таблице 14.1. На сайте исследования «Ведение бизнеса» указаны сведения о количестве респондентов по каждой стране и по каждому показателю. Респондентами являются

специалисты-практики или должностные лица государственных учреждений, в процессе повседневной деятельности занимающиеся нормативно-правовыми аспектами, касающимися каждой из тем исследования «Ведение бизнеса». Поскольку данное исследование посвящено вопросам правового и нормативного регулирования, большинство респондентов – юристы. Ответы на вопросы о кредитной информации получены от работников кредитных реестров или бюро. На вопросы о международной торговле, налогообложении и порядке получения разрешений на строительство отвечали экспедиторы, бухгалтеры, архитекторы и другие специалисты.

Подход к сбору данных при проведении исследования «Ведение бизнеса» существенно отличается от опросов предприятий или фирм, которые отражают представления респондентов на момент опроса, а также опыт конкретных предприятий. Юрист в области корпоративного права, осуществляющий регистрацию 100–150 предприятий в год, имеет более полное представление о процессе, чем отдельный предприниматель, имеющий опыт регистрации одного или, возможно, двух предприятий. Судья, ежегодно рассматривающий десятки дел о несостоятельности предприятий, лучше разбирается в процессе банкротства, чем компания, в отношении которой осуществлялся этот процесс.

### РАЗРАБОТКА МЕТОДОЛОГИИ

Методология расчета каждого из показателей является прозрачной, объективной и легко поддается воспроизведению. В разработке показателей принимают участие ведущие ученые, что обеспечивает их научную основу. Восемь из работ обосновывающих показатели опубликованы в ведущих экономических журналах.

В исследовании «Ведение бизнеса» для учета относительной важности отдельных компонентов показателей и расчета рейтингов применяется простое усреднение. Изучались и другие подходы, в том числе использование основных компонентов и ненаблюдаемых компонентов. Выяснилось, что эти подходы приводят практически к тем же результатам, что и простое усреднение. 9 наборов показателей, включенных в совокупные рейтинги благоприятности условий ведения бизнеса текущего года, обеспечивают достаточно широкий охват по всем тематическим категориям. По этой причине в исследовании используется подход простого усреднения.

### СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ МЕТОДОЛОГИИ И УТОЧНЕНИЕ ДАННЫХ

Методология исследования «Ведение бизнеса» совершенствуется с течением времени. Изменения вносятся в основном в ответ на предложения отдельных стран.

Например, по показателю обеспечения исполнения договорных обязательств, сумма иска по стандартизированному сценарию после первого года сбора данных была увеличена с 50 до 200 процентов суммы дохода на душу населения, так как стало очевидно, что более мелкие претензии, как правило, не доходят до суда.

Еще одно изменение касается создания нового предприятия. Требование о минимальном размере уставного капитала может стать препятствием для потенциальных предпринимателей. Изначально в рамках исследования «Ведение бизнеса» учет требований о минимальном размере уставного капитала осуществлялся независимо от того, является ли обязательным внесение этой суммы в полном объеме до момента регистрации предприятия. Во многих странах допускается частичная оплата уставного капитала компании до момента ее регистрации. Для учета непосредственного препятствия, которое необходимо преодолеть при создании нового предприятия, с 2004 года используется величина минимальной доли уставного капитала, которая подлежит внесению при создании предприятия.

В докладе нынешнего года внесены изменения в методологию показателя найма работников. Чтобы измерить баланс между защитой работников и эффективным регулированием занятости, способствующим созданию рабочих мест, в методологию расчета показателя найма работников за последние три года был внесен ряд поправок, в том числе в докладе текущего года. Пока разворачивался этот процесс Всемирный банк исключил показатели по найму работников из числа контрольных элементов в своем опросном листе по оценке экономической политики и институциональной системы стран и дал указание своим сотрудникам не использовать эти показатели в качестве основы для предоставления рекомендаций по вопросам политики, для оценки программ развития отдельных стран или в рамках стратегий помощи. Руководящие принципы использования показателей приведены в записке персоналу Всемирного банка, вышедшей в октябре 2009 года<sup>20</sup>.

Кроме того, Группа организаций Всемирного банка вела совместную работу с консультативной группой – включавшей юристов по трудовому праву, представителей работодателей и работников, а также экспертов из Международной организации труда (МОТ), Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР), представителей гражданского общества и частного сектора – по пересмотру методологии и определению направлений для проведения дальнейших исследований<sup>21</sup>. Консультативная группа провела за последний год несколько совещаний, и ее рекомендации легли в основу нескольких изменений в методологии, часть которых реализована в докладе текущего года. Пос-

кольку процесс консультаций и последующего внесения изменений в методологию еще не завершен, в докладе текущего года не приводятся рейтинги стран по показателям найма работников, а также эти показатели не входят в совокупный рейтинг по благоприятности условий ведения бизнеса. Но в докладе представлены данные, собранные по этим показателям. Дополнительные данные, собранные по регулированию рынка труда, приводятся на сайте исследования «Ведение бизнеса»<sup>22</sup>.

Во внесенных на настоящий момент изменениях в методологию по показателям найма работников отражаются минимальные уровни защиты, соответствующие конвенциями МОТ, а также чрезмерные уровни регулирования, которые могут подавлять процесс создания рабочих мест. Верхние и нижние границы регулирования в таких сферах, как оплачиваемый ежегодный отпуск, количество рабочих дней в неделю и минимальный уровень оплаты труда, создают механизм для балансирования защиты работников, с одной стороны, и чрезмерно ограничительного регулирования занятости, с другой (см. раздел «Пояснения к данным»).

Исследование «Ведение бизнеса» также продолжает использовать результаты обсуждения механизмов обследований и вопросов методологии с заинтересованными сторонами, в том числе с участниками проекта «Международный диалог по налоговому вопросу».

Все изменения методологии разъясняются в разделе «Пояснения к данным», а также на сайте исследования «Ведение бизнеса». Кроме того, на сайте представлены данные временных рядов по каждому из показателей и каждой из стран, начиная с первого года использования данного показателя или включения данной страны в выборку исследования. Для обеспечения сопоставимости данных предыдущих годов производятся обратные пересчеты с учетом изменений методологии и поправок данных. На сайте представлены также все исходные комплексы данных, которые использовались в обобщающих работах.

Информация об исправлении данных представлена в разделе «Пояснения к данным». Установлена прозрачная процедура, позволяющая пользователям оспорить данные. Ошибки, подтвердившиеся по итогам проверки данных, подлежат немедленному устранению.

- 1 Типовая модель затрат представляет собой методику количественной оценки для определения административной нагрузки, которую система нормативно-правового регулирования налагает на предприятия. Эту методику можно использовать для определения степени влияния того или иного отдельного закона или определенной области законодательства либо для проведения базовой оценки воздействия всей правовой основы страны.
- 2 В том числе экспертиза со стороны Группы независимой оценки деятельности Всемирного банка (2008), а также материалы, предоставляемые проектом “International Tax Dialogue” (Международный диалог по налоговым вопросам).
- 3 Ежегодно в рамках обследований проводится опрос местных экспертов в 183 странах для сбора и обновления данных. Перечень местных экспертов по каждой стране приводится на сайте проекта «Ведение бизнеса» (<http://www.doingbusiness.org>).
- 4 De Soto (2000).
- 5 Показатели, относящиеся к международной торговле и к получению разрешений на строительство, и экспериментальные показатели о получении доступа к электроэнергии, учитывают некоторые возможности инфраструктуры страны, включая объекты для внутренних перевозок грузов и возможности подключения предприятий к сетям коммунальных служб.
- 6 <http://www.doingbusiness.org/Subnational/>.
- 7 Schneider (2005).
- 8 <http://www.enterprisesurveys.org>.
- 9 OECD, “Indicators of Product Market Regulation Homepage,” <http://www.oecd.org/>.
- 10 В докладе «Глобальная конкурентоспособность» Всемирного экономического форума используется часть наборов данных исследования «Ведение бизнеса» – о найме рабочей силы, защите прав и интересов инвесторов и получении кредита (юридических правах).
- 11 Narayan et al. (2000).
- 12 World Bank (2003).
- 13 В исследовании текущего года не представлены рейтинги стран по экспериментальным показателям получения доступа к электроэнергии и по показателям найма работников. Эти тематические направления также не входят в расчет совокупных рейтингов благоприятности условий ведения бизнеса.
- 14 <http://scholar.google.com>.
- 15 Например, Masatlioglu and Rigolini (2008), Kaplan, Piedra and Seira (2008), Ardagna and Lusagi (2009) и Djankov (2009b).
- 16 Например, Alesina et al. (2005), Perotti and Volpin (2004), Klapper, Laeven and Rajan (2006), Fisman and Sarria-Allende (2004), Antunes and Cavalcanti (2007), Barseghyan (2008), Djankov et al. (2010) и Klapper, Lewin and Quesada Delgado (2009).
- 17 Например, Freund and Bolaky (2008), Chang, Kaltani and Loayza (2009) и Helpman, Melitz and Rubinstein (2008).
- 18 Nunn (2007).
- 19 Houston et al. (2010).
- 20 World Bank (2009e).
- 21 Задачи и состав консультативной группы см. в публикации World Bank, “Doing Business Employing Workers Indicator Consultative Group,” <http://www.doingbusiness.org>.
- 22 <http://www.doingbusiness.org>.

# Пояснения к данным

Показатели, приводимые и анализируемые в исследовании «Ведение бизнеса», позволяют оценить регулирование деятельности предприятий и защиту права собственности, а также их воздействие на предприятия, особенно на малые и средние фирмы. Во-первых, названные показатели измеряют степень регулирования, определяемую, в частности, по количеству процедур, которые нужно пройти для создания компании или для регистрации и передачи коммерческой собственности. Во-вторых, они отражают результаты регулирования, в частности, время и затраты на принудительное обеспечение исполнения договора, прохождение процедуры банкротства или осуществление международных торговых операций. В-третьих, они измеряют степень правовой защиты собственности, например, защиты инвесторов от воровства со стороны директоров компании или спектра активов, которые могут использоваться в качестве залога согласно законодательству об обеспеченных залогом операциях.

ТАБЛИЦА 14.1

## Количество опрошенных экспертов в ходе исследования «Ведение бизнеса»

Набор показателей	Количество участников
Создание предприятий	1 406
Получение разрешений на строительство	605
Регистрация собственности	1 128
Получение кредитов	1 127
Защита прав и интересов инвесторов	874
Налогообложение	891
Международная торговля	1 279
Обеспечение исполнения договоров	984
Ликвидация предприятия	852
Подключение к системе электроснабжения	602
Наем рабочей силы	862

В-четвертых, набор показателей отражает лежащее на предприятиях налоговое бремя. И наконец, есть набор показателей для количественного измерения различных аспектов трудового законодательства.

Данные по всем группам показателей в публикации «Ведение бизнеса – 2011» приводятся на июнь 2010 года<sup>1</sup>.

## МЕТОДОЛОГИЯ

Данные для исследования «Ведение бизнеса» собираются стандартизированным образом. Сначала группа проекта «Ведение бизнеса» вместе с консультантами из числа научных работников разрабатывает опросник. В опроснике используется случай простой компании для обеспечения сопоставимости между странами и различными периодами времени, и вводятся предпосылки относительно юридической формы компании, ее размеров, расположения и характера ее операций. Опрос проводится с помощью более 8 200 местных экспертов, включающих адвокатов, коммерческих консультантов, бухгалтеров, грузовых экспедиторов, государственных служащих и других специалистов, повседневная деятельность которых связана с административным обслуживанием или консультированием по нормативно-правовым требованиям (таблица 14.1). Эти эксперты проходят через несколько этапов работы с группой проекта «Ведение бизнеса», включающих групповые телефонные совещания, переписку и посещения членами группы. При работе над исследованием «Ведение бизнеса – 2011» члены группы посетили 33 страны для проверки данных и привлечения респондентов. Полученные по опросникам данные подвергаются многочисленным проверкам, что приводит к пересмотрам данных или расширению рамок собираемой информации.

Методология исследования «Ведение бизнеса» имеет несколько преимуществ. Она является прозрачной и основана на фактической информации о требованиях законов и нормативных актов и позволяет многократное общение с респондентами на местах в целях разъяснения потенциально неверных толкований различных вопросов. Репрезентативность выборки респондентов не представляет проблемы, поскольку просматриваются тексты соответствующих законов и нормативных актов, и правильность ответов на вопросы перепроверяется. Описываемая методика не предполагает существенных затрат и может быть с легкостью воспроизведена, поэтому есть возможность сбора данных по широкой выборке стран. Благодаря использованию стандартных предпосылок в ходе сбора данных возможны сравнения между различными странами. И наконец,

полученные данные не только показывают степень конкретных препятствий для ведения бизнеса, создаваемых нормами регулирования, но и выявляют их источники и указывают направления для возможных преобразований.

## ОГРАНИЧЕНИЯ ПОКАЗАТЕЛЕЙ

Методология «Ведения бизнеса» имеет 5 ограничений, которые следует учитывать при интерпретации данных. Во-первых, собранные данные относятся к предпринимательской деятельности в крупнейшем деловом центре страны и могут не отражать ситуацию в области регулирования в других регионах страны. Чтобы учесть такое ограничение, в 2009–2010 годах были подготовлены субнациональные показатели «Ведения бизнеса» для 6 стран: Индонезии, Колумбии, Кении, Нигерии, Пакистана и России<sup>2</sup>. В 2009–2010 годах был опубликован профиль города Занзибар (Танзания). Продолжается исследование субнационального уровня для Филиппин. Кроме того, продолжается подготовка профиля города Джубы (Южный Судан), и началась работа над региональным докладом для юго-восточной Европы, охватывающим 7 стран (Албания, Босния и Герцеговина, Косово, БЮР Македония, Молдова, Сербия и Черногория) и 16 городов. Такие исследования все чаще периодически обновляются, чтобы оценить продвижение со временем или расширить географический охват на другие города. В этом году такая работа проводилась в рамках исследований субнационального масштаба в Колумбии, Нигерии, Пакистане и на Филиппинах, а также региональных исследований в юго-восточной Европе. Исследования субнационального уровня указывают на значительные различия в темпах проведения реформ и в степени благоприятности условий ведения бизнеса в разных городах в одной и той же стране.

Во-вторых, в данных основное внимание часто уделяется конкретной организационной форме предприятий — обычно это общество с ограниченной ответственностью (или его юридический эквивалент) определенного размера — которая может быть не репрезентативной в отношении регулирования других организационных форм предприятий, например, индивидуальных частных предприятий. В-третьих, операции, описываемые в стандартизованном сценарии, касаются конкретного набора вопросов и могут не представлять полного набора вопросов, с которым сталкивается предприятие. В-четвертых, временные характеристики включают элемент субъективной оценки экспертов респондентов. Если источники дают различные оценки, временные показатели, приведен-



ные в исследовании «Ведение бизнеса», отражают медианные значения нескольких ответов, предоставленных с учетом предположений стандартизованного сценария.

Наконец, методология предполагает, что предприятие располагает полной информацией о необходимых требованиях и не тратит время впустую при прохождении процедур. На практике прохождение той или иной процедуры может потребовать больше времени, если у предприятия недостаточно информации или нет возможности оперативно осуществлять все последующие действия. В некоторых случаях предприятие может принять решение игнорировать некоторые обременительные процедуры. По обеим причинам временные задержки, приводимые в докладе «Ведение бизнеса – 2011», будут отличаться от впечатлений предпринимателей, которые приводятся в проводимых Всемирным банком обследованиях предприятий или других обследованиях мнений.

### ИЗМЕНЕНИЯ В ПОКАЗАТЕЛЯХ

В этом году была обновлена методология по показателям найма работников, опираясь на руководящие принципы, подготовленные консультативной группой экспертов и заинтересованных сторон<sup>3</sup>. Показатели найма работников не включаются в совокупный рейтинг степени благоприятности условий ведения бизнеса текущего года.

Согласованные на момент публикации изменения заключаются в следующем: расчет коэффициента минимального уровня оплаты труда изменился, чтобы гарантировать невозможность получения самого высокого рейтинга какой-либо страной, если в такой стране не установлен минимальный уровень заработной платы; если законодательство предусматривает механизм регулирования минимального уровня заработной платы, но его применение не обеспечивается на практике; если установление минимального уровня заработной платы носит лишь характер не закрепленной в нормативно-правовых актах традиции; либо если минимальный уровень заработной платы применяется только в отношении государственного сектора. Был установлен минимальный пороговый уровень для ежегодного оплачиваемого отпуска и верхний пороговый уровень для разрешенного количества рабочих дней в неделю, чтобы исключить возможность повышения рейтинга какой-либо страны за счет чрезмерной гибкости в этих областях. Наконец, был изменен порядок расчета издержек на сокращение кадров и продолжительность ежегодного отпуска для индекса негибкости рабочего времени с их ориентацией на средние по-

## ХАРАКТЕРИСТИКИ ЭКОНОМИК

### ВАЛОВОЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ ДОХОД (ВНД) НА ДУШУ НАСЕЛЕНИЯ

В докладе «Ведение бизнеса – 2011» приводятся данные за 2009 год по доходам на душу населения, опубликованные в издании Всемирного банка «Показатели мирового развития – 2010». Доход рассчитывается по методу Атласа (в текущих долларах США). Для показателей затрат, выражаемых в процентах от доходов на душу населения, в качестве знаменателя используется ВНД за 2009 год в долларах США. В названном источнике Всемирного банка нет данных по ВНД для следующих стран: Афганистан, Багамские Острова, Бахрейн, Белиз, Гаити, Гайана, САР Гонконг (Китай), Западный берег р. Иордан и сектор Газа, Зимбабве, Катар, Кипр, Мадагаскар, Новая Зеландия, Объединенные Арабские Эмираты, Оман, Пуэрто-Рико, Саудовская Аравия, Суринам, Тайвань (Китай), Тимор-Лешти, Швейцария и Эритрея. В этих случаях использовались данные о ВВП и ВВП на душу населения и темпах роста из базы данных «Перспективы развития мировой экономики» Международного Валютного Фонда и агентства «Economist Intelligence Unit».

казатели для работника со стажем 1 год, работника со стажем 5 лет и работника со стажем 10 лет, а не на показатели для работника со стажем 20 лет.

### ПРОВЕРКИ И УТОЧНЕНИЯ ДАННЫХ

Большинство законов и нормативных актов, лежащих в основе данных исследования, можно найти на веб-сайте проекта «Ведение бизнеса» (<http://www.doingbusiness.org>). Все опросники и подробная информация, лежащая в основе показателей, также публикуются на веб-сайте. Вопросы по методологии и проверкам данных можно подавать через функцию «Задайте вопрос» веб-сайта по адресу <http://www.doingbusiness.org>.

В рамках проекта «Ведение бизнеса» ежегодно публикуется 8 967 показателей. Для подготовки этих показателей команда проекта определяет более 52 000 значений параметров, каждый из которых приводится на веб-сайте «Ведение бизнеса». Ретроспективные данные по каждому из показателей и каждой из стран размещены на веб-сайте, начиная с первого года использования данного показателя или включения данной страны в выборку исследования. Чтобы предоставить сопоставимые данные для исследовательских целей, на веб-сайте проекта «Ведение бизнеса» представляются наборы ретроспективных данных с поправками, соответствующими изменениям в методологии и пересмотрам данных вследствие внесения в них исправлений. На веб-сайте представлены также все исходные

### ГРУППЫ ПО РЕГИОНАМ И УРОВНЮ ДОХОДА

В исследовании «Ведение бизнеса» используется классификация Всемирного банка на группы по регионам и уровню дохода, которая приводится на веб-сайте <http://www.worldbank.org/data/countryclass>. Всемирный банк не использует региональной классификации для стран с высоким уровнем дохода. Для целей доклада «Ведение бизнеса» странам ОЭСР с высоким уровнем дохода присваивается «региональная» классификация «страны ОЭСР с высоким уровнем дохода». Рисунки и таблицы, представляющие средние показатели по регионам, включают страны из всех групп по уровню доходов (низкий, ниже среднего, выше среднего и высокий уровень дохода).

### НАСЕЛЕНИЕ

В исследовании «Ведение бизнеса – 2011» приводится статистика населения по состоянию на середину 2009 года, которая опубликована в издании «Показатели мирового развития – 2010».

комплексы данных, которые использовались в базовых работах. Количество корректировок данных между докладами «Ведение бизнеса – 2010» и «Ведение бизнеса – 2011» составляет 5,7 процента.

### ПОКАЗАТЕЛЬ КУМУЛЯТИВНЫХ ИЗМЕНЕНИЙ ЗА ПЯТЬ ЛЕТ

Доклад «Ведение бизнеса – 2011» представляет новый критерий, который отражает, насколько изменились условия регулирования предпринимательской деятельности в каждой стране в абсолютном выражении за 5 лет, прошедшие с момента публикации доклада «Ведение бизнеса – 2006». В 9 областях регулирования предпринимательской деятельности, включенных в совокупный рейтинг степени благоприятности условий ведения бизнеса в докладе «Ведение бизнеса – 2011», новый критерий дает нейтральную оценку при отсутствии изменений в базовых данных, положительную оценку при изменениях, ведущих к улучшению показателей, и отрицательную оценку при изменениях, оказывающих неблагоприятное воздействие на показатели.

Эта оценка дополняет совокупный рейтинг степени благоприятности условий ведения бизнеса, который соотносит текущие показатели каждой страны с показателями для всех остальных стран в выборке исследования «Ведение бизнеса». Отражая абсолютное изменение со временем, данная оценка позволяет каждой стране увидеть, насколько изменились ее условия регулирования предпринима-

тельской деятельности, измеряемые показателями исследования «Ведение бизнеса», по сравнению с их состоянием 5 лет назад. Страны, где отмечается наибольшее кумулятивное изменение за последние пять лет, получают наивысшую оценку.

Новая оценка строится в 4 этапа.

1. На первом этапе рассчитывается абсолютная разница между значениями компонентов показателей по 9 тематическим категориям «Ведения бизнеса» — всего по 28 компонентам. Например, для создания нового предприятия используются 4 компонента: процедуры, временные и финансовые затраты (в процентах от ВНД на душу населения) и величина минимального уставного капитала, которая подлежит внесению при создании предприятия (в процентах от ВНД на душу населения). Для каждого из этих компонентов рассчитываются абсолютные годовые изменения в каждой стране. Например, если для создания нового предприятия в той или иной стране требовалось 200 дней по результатам доклада «Ведение бизнеса – 2006», но всего лишь 50 дней по результатам доклада «Ведение бизнеса – 2007», для данной страны регистрируется изменение на 150. Если, напротив, время увеличилось до 350 дней, будет регистрироваться изменение на –150 дней.
2. Чтобы обеспечить возможность агрегирования по всем показателям, результаты по показателям делаются сопоставимыми посредством нормирования величины изменения по шкале от 0 до 1, где более высокое значение означает, что страна добилась

более существенного абсолютного улучшения по конкретному показателю, чем другие страны. На втором этапе шкала значений изменяется еще раз, так чтобы любое снижение показателя выражалось в форме отрицательной оценки, а любое улучшение — в форме положительной оценки. Оценка 0 означает отсутствие изменения.<sup>4</sup>

3. Чтобы показать изменение по всем 9 областям регулирования предпринимательской деятельности, определяется простое среднее всех оценок, полученных для различных показателей с целью расчета годовой оценки изменений в стране. Использование простого среднего при подсчете новой оценки соответствует подходу, который используется для составления общего рейтинга благоприятности условий ведения бизнеса.
4. Наконец, годовые оценки изменений в стране складываются, чтобы показать произошедшие кумулятивные изменения в условиях регулирования предпринимательской деятельности за последние 5 лет.

#### РЕЙТИНГ ПО СТЕПЕНИ БЛАГОПРИЯТНОСТИ УСЛОВИЙ ВЕДЕНИЯ БИЗНЕСА

По индексу степени благоприятности условий ведения бизнеса страны занимают места от 1 до 183. Для каждой страны индекс рассчитывается как простое среднее ее процентильных рейтингов по каждой из 9 тематических категорий, включенных в индекс в докладе «Ведение бизнеса – 2011»: создание предприятий, получение разрешений на строительство, регистра-

ция собственности, получение кредитов, защита прав и интересов инвесторов, налогообложение международная торговля, обеспечение исполнения договоров и ликвидация предприятия. Рейтинг по каждой тематической категории представляет собой простое среднее процентильных рейтингов по составляющим ее компонентам (таблица 14.2).

Если в стране отсутствуют законы или нормативные акты, охватывающие ту или иную конкретную область — например, банкротство — проставляется оценка «практика отсутствует». Точно так же, стране проставляется оценка «практика отсутствует» или «нет возможности», если нормативный акт существует, но никогда не применяется на практике, или если противодействующие нормативные акты запрещают такую практику. В любом случае оценка «практика отсутствует» опускает страну на последнюю строчку рейтинга по соответствующему показателю.

Ниже приводится пример построения такого рейтинга. В Исландии для создания нового предприятия требуется прохождение пяти процедур, 5 дней и сборы в размере 2,3 процента годового дохода на душу населения. Минимальный уставной капитал составляет 11,97 процента дохода на душу населения. По этим 4 показателям рейтинг Исландии лежит в 13-м, 4-м, 15-м и 63-м процентилях. Поэтому в среднем рейтинг Исландии по благоприятности условий для создания предприятия находится в 24-м процентиле. Он лежит в 50-м процентиле по защите инвесторов, в 40-м процентиле по ведению международной торговли, в 10-м процентиле по обеспечению выполнения договоров, в 9-м процентиле по процедуре

ТАБЛИЦА 14.2

#### Какие показатели входят в рейтинг?

<b>Создание предприятий</b>	<b>Налогообложение</b>
<ul style="list-style-type: none"> <li>Процедуры, сроки, затраты и минимальный размер оплаченной части уставного капитала для создания новой компании</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Количество налоговых платежей, время на подготовку и подачу налоговых деклараций и уплату налогов, общая сумма налогов как доля от прибыли до выплаты всех лежащих на компанию налогов</li> </ul>
<b>Получение разрешений на строительство</b>	<b>Международная торговля</b>
<ul style="list-style-type: none"> <li>Процедуры, сроки и затраты для получения разрешений на строительство, проведение инспекций и подключение к инженерным коммуникациям</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Документы, затраты времени и издержки на осуществление экспорта и импорта</li> </ul>
<b>Регистрация собственности</b>	<b>Обеспечение исполнения контрактов</b>
<ul style="list-style-type: none"> <li>Процедуры, сроки и затраты для передачи права собственности на коммерческую недвижимость</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Процедуры, сроки и затраты в связи с разрешением коммерческого спора</li> </ul>
<b>Получение кредитов</b>	<b>Ликвидация компании</b>
<ul style="list-style-type: none"> <li>Индекс действенности юридических прав, индекс глубины кредитной информации</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Процент возврата средств в случае банкротства</li> </ul>
<b>Защита прав и интересов инвесторов</b>	
<ul style="list-style-type: none"> <li>Индекс действенности защиты прав и интересов инвесторов: индекс раскрытия информации, индекс ответственности директоров, и индекс благоприятности условий для судебного преследования руководителей компании акционерами</li> </ul>	

ликвидации предприятия и так далее. Более высокие рейтинги указывают на более простое регулирование и более высокий уровень защиты права собственности. Простое среднее по процентильным рейтингам Исландии по всем тематическим категориям составляет 25 процентов. Если все страны выстроить по их среднему процентильному рейтингу, Исландия окажется на 15-м месте.

Более сложные методы агрегирования — например, основные компоненты и ненаблюдаемые компоненты — приводят к практически идентичным рейтингам<sup>5</sup>. Выбор метода агрегирования оказывает незначительное влияние на рейтинги, поскольку 9 наборов показателей обеспечивают достаточно широкий охват тематических категорий. Поэтому в исследовании «Ведение бизнеса» используется простейший метод.

Индекс степени благоприятности условий ведения бизнеса имеет ограниченный охват. Он не учитывает близость той или иной страны к крупным рынкам, качество ее инфраструктурных услуг (кроме услуг, связанных с осуществлением международной торговли), устойчивость ее финансовой системы, защиту собственности от воровства и разграбления, ее макроэкономические условия или эффективность имеющихся институтов. Не исчерпана обширная программа исследований того, какие нормативные акты создают обязательные ограничения, какой пакет реформ оказывается наиболее эффективным и какую форму приобретают эти проблемы в условиях той или иной страны. Показатели «Ведения бизнеса» представляют новый эмпирический набор данных, которые могут улучшить представления об этих проблемах.

В докладе «Ведение бизнеса – 2011» также используется простой метод для расчета того, какие страны добились наибольших успехов в повышении степени благоприятности условий ведения бизнеса. Во-первых, выбираются страны, в которых прошли реформы в 3 или более из 9 тематических категорий, включенных в рейтинг текущего года по степени благоприятности условий ведения бизнеса. Этому критерию соответствует двадцать пять стран: Беларусь, Бруней Даруссалам, Буркина-Фасо, Вьетнам, Гайана, Гренада, Грузия, Венгрия, Замбия, Индонезия, Исламская Республика Иран, Кабо-Верде, Демократическая Республика Конго, Казахстан, Литва, Мали, Руанда, Перу, Руанда, Саудовская Аравия, Сьерра-Леоне, Таджикистан, Украина, Хорватия и Черногория. Во-вторых, в исследовании «Ведение бизнеса» эти страны выстраиваются по увеличению рейтинга благоприятности условий ведения бизнеса по сравнению

с предыдущим годом с использованием сопоставимых рейтингов.

### ПОКАЗАТЕЛИ, ВХОДЯЩИЕ В РЕЙТИНГ БЛАГОПРИЯТНОСТИ УСЛОВИЙ ВЕДЕНИЯ БИЗНЕСА

В текущем году совокупные рейтинги по степени благоприятности условий для ведения бизнеса основаны на 9 наборах показателей: создание компании, получение разрешений на строительство, регистрация собственности, получение кредита, защита прав и интересов инвесторов, уплата налогов, международная торговля, обеспечение исполнения контрактов и ликвидация компании.

### СОЗДАНИЕ ПРЕДПРИЯТИЙ

В исследовании «Ведение бизнеса» учитываются все процедуры, которые должны быть соблюдены предпринимателем, приступающим к созданию промышленной или торговой компании в соответствии с требованиями законодательства. Эти процедуры включают получение всех необходимых лицензий и разрешений, оформление всех требуемых уведомлений, удостоверений и регистраций в соответствующих органах в отношении предприятия и его сотрудников. Рейтинг по степени благоприятности условий для создания предприятий представляет собой среднюю величину процентильных рейтингов по входящим в данную категорию показателям (рисунок 14.1).

По результатам анализа законов, нормативных актов и общедоступной информации, касающейся создания предприятий, определяется подробный перечень процедур с указанием сроков и затрат, необходимых для прохождения каждой процедуры в обычных условиях, а также требованиях о минимальном размере уставного капитала. Затем соответствующие данные оформляют и проверяют местные юристы, занимающиеся вопросами регистрации компаний, и государственные чиновники.

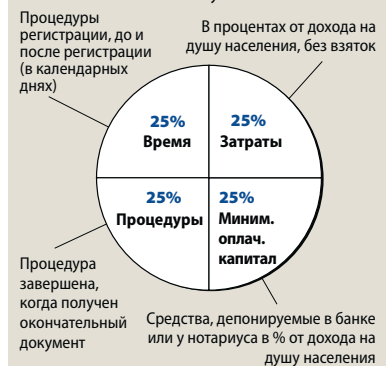
Кроме того, осуществляется сбор информации о последовательности и возможности одновременного выполнения процедур. Предполагается, что вся необходимая информация легкодоступна, и все ведомства, имеющие отношение к созданию предприятия, не являются коррумпированными. Если мнения местных экспертов расходятся, то изучение вопроса продолжается до окончательного согласования данных.

Для обеспечения сопоставимости данных по разным странам используются некоторые предположения в отношении предприятий и процедур.

РИСУНОК 14.1

#### Создание предприятий: оформление и начало работы предприятий с ограниченной ответственностью

Рейтинги основаны на 4 субпоказателях



#### ПРЕДПОЛОЖЕНИЯ В ОТНОШЕНИИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Предприятие:

- Является обществом с ограниченной ответственностью. Если в стране имеется несколько видов предприятий с ограниченной ответственностью, то выбирается самый популярный вид. Самая распространенная форма определяется на основе информации, предоставленной юристами, специализирующимися на вопросах регистрации юридических лиц, или статистическим бюро.
- Работает в городе, являющемся крупнейшим деловым центром страны.
- Является на 100 процентов предприятием с национальными инвестициями и принадлежит пяти владельцам, ни один из которых не является юридическим лицом.
- Начальный капитал компании равен 10-кратному доходу на душу населения по состоянию на конец 2009 года и полностью оплачен наличными.
- Осуществляет общую производственную или коммерческую деятельность, такую как производство или продажа товаров или услуг населению. Компания не занимается внешнеэкономической деятельностью и не работает с продукцией, в отношении которой действует особый налоговый режим, в частности, со спиртными напитками или табачными изделиями. Компания не использует производственные процессы, ведущие к сильному загрязнению окружающей среды.
- Арендует производственные и офисные помещения и не владеет недвижимостью.
- Не соответствует критериям для получения инвестиционных стимулов или каких-либо особых льгот.

- Через месяц после начала деятельности штат компании составляет не менее 10 и не более 50 сотрудников; все сотрудники являются гражданами данной страны.
- Оборот предприятия составляет не менее 100-кратного дохода на душу населения.
- Устав предприятия составляет не менее 10 страниц.

### ПРОЦЕДУРЫ

Термин «процедура» – это любого рода взаимодействие учредителя предприятия с третьими сторонами (например, государственными органами, юристами, аудиторами или нотариусами). Данное определение не включает взаимодействие учредителей предприятия или ее должностных лиц с сотрудниками. Те процедуры, которые выполняются в том же здании, но в различных офисах, считаются отдельными процедурами. Если учредители должны посетить один и тот же офис несколько раз с целью выполнения различных последовательных процедур, каждая из таких процедур считается отдельной процедурой. Предполагается, что все процедуры выполняются непосредственно учредителями без участия посредников, помощников, аудиторов или юристов, за исключением тех случаев, когда законом предусмотрено обязательное участие таких третьих лиц. В случае обязательного использования услуг таких специалистов процедуры, выполняемые ими в интересах компании, учитываются отдельно. Каждая электронная процедура учитывается отдельно. Если две процедуры могут быть проведены через один веб-сайт, но

требуют раздельного заполнения форм, они считаются как две процедуры.

Учитываются все процедуры, официально предусмотренные до и после регистрации юридического лица (таблица 14.3).

Также учитываются официально предусмотренные процедуры по переписке и взаимодействию с государственными органами. В частности, если необходимо наличие печати или штампа предприятия на официальных документах, к примеру, на налоговой декларации, учитывается получение печати или штампа. Аналогичным образом, если компания должна открыть банковский счет до регистрации в целях уплаты налога с оборота или НДС, данная операция учитывается как процедура. Сокращенные или упрощенные процедуры учитываются только при условии соответствия четырем критериям: законность, общедоступность, использование большинством компаний, значительные задержки в случае их неприменения.

Учитываются только те процедуры, которые являются обязательными для всех предприятий. Процедуры, специфичные для определенной отрасли, не принимаются во внимание. Например, процедуры в отношении соблюдения требований природоохранного законодательства учитываются только в тех случаях, когда они применимы ко всем предприятиям, осуществляющим коммерческую или производственную деятельность общего профиля. Процедуры, выполняемые предприятием с целью подключения к сетям электроснабжения, водоснабжения и газоснабжения, а также для получения доступа к услугам по вывозу отходов, не учитываются.

### ВРЕМЯ

Затраченное время исчисляется в календарных днях. Данный показатель измеряет средний по продолжительности период времени, который, как указывают юристы, занимающиеся вопросами регистрации предприятий, необходим для выполнения процедуры с минимальным последующим согласованием с государственными органами и не требует внесения дополнительной платы. Предполагается, что выполнение каждой процедуры занимает как минимум один день. Хотя процедуры могут выполняться одновременно, они не могут быть начаты в один день (то есть одновременно проводимые процедуры начинаются в последующие дни). Процедура считается завершенной на момент получения предприятием окончательного документа, такого как свидетельство о регистрации или идентификационный номер налогоплательщика. Если выполнение процедуры может быть ускорено за дополнительную плату, выбирается наиболее быстрый вариант выполнения процедуры. Предполагается, что предприниматель действует без промедлений и намерен завершить каждую из оставшихся процедур как можно скорее. Время, затрачиваемое предпринимателем на сбор информации, не учитывается. Предполагается, что предприниматель изначально в курсе всех правил и последовательности процедур создания предприятия, но еще не вступил в контакт с должностными лицами.

### ЗАТРАТЫ

Затраты исчисляются в процентах от дохода на душу населения в стране. В затраты включены все официальные сборы и комиссионные вознаграждения юристов и специалистов, услуги которых предусмотрены законом. Сбор за приобретение и оформление учетных документов компании учитываются в том случае, если соответствующие транзакции предусмотрены законом. Расчет затрат производится с учетом положений закона о компаниях, коммерческого кодекса и специфических нормативных актов, а также преискурантов комиссионных сборов. В отсутствие таких преискурантов сведения, полученные от государственных служащих, принимаются в качестве официальных данных. При отсутствии таких сведений, используются оценки, представленные корпоративными юристами. В случае если такие юристы дают различные оценки, используется их среднее значение. Взятки никогда не учитываются при расчете затрат.

ТАБЛИЦА 14.3

#### Что измеряют показатели создания предприятий?

##### *Процедуры для законного создания и функционирования предприятий (количество)*

- Необходимые действия до регистрации (например, проверка или резервирование названия, нотариальное заверение)
- Регистрация в городе, являющемся крупнейшим деловым центром страны
- Действия после регистрации (например, регистрация в системе социального страхования, получение печати компании)

##### *Время, необходимое для завершения каждой процедуры (в календарных днях)*

- Не включает время, затраченное на сбор информации
- Каждая процедура начинается в отдельный день
- Процедура считается завершенной, когда получены окончательные документы
- Не предполагается никакого предварительного контакта с должностными лицами

##### *Затраты, необходимые для завершения каждой процедуры (в % от дохода на душу населения)*

- Только официальные затраты, без взяток
- Не включаются профессиональные гонорары, если соответствующие услуги не обязательны по закону

##### *Минимальный размер уставного капитала (в % от дохода на душу населения)*

- Депонируется в банке или у нотариуса до начала регистрации

### МИНИМАЛЬНЫЙ РАЗМЕР УСТАВНОГО КАПИТАЛА

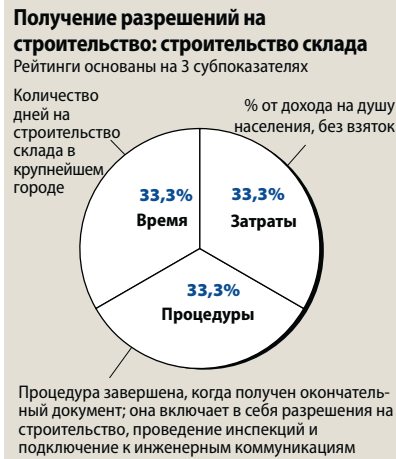
Под минимальным размером уставного капитала подразумевают средства, которые предприниматель обязан депонировать в банке или у нотариуса перед началом процесса регистрации и вплоть до 3-х месяцев после его завершения, они исчисляются в процентах от показателя дохода на душу населения в стране. Как правило, соответствующая сумма указана в торговом кодексе или в законе о предприятиях. Во многих странах существует требование минимального размера уставного капитала, но при этом предприятиям предоставлена возможность частичной оплаты этой суммы до регистрации, при условии, что остальная часть будет оплачена после первого года деятельности. В Италии на июнь 2009 года минимальная сумма уставного капитала для предприятий с ограниченной ответственностью составляла 10 000 евро, из которых до регистрации необходимо было внести не менее 2 500 евро. Соответственно, для Италии оплата минимального уставного капитала составляет 2 500 евро, что соответствует 10,1 процента дохода на душу населения. В Мексике эта цифра составляет 50 000 песо, из которых до регистрации необходимо внести пятую часть. Соответственно, для Мексики сумма минимального размера уставного капитала составляет 10 000 песо, или 9,2 процента дохода на душу населения.

*Подробные данные о создании предприятий по каждой из стран можно получить по адресу <http://www.doingbusiness.org>, выбрав страну из списка меню. Такая методика представлена в работе Djankov et al. (2002) и применяется в данном исследовании с незначительными изменениями.*

### ПОЛУЧЕНИЕ РАЗРЕШЕНИЙ НА СТРОИТЕЛЬСТВО

В рамках исследования «Ведение бизнеса» учитываются все процедуры, которые должна пройти строительная компания, чтобы построить стандартное складское помещение. Данные процедуры включают предоставление в соответствующие органы всех документов по конкретному проекту (в частности, плана здания и карты строительного участка); получение всех необходимых согласований, лицензий, разрешений и сертификатов; отправку всех необходимых уведомлений и проведение всех необходимых проверок. Данное исследование также рассматривает процедуры, необходимые для того, чтобы обеспечить подключение к сети электроснабжения, сети водоснабжения, канализации и проводное подключение к наземной телефонной сети. Также рас-

РИСУНОК 14.2



сматриваются процедуры регистрации имущества, чтобы оно могло быть передано другой стороне или использовано в качестве залога. В рамках исследования процесс строительства склада разделяется на отдельные процедуры и производится подсчет временных и финансовых затрат на фактическое прохождение каждой процедуры в нормальных условиях. Рейтинг по степени благоприятности условий для получения разрешений на строительство представляет собой среднее процентильных рейтингов входящих в данную категорию показателей (рисунок 14.2).

Информацию предоставили специалисты в области лицензирования строительных работ, включая архитекторов, юристов по вопросам строительства, сотрудников строительных фирм, поставщиков коммунальных услуг и государственных служащих, занимающихся вопросами регулирования строительной деятельности, в том числе выдачей разрешений и проведением проверок. Для обеспечения сопоставимости данных разных стран используются некоторые предположения в отношении предприятий, проекта строительства склада и подключений к инженерным коммуникациям.

### ПРЕДПОЛОЖЕНИЯ В ОТНОШЕНИИ СТРОИТЕЛЬНОГО ПРЕДПРИЯТИЯ

Предприятие «БилдКо»:

- Является обществом с ограниченной ответственностью.
- Работает в городе, являющемся крупнейшим деловым центром страны.
- Является на 100 процентов предприятием с национальными инвестициями.
- Принадлежит пяти владельцам, ни один из которых не является юридическим лицом.
- Имеет все необходимые лицензии и страховку на осуществление строительных проектов, например, складов.

- Имеет штат из 60 сотрудников, состоящий из строителей и иных сотрудников; все работники предприятия являются гражданами данной страны и обладают достаточными техническими знаниями и профессиональным опытом для получения разрешений и лицензий на строительство.
- По крайней мере один из сотрудников компании является лицензированным архитектором и членом местной ассоциации архитекторов.
- Уплатило все налоги и обеспечило необходимое страхование основной сферы своей деятельности (в частности, страхование строительных рабочих от несчастных случаев и страхование ответственности перед третьими лицами).
- Владеет земельным участком, на котором будет построен склад.

### ПРЕДПОЛОЖЕНИЯ В ОТНОШЕНИИ СКЛАДА

Склад:

- Будет использоваться для складских операций общего назначения, таких как, например, хранение книг или канцелярских товаров. Склад не будет использоваться для хранения товаров и изделий, требующих специальных условий, таких как продукты питания, химические препараты или фармацевтическая продукция.
- Имеет два надземных этажа общей площадью примерно 1300,6 кв. метра (14 000 кв. футов). Высота каждого этажа составляет 3 метра (9 футов 10 дюймов).
- Имеет подъездную дорогу и находится на периферии города, являющегося крупнейшим деловым центром страны (то есть на окраине, но в пределах официальных границ города).
- Склад не расположен в особой экономической или промышленной зоне. Соблюдено требование зонирования за счет строительства склада там, где уже имеются аналогичные строения.
- Расположен на земельном участке площадью 929 кв. метров (10 000 кв. футов), который находится в 100-процентной собственности строительной компании и зарегистрирован в земельном кадастре и реестре земельных участков.
- Является новым строением (ранее на данном участке не было строительных объектов).
- Имеет полный пакет архитектурных и технических планов, подготовленных лицензированным архитектором.
- Будет оснащен всем техническим оборудованием, необходимым для полной функциональности склада.

- Строительство займет 30 недель (без учета каких-либо задержек, вызванных требованиями административного или регулирующего характера).

### ПРЕДПОЛОЖЕНИЯ О ПОДКЛЮЧЕНИИ К ИНЖЕНЕРНЫМ КОММУНИКАЦИЯМ

Подключение к сети электроснабжения:

- Находится в 10 метрах (32 фута 10 дюймов) от основной сети передачи электроэнергии.
- Подключение будет иметь следующие характеристики: среднее напряжение, 3-фазное, 4-проводное подключение по схеме «Y» на 140 киловольт-ампер. Трехфазное подключение действует на строительной площадке.
- Осуществляется через навесные провода, кроме случаев, когда такая форма подачи электроэнергии невозможна в периферийных районах города.
- Является простым, кроме случаев, когда требуется установка индивидуальной подстанции (трансформаторной станции) или удлинение сети.
- Требуется установка только одного счетчика электроэнергии.
- Предполагается, что среди сотрудников компании «БилдКо» есть лицензированный электрик для монтажа внутренней проводки на складе.

Подключение к сети водоснабжения и канализации:

- Расстояние в 10 метров (32 фута 10 дюймов) от существующего источника водоснабжения и канализационного слива.
- Вода не требуется для противопожарных целей; вместо этого предусмотрено использование системы (сухих) огнетушителей. Если по закону требуется использование водной системы пожаротушения, то мы предполагаем, что установленные ниже требования к водоснабжению также покрывают объем воды, необходимой для пожарных целей.
- Средний объем расхода воды составляет 662 литра (175 галлонов) в день, а средний поток сточных вод равен 568 литрам (150 галлонам) в день.
- Пиковый объем расхода воды составляет 1325 литров (350 галлонов) в день, а пиковый поток сточных вод равен 1136 литрам (300 галлонам) в день.
- В течение года объем потребностей в воде и поток сточных вод остаются постоянными.

Подключение к телефонной сети:

- Длина подключения к основной телефонной сети составляет 10 метров (32 фута 10 дюймов).
- Проводное подключение к наземной телефонной сети.

### ПРОЦЕДУРЫ

Процедура – любое взаимодействие сотрудников или руководителей компании с третьими лицами, в том числе с государственными учреждениями, нотариусами, службами по регистрации земельных участков, кадастром, поставщиками коммунальных услуг, государственными и частными инспекторами, техническими экспертами, за исключением архитекторов и инженеров, работающих на предприятии. Взаимодействие между сотрудниками предприятия, касающееся разработки планов склада и проведения проверок, не рассматривается в качестве процедуры. Учитываются выполняемые предприятием процедуры по подключению к сетям электроснабжения, водоснабжения, к телефонной сети и канализации. Учитываются все процедуры, которые в законодательном порядке или на практике установлены для строительства склада, в том числе те, которые в исключительных случаях можно не проходить (таблица 14.4).

### ВРЕМЯ

Затраченное время исчисляется в календарных днях. Данный показатель отражает средний период времени, необходимый для практического прохождения процедуры по мнению экспертов. Предполагается, что прохождение каждой процедуры занимает как минимум один день. Хотя процедуры могут выполняться одновременно, они не могут быть начаты в один день (то есть, одновременно проводимые процедуры начинаются в последующие дни). Если прохождение какой-либо

процедуры может быть ускорено за дополнительную плату, учитывается вариант ускоренной процедуры. Предполагается, что предприятие «БилдКо» действует без промедлений и намерено завершить все оставшиеся процедуры как можно скорее. Время, затраченное на сбор информации, не учитывается. Предполагается, что руководители предприятия «БилдКо» изначально осведомлены обо всех требованиях и нормах в отношении строительства и о последовательности процедур.

### ЗАТРАТЫ

Затраты выражаются в процентах от дохода на душу населения в стране. Учитываются только официальные затраты. Фиксируются все комиссионные и сборы, связанные с прохождением процедур, необходимых для выполнения требований закона при строительстве склада, включая затраты на получение разрешений на использование земельного участка, на утверждение проектно-строительной документации, на проведение проверок до, в процессе и после строительства, на подключение к инженерным коммуникациям и на регистрацию складского имущества. Учитываются также разовые налоги, подлежащие уплате для завершения проекта строительства склада. В качестве источника информации о затратах используются строительные нормы и правила, сведения, предоставленные местными экспертами, конкретные правила, нормы и преysкурранты комиссионных и сборов. В случае если несколько респондентов в одной стране дают различные оценки, используется их среднее значение.

ТАБЛИЦА 14.4

### Что измеряют показатели получения разрешений на строительство?

#### Процедуры для законного строительства склада (количество)

- Предоставление всех соответствующих документов и получение всех необходимых согласований, лицензий, разрешений и сертификатов
- Направление всех требуемых уведомлений и получение свидетельств о завершении всех необходимых инспекций
- Получение подключений к электросети, сети водоснабжения, канализации и проводного подключения к наземной телефонной сети
- Регистрация склада после завершения его строительства (если она требуется для его использования в качестве залога или для последующей передачи склада)

#### Время, необходимое для завершения каждой процедуры (в календарных днях)

- Не включает время, потраченное на сбор информации
- Прохождение каждой процедуры начинается в отдельный день
- Процедура считается завершённой, когда получены окончательные документы
- Не предполагается никакого предварительного контакта с должностными лицами

#### Затраты, необходимые для завершения каждой процедуры (в % от дохода на душу населения)

Только официальные затраты, без взяток

Источник: база данных проекта «Ведение бизнеса».

Подробные данные о получении разрешений на строительство по каждой из стран можно получить по адресу <http://www.doingbusiness.org>, выбрав страну из списка меню.

## РЕГИСТРАЦИЯ СОБСТВЕННОСТИ

В рамках исследования «Ведение бизнеса» учитывается весь ряд процедур, которые должны быть выполнены предприятием (покупателем), чтобы приобрести имущественный объект у другого предприятия (продавца), а также для передачи права собственности на имущество покупателю, так чтобы покупатель мог далее использовать данное имущество для расширения своей деятельности, в качестве залога при получении новых кредитов либо, при необходимости, для продажи имущества другому предприятию. Процесс начинается с получения необходимых документов, таких как копия свидетельства о праве собственности продавца, или проведения надлежащей проверки, если это требуется. Сделка считается завершенной в том случае, если она имеет силу в отношении третьих сторон и если покупатель может использовать данный объект имущества, например, в качестве залога при получении банковского кредита либо перепродать его. Рейтинг по степени благоприятности условий для регистрации собственности представляет собой простое среднее процентных рейтингов по входящим в данную категорию показателям (рисунок 14.3).

Учитывается каждая процедура, требующая по закону или являющаяся необходимой на практике, независимо от того, кто обязан пройти соответствующую процедуру – продавец, покупатель или третья сторона, действующая от их

имени. Информация о процедурах, включая информацию о сроках и затратах на их прохождение, предоставляется местными юристами по вопросам прав собственности, нотариусами и представителями ведомств, осуществляющих регистрацию прав собственности.

Для обеспечения сопоставимости данных по различным странам используются определенные предположения в отношении сторон, совершающих сделку, имущества и процедур.

### ПРЕДПОЛОЖЕНИЯ В ОТНОШЕНИИ СТОРОН СДЕЛКИ

Стороны (покупатель и продавец):

- Являются обществами с ограниченной ответственностью.
- Расположены на периферии города, являющегося крупнейшим деловым центром страны.
- Являются на 100 процентов отечественными частными компаниями.
- Каждая из них имеет штат из 50 сотрудников, все из которых являются гражданами данной страны.
- Осуществляют коммерческую деятельность общего профиля.

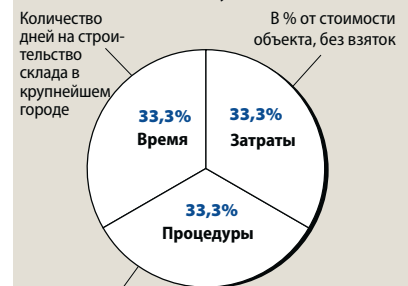
### ПРЕДПОЛОЖЕНИЯ В ОТНОШЕНИИ ИМУЩЕСТВА

Имущество:

- Имеет стоимость, в 50 раз превышающую доход на душу населения. Цена продажи равна стоимости.
- Полностью принадлежит продавцу.
- Не обременено никакими залогами и на протяжении последних 10 лет имело одного и того же владельца.
- Зарегистрировано в реестре земельных участков или кадастре, либо и там и там, и не является предметом споров в отношении прав собственности.

РИСУНОК 14.3

**Регистрация собственности: передача объекта собственности от одного местного предприятия другому**  
Рейтинги основаны на 3 субпоказателях



Действия для проверки на предмет долгов, получения разрешающих сертификатов, подготовки договора купли-продажи и передачи права собственности, так чтобы объект можно было занять, продать или использовать в качестве залога

- Расположено на периферии города, в коммерческой зоне, отсутствует необходимость перевода из одной зоны по виду использования в другую.
- Представляет собой земельный участок и здание. Площадь земельного участка составляет 557,4 кв. метра (6000 кв. футов). На участке расположен двухэтажный склад площадью 929 кв. метров (10 000 кв. футов). Склад был построен 10 лет назад, находится в хорошем состоянии, в отношении него соблюдаются все стандарты безопасности, строительные нормы и прочие нормативно-правовые требования. Право собственности на землю и здание будет передано во всей совокупности.
- После приобретения не подлежит реконструкции и достройке.
- На земельном участке нет деревьев, природных источников воды, природных ресурсов или исторических памятников любого рода.
- Не будет использовано для особых целей, поэтому нет необходимости в получении специальных разрешений, таких как разрешение на использование в качестве жилья, на функционирование промышленных предприятий, хранение отходов или на определенные виды сельскохозяйственной деятельности.
- Никем не занято (законно или незаконно), и никакие другие лица не имеют к нему какого-либо признаваемого законом интереса.

### ПРОЦЕДУРЫ

Под процедурой понимается любое взаимодействие покупателя или продавца имущества, либо их агентов (если наличие агента требуется на практике или предусмотрено законом), либо имущества с тре-

ТАБЛИЦА 14.5

### Что измеряется показателями регистрации собственности?

#### Процедуры для законной передачи права собственности на недвижимое имущество (количество)

- До регистрации (например, проверка на предмет долгов, нотариальное заверение договора купли-продажи, уплата налогов на передачу имущества)
- Регистрация в городе, являющемся крупнейшим деловым центром в стране
- После регистрации (например, подача титула собственности в муниципалитет)

#### Время, необходимое для завершения каждой процедуры (в календарных днях)

- Не включает время, потраченное на сбор информации
- Прохождение каждой процедуры начинается в отдельный день
- Процедура считается завершенной, когда получены окончательные документы
- Не предполагается никакого предварительного контакта с должностными лицами

#### Затраты, необходимые для завершения каждой процедуры (в % от стоимости имущества)

- Только официальные затраты, без взяток
- Не включается никаких налогов на добавленную стоимость или на прирост стоимости капитала

Источник: база данных проекта «Ведение бизнеса».

тими сторонами, в том числе с государственными учреждениями, инспекторами, нотариусами и юристами. Взаимодействие между сотрудниками и должностными лицами предприятия не учитывается. Учитываются все процедуры, которые в законодательном порядке или на практике установлены для регистрации собственности, в том числе те, которые в исключительных случаях можно не проходить (таблица 14.5). Предполагается, что покупатель использует все законные варианты скорейшего прохождения процедур, которые используются большинством владельцев имущества. Хотя покупатель при необходимости может использовать юристов или иных специалистов в процессе регистрации, предполагается, что он использует стороннего посредника только в тех случаях, когда это является требованием практики или закона.

### ВРЕМЯ

Затраты времени указаны в календарных днях. Данный показатель отражает средний период времени, который юристы по вопросам собственности, нотариусы или осуществляющие регистрацию должностные лица указывают как необходимый для завершения процедуры. Предполагается, что прохождение каждой процедуры занимает как минимум один день. Хотя процедуры могут выполняться одновременно, они не могут быть начаты в один день. Предполагается, что покупатель действует без промедлений и намерен завершить все оставшиеся процедуры как можно скорее. Если прохождение процедуры может быть ускорено за дополнительную плату, учитывается вариант ускоренной процедуры, если он является законным и используется большинством владельцев имущества. Если процедуры могут выполняться одновременно, предполагается, что они выполняются именно таким образом. Предполагается, что заинтересованные стороны изначально осведомлены обо всех требованиях и нормах и о последовательности процедур. Время, потраченное на сбор информации, не учитывается.

### ЗАТРАТЫ

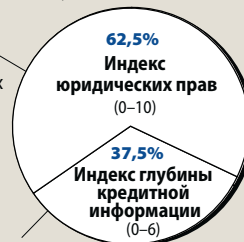
Затраты выражаются в процентах от стоимости имущества, и предполагается, что стоимость имущества равна 50-кратному доходу на душу населения. Учитываются только официальные платежи, предусмотренные законом, включая пошлины и сборы, налог на передачу собственности, гербовые сборы и иные платежи органу по регистрации собственности, нотариусам, государственным учреждениям или юристам. Другие налоги, в частности, налог на природную стоимость капитала и налог на добавленную стоимость, не учитываются. Учитываются расходы, понесенные как

РИСУНОК 14.4

### Получение кредита: правила залогового обеспечения и кредитная информация

Рейтинги основаны на 2 субпоказателях

Нормы регулирования невладелческих залоговых прав на движимое имущество



Объем, качество и доступность кредитной информации, распространяемой через государственные и частные кредитные реестры

Примечание. Охват информации частных бюро и охват информации государственных реестров оцениваются, но не учитываются в рейтингах. Подробные сведения см. в разделе «Пояснения к данным»

продавцом, так и покупателем. В случае если несколько респондентов дают различные оценки, используется их среднее значение.

Подробные данные о получении разрешений на строительство по каждой из стран можно получить по адресу <http://www.doingbusiness.org>, выбрав страну из списка меню.

### ПОЛУЧЕНИЕ КРЕДИТОВ

В рамках исследования «Ведение бизнеса» посредством одного набора показателей оцениваются юридические права заемщиков и кредиторов по обеспеченным сделкам, а посредством другого — обмен кредитной информацией. Первый набор показателей характеризует, насколько хорошо законодательство о залоговом обеспечении и несостоятельности (банкротстве) способствует кредитованию. Второй набор оценивает охват, объем и доступность кредитной информации, которую можно получить через государственные кредитные реестры или частные бюро кредитной информации. Рейтинг по степени благоприятности условий для получения кредита представляет собой простое среднее процентильных рейтингов по входящим в данную категорию показателям (рисунок 14.4).

Данные о юридических правах заемщиков и кредиторов собираются путем опроса юристов, специализирующихся на финансовых вопросах, и проверяются путем анализа законодательных и нормативных актов по залоговому обеспечению и банкротству, а также соответствующей информации из общедоступных источников. Данные по обмену кредитной информацией собираются в два этапа. На первом проводится опрос органов банковского надзора и изучение общедоступных ин-

формационных ресурсов, чтобы подтвердить существование государственного кредитного реестра или частного бюро кредитной информации. На втором этапе при необходимости проводится детальный опрос этих структур, позволяющий выяснить форму организации государственного кредитного реестра или частного бюро кредитной информации и применяемых в отношении них законодательных и иных норм. Результаты опроса проверяются путем нескольких дополнительных раундов общения с респондентами, а также контактов с третьими сторонами и изучения сведений из общедоступных источников. Для подтверждения данных опроса проводятся телеконференции и посещения соответствующих организаций на местах во всех странах.

### ИНДЕКС ЮРИДИЧЕСКИХ ПРАВ

Индекс юридических прав измеряет, в какой степени законодательство о залоговом обеспечении и несостоятельности (банкротстве) защищает права заемщиков и кредиторов и тем самым способствует кредитованию (таблица 14.6). Для изучения охвата системы обеспеченных сделок используются два сценария, случай А и случай В, в которых участвуют обеспеченный заемщик — компания ABC — и обеспеченный кредитор — банк «БизБанк». В некоторых странах правовые основы проведения обеспеченных операций могут быть таковы, что возможен только один сценарий, либо А, либо В (но не оба). В

ТАБЛИЦА 14.6

### Что измеряют показатели получения кредитов?

#### Индекс юридических прав (0–10)

- Защита прав заемщиков и кредиторов посредством законодательства о залоговом обеспечении
- Защита прав обеспеченных кредиторов посредством законодательства о несостоятельности (банкротстве)

#### Индекс глубины кредитной информации (0–6)

- Объем и доступность кредитной информации, распространяемой государственными кредитными реестрами и частными бюро кредитной информации

#### Охват государственного кредитного реестра (% взрослого населения)

- Количество физических лиц и компаний, информация о которых содержится в государственном кредитном реестре, в процентах от численности взрослого населения

#### Охват частного бюро кредитной информации (% взрослого населения)

- Количество физических лиц и компаний, информация о которых содержится в крупнейшем частном бюро кредитной информации, в процентах от численности взрослого населения

Источник: база данных проекта «Ведение бизнеса».



обоих случаях исследуется один и тот же набор правовых ограничений на использование залога, представленного движимым имуществом.

В отношении обеспеченных заемщика и кредитора принимается несколько допущений:

- ABC является местной компанией с ограниченной ответственностью.
- головное отделение и единственная операционная база компании ABC расположены в городе, являющемся крупнейшим центром деловой активности в стране.
- чтобы профинансировать свои планы по расширению деятельности, ABC получает от «БизБанка» кредит в национальной валюте на сумму в пределах 10-кратного дохода на душу населения.
- Компания ABC и «БизБанк» полностью принадлежат внутренним собственникам.

В сценариях также используются определенные предположения. В варианте А в качестве залогового обеспечения по кредиту ABC предоставляет «БизБанку» невладелецское залоговое право на одну из категорий движимых активов, например, на свою дебиторскую задолженность или запасы материальных оборотных средств. Компания ABC хочет сохранить за собой право владения и собственности на залоговое обеспечение. В странах, где законодательство не разрешает предоставлять невладелецские залоговые права на движимое имущество, ABC и «БизБанк» используют фидуциарную передачу правового титула (или иной аналогичный механизм, заменяющий невладелецские залоговые права).

В варианте В компания ABC предоставляет «БизБанку» залог бизнеса, залог предприятия, плавающий залог или любой другой залог, дающий «БизБанку» залоговое право на совокупность движимых активов компании (или на максимальный возможный объем движимых активов ABC). ABC сохраняет права собственности и владения на эти активы.

Индекс юридических прав охватывает 8 аспектов, которые связаны с юридическими правами, предусмотренными законодательством о залоговом обеспечении, и 2 аспекта, которые касаются законодательства о банкротстве. За каждое из следующих положений этих законов присваивается один балл:

- Любое предприятие может использовать движимые активы в качестве залогового обеспечения, сохраняя при этом право владения активами, а любое финансовое учреждение может принимать такие активы в качестве залогового обеспечения.
- Закон разрешает предприятию предоставлять невладелецское залоговое

право на отдельную категорию движимых активов (таких как дебиторская задолженность или запасы материальных оборотных средств), не требуя конкретного описания залогового обеспечения.

- Закон разрешает предприятию предоставлять невладелецское залоговое право на практически все его движимые активы, не требуя конкретного описания залогового обеспечения.
- Залоговое право может распространяться на будущие или приобретенные впоследствии активы и может автоматически относиться к продуктам, полученным в результате использования исходных активов, к поступлениям от этих активов или к заменившим их активам.
- В соглашениях о залоге и в регистрационных документах допускается общее описание долгов и обязательств между сторонами могут быть обеспечены залогом, а договор о залоге может содержать указание максимальной суммы обременения в отношении активов.
- В стране действует залоговый реестр или институт регистрации залогового обеспечения, объединенный географически и по видам активов, а электронная база данных упорядочена по имени должника.
- В случае дефолта должника за рамками процедуры банкротства выплаты обеспеченным кредиторам производятся в первую очередь (например, до удовлетворения общих налоговых требований и требований работников).
- В случае ликвидации компании выплаты обеспеченным кредиторам производятся в первую очередь (например, до удовлетворения общих налоговых требований и требований работников).
- На обеспеченных кредиторов не распространяются действие автоматической приостановки или моратория на процедуры правоприменения, когда в отношении должника начинается процедура реорганизации под надзором суда.
- Закон разрешает сторонам предусматривать в соглашении о залоге, что кредитор вправе принудительно осуществить свое залоговое право во внесудебном порядке.

Индекс варьируется в интервале от 0 до 10, при этом более высокие оценки означают большую эффективность законодательства о залоговом обеспечении и банкротстве с точки зрения расширения доступа к кредиту.

## ИНДЕКС ГЛУБИНЫ КРЕДИТНОЙ ИНФОРМАЦИИ

Индекс глубины кредитной информации оценивает правила и практику в отношении охвата, объема и доступности кредитной информации, которую можно получить либо через государственный кредитный реестр либо через частное бюро кредитной информации. За каждую из следующих 6 характеристик государственного кредитного реестра или частного бюро кредитной информации (или того и другого) присваивается один балл:

- Распространяется как позитивная кредитная информация (например, непогашенные суммы кредитов и график своевременности погашения), так и негативная информация (например, просроченные платежи, количество и сумма дефолтов и банкротств).
- Распространяются данные как по компаниям, так и по физическим лицам.
- Кроме данных финансовых учреждений распространяются также данные, полученные от предприятий розничной торговли и компаний коммунальных служб.
- Распространяются ретроспективные данные более чем за 2 года. Кредитные реестры и бюро, которые удаляют данные о случаях неисполнения обязательств сразу же после их погашения получают по этому показателю оценку 0.
- Распространяются данные о кредитах, суммы которых составляют менее 1 процента дохода на душу населения. Следует отметить, что для получения оценки 1 по этому показателю информация кредитного реестра или бюро должна охватывать не менее 1 процента взрослого населения.
- По закону заемщики имеют право доступа к данным о них, содержащимся в крупнейшем кредитном реестре или бюро страны.

Индекс находится в интервале от 0 до 6, при этом более высокие значения указывают на возможность получения большего объема кредитной информации либо в государственном кредитном реестре, либо в частном бюро кредитной информации, чтобы облегчить принятие решений о кредитовании. Если кредитный реестр или бюро не функционируют или содержащаяся в них информация охватывает менее 0,1 процента взрослого населения, оценка по индексу глубины кредитной информации равна 0.

В Литве, например, действуют и государственный кредитный реестр, и частное бюро кредитной информации. Оба они распространяют позитивную и негативную информацию (оценка 1). Оба распространяют данные по компаниям

РИСУНОК 14.5

### Защита инвесторов: права миноритарных акционеров в сделках со связанными лицами

Рейтинги основаны на 3 субпоказателях



и физическим лицам (оценка 1). Хотя государственный кредитный реестр не распространяет данные, полученные от предприятий розничной торговли и компаний коммунальных служб, это делает частное бюро кредитной информации (оценка 1). Хотя частное бюро кредитной информации распространяет ретроспективные данные не более чем за 2 года, государственный кредитный реестр предоставляет данные за более длительный период (оценка 1). Хотя в государственном кредитном реестре содержатся данные о кредитах на сумму не менее 50 000 литов, частное бюро кредитной информации распространяет данные о кредитах любого размера (оценка 1). Заемщики имеют право доступа к данным о себе, содержащимся как в государственном кредитном реестре, так и в частном бюро кредитной информации (оценка 1). Просуммировав баллы по всем перечисленным показателям, получим общую оценку для Литвы, которая равна 6.

### ОХВАТ ГОСУДАРСТВЕННОГО КРЕДИТНОГО РЕЕСТРА

Индекс охвата государственного кредитного реестра отражает количество физических лиц и компаний, информация о заимствованиях которых за последние 5 лет содержится в государственном кредитном реестре. Это количество выражается в процентах взрослого населения (населения, возраст которого в 2009 году составлял 15 лет и старше, согласно изданию Всемирного банка «Показатели мирового развития»). Под государственным кредитным реестром понимается база данных, которая ведется государственным сектором, обычно центральным банком или банковским департаментом, который собирает информацию о кредитоспособности заемщиков (физических или юридических лиц) в финансовой системе и способствует обмену кредитной информацией между банками и финансовыми

учреждениями. При отсутствии государственного реестра значение показателя охвата равно 0.

### ОХВАТ ЧАСТНОГО БЮРО КРЕДИТНОЙ ИНФОРМАЦИИ

Индекс охвата частного бюро кредитной информации отражает количество физических лиц и компаний, информация о заимствованиях которых за последние 5 лет содержится в частном бюро кредитной информации. Это количество выражается в процентах взрослого населения (населения, возраст которого в 2009 году составлял 15 лет и старше, согласно изданию Всемирного банка «Показатели мирового развития»). Под частным бюро кредитной информации понимается частная компания или некоммерческая организация, ведущая базу данных о кредитоспособности заемщиков (физических или юридических лиц) в финансовой системе и способствующая обмену кредитной информацией между банками и финансовыми учреждениями. Бюро по кредитным расследованиям и компании, занимающиеся предоставлением кредитной отчетности, которые прямо не способствуют обмену информацией между банками и другими финансовыми учреждениями, при составлении этого индекса не учитываются. При отсутствии частных бюро значение показателя охвата равно 0.

*Подробные данные о получении кредитов по каждой из стран можно получить по адресу <http://www.doingbusiness.org>, выбрав страну из списка меню. Настоящая методология разработана в работе Djankov, McLiesh and Shleifer (2007) и используется здесь с незначительными изменениями.*

### ЗАЩИТА ИНВЕСТОРОВ

Исследование «Ведение бизнеса» оценивает степень защиты миноритарных акционеров в случае противоправного использования директорами активов корпорации для извлечения личной выгоды. Показатели этой тематической категории рассматривают защиту инвесторов по 3 аспектам: прозрачность сделок между связанными лицами (индекс раскрытия информации о сделке), ответственность директоров за проведение операций в своих интересах (индекс ответственности директоров) и способность акционеров подавать в суд на должностных лиц и директоров за правонарушение действия (индекс благоприятности условий для судебного преследования руководителей компаний акционерами). Данные собираются путем опроса юристов, специализирующихся на корпоративном праве и операциях с ценными бумагами, и базируются на анализе нормативных актов по ценным бумагам, законодательства о компаниях и

судебных норм в отношении доказательств. Рейтинг по степени защиты прав и интересов инвесторов представляет собой простое среднее процентильных рейтингов по входящим в данную категорию показателям (рисунок 14.5).

Чтобы обеспечить сопоставимость данных по разным странам, используется ряд предположений о компании и сделке.

### ПРЕДПОЛОЖЕНИЯ О КОМПАНИИ

Компания (покупатель):

- Является корпорацией, ценные бумаги которой котируются на самой крупной в стране фондовой бирже. Если количество компаний, котируемых на этой бирже, меньше 10 или если в стране нет фондовой биржи, предполагается, что покупатель — крупная частная компания с множеством акционеров.
- Имеет совет директоров и исполнительного директора, который в разрешенных случаях может на законных основаниях действовать от имени покупателя, даже если это прямо не требуется по закону.
- Является производителем продуктов питания.
- Имеет собственную сбытовую сеть.

### ПРЕДПОЛОЖЕНИЯ О СДЕЛКЕ

- Г-н Джеймс является держателем контрольного пакета акций компании-покупателя и членом ее совета директоров. Он владеет 60 процентами акций покупателя, и его представляют 2 выборных члена совета директоров из 5.
- Г-ну Джеймсу также принадлежит 90 процентов акций продавца — компании, которая управляет сетью розничных хозяйственных магазинов. Покупатель недавно закрыл большое количество своих магазинов.
- Г-н Джеймс предлагает компании-покупателю приобрести парк грузовиков, который не используется продавцом, для расширения сбыта своих продуктов питания, и покупатель соглашается с этим предложением. Цена равна 10 процентам активов покупателя и превышает рыночную стоимость грузовиков.
- Предлагаемая сделка является обычной для компании и не выходит за рамки сферы её компетенции.
- Покупатель заключает сделку. Он получает все необходимые разрешения и раскрывает всю необходимую информацию (то есть сделка не является мошеннической).
- Сделка наносит ущерб покупателю. Акционеры подают в суд на г-на Джеймса и другие стороны, которые дали разрешение на сделку.

## ИНДЕКС РАСКРЫТИЯ ИНФОРМАЦИИ О СДЕЛКЕ

Индекс раскрытия информации о сделке включает в себя 5 компонентов (таблица 14.7):

- Какой корпоративный орган может дать разрешение, имеющее юридическую силу на совершение сделки. Оценка 0 присваивается, если данное решение принимается только генеральным директором или исполнительным директором, 1 — должен проголосовать совет директоров или акционеры, и г-ну Джеймсу разрешается участвовать в голосовании, 2 — должен проголосовать совет директоров, и г-ну Джеймсу не разрешается участвовать в голосовании, 3 — должны проголосовать акционеры, и г-ну Джеймсу не разрешается участвовать в голосовании.
- Необходимо ли немедленно раскрывать информацию о сделке обществу, регулирующему органу или акционерам<sup>6</sup>. Оценка 0 присваивается, если раскрытие информации не обязательно, 1 — если необходимо раскрывать информацию об условиях сделки, но не о конфликте интересов г-на Джеймса, 2 — если необходимо раскрыть информацию как об условиях сделки, так и о конфликте интересов г-на Джеймса.
- Нужно ли публиковать информацию о сделке в годовом отчете. Оценка 0 присваивается, если компания не обязана публиковать информацию о сделке, 1 — если необходимо раскрыть информацию об условиях сделки, но не о конфликте интересов г-на Джеймса,

2 — если необходимо раскрыть информацию как об условиях сделки, так и о конфликте интересов г-на Джеймса.

- Должен ли г-н Джеймс поставить в известность совет директоров. Оценка 0 присваивается, если раскрывать информацию о сделке не требуется, 1 — если совет директоров должен быть проинформирован в общем о наличии конфликта интересов без раскрытия каких-либо подробностей, 2 — если совет директоров должен быть полностью проинформирован обо всех существенных фактах, связанных с интересом г-на Джеймса в сделке между покупателем и продавцом.
- Нужно ли привлечь внешний орган, например, внешнего аудитора, для проверки сделки перед ее осуществлением. Оценка 0 присваивается, если нет, 1 — если да.

Индекс находится в интервале от 0 до 10, при этом более высокие значения указывают на более высокую степень раскрытия информации. В Польше, например, совет директоров должен утвердить сделку, а г-ну Джеймсу не разрешено участвовать в голосовании (оценка 2). Покупатель обязан немедленно раскрыть всю информацию, которая влияет на курс акций, в том числе о конфликте интересов (оценка 2). В своем годовом отчете покупатель также должен раскрыть информацию об условиях сделки и о владении г-ном Джеймсом акциями покупателя и продавца (оценка 2). Перед совершением сделки г-н Джеймс должен уведомить других директоров о своем конфликте интересов, но не обязан представлять кон-

кретную информацию о нем (оценка 1). В соответствии с законодательством Польши для проверки сделки не нужно привлекать внешний орган (оценка 0). Просуммировав эти баллы, получим, что индекс раскрытия информации о сделке для Польши равен 7.

## ИНДЕКС ОТВЕТСТВЕННОСТИ ДИРЕКТОРОВ

Индекс ответственности директоров включает 7 компонентов<sup>7</sup>:

- Может ли акционер привлечь г-на Джеймса к ответственности за нанесение ущерба компании, который влечет за собой сделка между покупателем и продавцом. Оценка 0 присваивается, если г-на Джеймса нельзя привлечь к ответственности или можно только за мошенничество или недобросовестность, 1 — если г-на Джеймса можно привлечь к ответственности только в том случае, если он повлиял на утверждение сделки или проявил халатность, 2 — если г-на Джеймса можно привлечь к ответственности, когда сделка является несправедливой или убыточной для других акционеров.
- Может ли акционер привлечь к ответственности санкционирующий орган (генерального директора или совет директоров) за ущерб для компании, который влечет за собой сделка. Оценка 0 присваивается, если санкционирующий орган нельзя привлечь к ответственности или можно только за мошенничество или недобросовестность, 1 — если санкционирующий орган можно привлечь к ответственности за халатность, 2 — если санкционирующий орган можно привлечь к ответственности, когда сделка является несправедливой или убыточной для других акционеров.
- Может ли суд признать сделку недействительной, по иску акционера. Оценка 0 присваивается, если аннулировать сделку невозможно или возможно только в случае мошенничества или недобросовестности. 1 — если аннулировать сделку возможно, когда она ущемляет интересы или наносит ущерб другим акционерам, 2 — если аннулировать сделку возможно, когда она является несправедливой или связана с конфликтом интересов.
- Обязан ли г-н Джеймс компенсировать ущерб, нанесенный компании, при удовлетворении иска акционера. Оценка 0 присваивается, если нет, 1 — если да.
- Обязан ли г-н Джеймс вернуть прибыль, полученную в результате осуществления сделки, при удовлетворении иска акционера. Оценка 0 присваивается, если нет, 1 — если да.

ТАБЛИЦА 14.7

### Что измеряют показатели защиты прав и интересов инвесторов?

#### Индекс раскрытия информации о сделке (0–10)

- Кто может утверждать сделки со связанными лицами
- Требования к раскрытию информации в случае сделок со связанными лицами

#### Индекс ответственности директоров (0–10)

- Способность акционеров привлечь заинтересованную сторону и санкционирующий орган к ответственности в случае сделок со связанными лицами
- Доступные средства правовой защиты (компенсации за ущерб, возврат прибыли, штрафы и лишение свободы)
- Способность акционеров подавать в суд прямые или производные иски

#### Индекс благоприятности условий для судебного преследования руководителей компании акционерами (0–10)

- Документы и информация, доступные во время судебного разбирательства
- Прямой доступ к внутренним документам компании и использование государственного инспектора без подачи иска в суд

#### Индекс уровня защиты прав и интересов инвесторов (0–10)

- Простое среднее индексов раскрытия информации о сделке, ответственности директоров и легкости судебного преследования руководителей компании акционерами

Источник: база данных проекта «Ведение бизнеса».

- Может ли г-н Джеймс быть оштрафован (по двум предыдущим пунктам одновременно) и посажен в тюрьму. Оценка 0 присваивается, если нет, 1 — если да.
- Могут ли акционеры подавать прямые или производные иски о возмещении ущерба компании, который влечет за собой сделка. Оценка 0 присваивается, если предъявление исков невозможно или возможно только для акционеров, владеющих более чем 10 процентами пакета акций компании, 1 — если прямые или производные иски могут предъявлять акционеры, владеющие 10 процентами или меньшей долей в пакете акций.

Индекс находится в интервале от 0 до 10, при этом более высокие значения указывают на более высокую степень ответственности директоров. Если предположить, что убыточная сделка была надлежащим образом утверждена, а информация о ней была в установленном порядке раскрыта, то для привлечения г-на Джеймса к ответственности, например, в Панаме истец должен доказать, что г-н Джеймс повлиял на санкционирующий орган или проявил халатность (оценка 1). Чтобы привлечь к ответственности других директоров, истец должен доказать, что они проявили халатность (оценка 1). Убыточную/несправедливую сделку нельзя аннулировать (оценка 0). Если г-н Джеймс признан ответственным, он должен компенсировать ущерб (оценка 1), но не обязан возвращать полученную им прибыль (оценка 1). В отношении г-на Джеймса нельзя применить штрафы и лишить его свободы (оценка 0). Акционеры, владеющие 10 процентами или меньшей долей акционерного капитала, могут предъявлять прямые или производные иски (оценка 1). Просуммировав эти баллы, получим, что индекс ответственности директоров для Панамы равен 4.

#### ИНДЕКС БЛАГОПРИЯТНОСТИ УСЛОВИЙ ДЛЯ СУДЕБНОГО ПРЕСЛЕДОВАНИЯ РУКОВОДИТЕЛЕЙ КОМПАНИИ АКЦИОНЕРАМИ

Индекс благоприятности условий для судебного преследования руководителей компании акционерами включает 6 компонентов:

- Доступ к каким документам предоставлен акционеру-истцу со стороны обвиняемого и свидетелей по делу во время судебного разбирательства. Оценка 1 присваивается за каждый из следующих доступных для истца видов документов: информация, на которой обвиняемый, по его утверждению, намерен строить свою защиту; информация, непосредственно доказывающая

конкретные факты, изложенные в иске; любая информация, имеющая отношение к иску, а также любая информация, которая может привести к обнаружению дополнительных фактов.

- Может ли истец во время судебного разбирательства производить первоначальный опрос обвиняемого и свидетелей. Оценка 0 присваивается, если нет, 1 — если да, но с предварительного одобрения вопросов судьей, 2 — если да без предварительного одобрения.
- Может ли истец получать категории относящихся к делу документов у обвиняемого, не указывая каждый конкретный документ. Оценка 0 присваивается, если нет, 1 — если да.
- Могут ли акционеры, владеющие 10 процентами или меньшей долей акций компании, не подавая иска в суд, потребовать, чтобы сделку между покупателем и продавцом рассмотрел государственный инспектор. Оценка 0 присваивается, если нет, 1 — если да.
- Имеют ли акционеры, владеющие 10 процентами или меньшей долей акционерного капитала компании, право изучить документы по сделке перед подачей иска в суд. Оценка 0 присваивается, если нет, 1 — если да.
- Являются ли стандарты доказательств в отношении гражданских дел более низкими, чем по уголовным. Оценка 0 присваивается, если нет, 1 — если да.

Индекс находится в интервале 0 до 10, при этом чем выше оценка, тем больше прав у акционеров оспорить сделку. В Греции, например, истец может получить доступ к документам, на которых обвиняемый намерен строить свою защиту и которые прямо доказывают факты, изложенные в иске (оценка 2). Истец может напрямую опросить обвиняемого и свидетелей во время судебного разбирательства, но с предварительным одобрением вопросов судьей (оценка 1). Истец должен запрашивать конкретные документы (например, договор купли-продажи между продавцом и покупателем от 15 июля 2006 года) и не может требовать просто определенные категории документов (например, все документы, имеющие отношение к сделке) (оценка 0). Акционер, владеющий 5% акций покупателя, не подавая иска в суд, вправе потребовать, чтобы предполагаемое служебное злоупотребление г-на Джеймса и генерального директора рассмотрел государственный инспектор (оценка 1). Любой акционер перед подачей иска в суд вправе изучить документы по сделке (оценка 1). Стандарты доказательств по гражданским делам такие же, как и по уголовным (оценка 0). Просуммировав эти баллы, получим, что индекс благоприятности условий для судебного преследования ру-

ководителей компаний акционерами для Греции равен 5.

#### ИНДЕКС УРОВНЯ ЗАЩИТЫ ИНВЕСТОРОВ

Индекс уровня защиты инвесторов представляет собой среднее значение от индекса раскрытия информации о сделке, индекса ответственности директоров и индекса благоприятности условий для судебного преследования руководителей компаний акционерами. Индекс находится в интервале от 0 до 10, при этом более высокие значения указывают на более высокую степень защиты инвесторов.

Подробные данные о защите прав и интересов инвесторов по каждой из стран можно получить по адресу <http://www.doingbusiness.org>, выбрав страну из списка меню. Настоящая методология представлена в работе Djankov, La Porta, López-de-Silanes and Shleifer (2008).

#### НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ

Исследование «Ведение бизнеса» анализирует налоги и обязательные отчисления, которые предприятие средних размеров должно уплатить в соответствующем году, а также административное бремя, связанное с уплатой налогов и производством отчислений. Проект был разработан и осуществлен в сотрудничестве с PricewaterhouseCoopers. В число рассматриваемых налогов и отчислений входят налог на прибыль или на доходы корпораций, отчисления на социальное обеспечение и налоги на рабочую силу, уплачиваемые работодателем, налоги на собственность, налоги на передачу собственности, налог на дивиденды, налог на прирост стоимости капитала, налог на финансовые операции, налоги на сбор отходов, налоги на транспортные средства и дорожные налоги, а также любые другие мелкие налоги или сборы. Рейтинг

РИСУНОК 14.6

#### Налогообложение: соблюдение налогового законодательства местной производственной компанией

Рейтинги основаны на 3 субпоказателях



по степени благоприятности условий для уплаты налогов представляет собой простое среднее процентильных рейтингов по входящим в данную категорию показателям (рисунок 14.6).

Исследование «Ведение бизнеса» оценивает все налоги и отчисления, которые утверждены органами государственного управления (на любом уровне — федеральном, региональном или местном), применяются в отношении стандартной компании и влияют на ее финансовую отчетность. При этом данное исследование выходит за рамки традиционного определения налога. Для целей составления национальных счетов государства в определение налогов включены только обязательные безвозмездные платежи в пользу сектора государственного управления. Исследование «Ведение бизнеса» отходит от этого определения, поскольку оно оценивает установленные сборы, которые влияют на счета предприятий, а не на счета органов государственного управления. Основные различия касаются отчислений, связанных с рабочей силой. Показатель, используемый в исследовании, включает утвержденные органами государственного управления отчисления, уплачиваемые работодателем в возмездный частный пенсионный фонд или фонд страхования работников. Данный показатель включает, например, обязательную гарантию пенсионного обеспечения по старости и страхование оплаты труда работников, существующие в Австралии. Для целей расчета суммарной налоговой ставки (определяемой ниже) учитываются только налоги, бремя которых фактически несут компании. Например, налог на добавленную стоимость, как правило, не учитывается (кроме случаев, когда они не подлежат возврату), поскольку он не влияет на расчет прибыли компании, то есть не отражен в бухгалтерском отчете о прибыли и убытках. Однако НДС учитывается в показателях, связанных с соблюдением установленных требований (показатель времени и затрат), поскольку он увеличивает бремя соблюдения норм, установленных налоговой системой.

В исследовании «Ведение бизнеса» налоги и отчисления, уплачиваемые стандартной компанией, а также сложность системы соблюдения налогового законодательства в стране оцениваются с помощью определенного сценария, основанного на финансовой отчетности и предположениях о проведенных за год операциях. В каждой стране специалисты по вопросам налогообложения из целого ряда различных компаний (во многих странах они включают PricewaterhouseCoopers) рассчитывают налоги и обязательные отчисления, подлежащие уплате в их юрисдикции, исходя из условий, заданных в

исследуемом стандартном сценарии. Кроме того, собирается информация о частоте подачи отчетности и производстве платежей, а также о времени, которое необходимо для соблюдения налогового законодательства в стране. Чтобы обеспечить сопоставимость данных по разным странам, используется ряд предположений о компании, налогах и отчислениях.

#### ПРЕДПОЛОЖЕНИЯ О КОМПАНИИ

Компания:

- Является компанией с ограниченной ответственностью, которая облагается налогами. Если в стране имеется несколько видов компаний с ограниченной ответственностью, выбирается самая популярная среди национальных фирм форма таких компаний. Самая распространенная форма определяется на основе информации, предоставленной юристами, специализирующимися на вопросах регистрации юридических лиц, или статистическим бюро.
- Начала работу 1 января 2008 года и на тот момент приобрела все активы, отраженные на ее балансе, и наняла всех работников.
- Работает в городе, являющемся крупнейшим деловым центром страны.
- Полностью принадлежит местному капиталу и имеет 5 учредителей (все они являются физическими лицами).
- На конец 2008 года имела начальный капитал в размере 102-кратного дохода на душу населения.
- Осуществляет промышленную или торговую деятельность общего профиля, а именно, производит керамические горшки для цветов и реализует их в розничной торговле. Она не участвует в международной торговле (не занимается импортом и экспортом) и не занимается товарами, на которые распространяется особый налоговый режим, например, алкогольными напитками или табачными изделиями.
- На начало 2009 года владеет двумя земельными участками, одним зданием, офисным оборудованием, компьютерами и одним грузовиком, арендует еще один грузовик.
- Не имеет прав на льготы для стимулирования инвестиций и какие-либо привилегии, за исключением тех, которые связаны с возрастом или размерами компании.
- Имеет 60 сотрудников: 4 менеджера, 8 ассистентов и 48 рабочих. Все они являются гражданами данной страны, а один менеджер также является совладельцем компании. Компания оплачивает дополнительное медицинское страхование для своих сотрудников (не обязательное по законодательству) в качестве дополнительной льготы.

Кроме того, в некоторых странах к дополнительным льготам работников относятся возмещаемые расходы на деловые поездки и представительские расходы на клиентов. В соответствующих случаях считается, что компания выплачивает с этих расходов налог на дополнительные льготы работника, либо что сумма льготы подлежит налогообложению как доход работника. В используемом сценарии не предусмотрены никакие дополнительные выплаты на еду, транспорт, образование или иные нужды. Таким образом, даже в тех случаях, когда такие льготы являются распространенными, они не добавляются к валовой налогооблагаемой заработной плате и не вычитаются из нее для расчета налога на рабочую силу или соответствующих отчислений.

- Имеет оборот в размере 1050-кратного дохода на душу населения.
- Закончило первый год работы с убытками.
- Имеет норму валовой прибыли (до вычета налогов) в размере 20 процентов (то есть объем продаж составляет 120 процентов от себестоимости реализованной продукции).
- В конце второго года распределяет 50 процентов чистой прибыли в качестве дивидендов собственникам.
- В начале второго года с выгодой продает один из принадлежащих ей земельных участков.
- Ежегодно тратит на топливо для грузовиков сумму в размере двухкратного дохода на душу населения.
- Рассматривается через призму других детальных предположений о расходах и операциях, которые призваны дополнительно стандартизировать рассматриваемый случай. Все показатели финансовой отчетности пропорциональны доходу на душу населения в 2005 году. Например, собственник, одновременно являющийся менеджером компании, тратит сумму в 10% дохода на душу населения на поездки в интересах компании (20% производимых этим собственником расходов носят чисто личный характер, 20% — представительские расходы на клиентов, а 60% — деловые поездки).

#### ПРЕДПОЛОЖЕНИЯ О НАЛОГАХ И ОТЧИСЛЕНИЯХ

- Все учитываемые налоги и отчисления относятся к уплаченным во второй год работы (2009 календарный год). Налог или отчисление рассматриваются как отдельный платеж, если они имеют собственное название или собираются отдельным ведомством. Налоги и отчисления, которые имеют одно и то же название и взимаются одним и тем же

ведомством, но чьи ставки отличаются в зависимости от компании, считаются одним и тем же налогом или отчислением.

- Количество налоговых платежей компаний в год рассчитывается путем умножения количества налогов и отчислений на частоту платежей (или удержания). Частота выплат включает в себя как авансовые, так и регулярные платежи (или удержания).

### НАЛОГОВЫЕ ВЫПЛАТЫ

Показатель налоговых выплат отражает общее количество уплаченных налогов и отчислений, метод уплаты, частоту уплаты, частоту подачи отчетности и количество ведомств, задействованных в процессе, в стандартном случае рассматриваемой компании на второй год ее работы (таблица 14.8). Он включает уплаченные компанией налоги на потребление, такие как налог с продаж или налог на добавленную стоимость. Эти налоги обычно взимаются с потребителя от имени налоговых органов. Хотя они не влияют на отчеты о прибылях и убытках компаний, они увеличивают административное бремя, связанное с соблюдением требований налоговой системы, и поэтому учитываются в показателе налоговых выплат.

Количество платежей отражает электронную подачу отчетности. В странах, где допускается полностью электронная подача деклараций и уплата налогов и этой возможностью пользуется большинство предприятий средних размеров, считается, что налог уплачивается один раз в год, даже если подача отчетности и платежи

осуществляются чаще. В случае платежей, производимых через третьи стороны, таких как выплачиваемый финансовым учреждением налог на проценты или налог на топливо, выплачиваемый компанией, продающей топливо, учитывается только один платеж, даже если фактически платежи производятся чаще.

В случаях, когда подача отчетности и уплата двух или более налогов или отчислений осуществляются совместно с использованием одной и той же формы, каждый из таких совместных платежей считается одной выплатой. Например, если подача отчетности и платежи по отчислениям на обязательное медицинское страхование и отчислениям на обязательное пенсионное обеспечение производятся одновременно, в количество платежей будет включено только одно из этих отчислений.

### ВРЕМЯ

Время учитывается в часах в год. Этот показатель отражает время, затраченное на подготовку, подачу отчетности и уплату трех основных видов налогов и отчислений: налога на доходы корпораций, налога на добавленную стоимость или налога с продаж и налогов на рабочую силу, включая налоги на фонд заработной платы и отчисления на социальное обеспечение. Время на подготовку включает время на сбор всей информации, необходимой для расчета подлежащего уплате налога и расчета суммы к оплате. Если в налоговых целях требуется вести отдельные бухгалтерские книги или проводить отдельные расчеты, связанное с этим время также принимается во внимание. Это допол-

нительное время учитывается только в том случае, если обычной бухгалтерской работы недостаточно для выполнения требований к налоговому учету. Время на подачу отчетности включает время на заполнение всех необходимых форм налоговых деклараций и подачу соответствующих отчетов в налоговое управление. Также учитываются часы, необходимые для осуществления платежа в режиме «онлайн» или в налоговых органах. В странах, где налоги и отчисления уплачиваются лично, в расчет принимается время, потраченное на ожидание.

### НАЛОГОВАЯ СТАВКА

Налоговая ставка отражает размер налогов и обязательных отчислений, лежащих на компанию во второй год работы, и выражается как доля от ее коммерческой прибыли. В докладе «Ведение бизнеса – 2011» представлены данные о налоговой ставке за 2009 календарный год. Общая сумма уплаченных налогов представляет собой сумму всех различных налогов и отчислений, подлежащих уплате с учетом разрешенных вычетов и льгот. Налоги, удерживаемые у источника (такие как подоходный налог с физических лиц) или взимаемые компанией и перечисляемые в налоговые органы (такие как налог на добавленную стоимость, налог с продаж или налог на товары и услуги), но не относящиеся к самой компании, не принимаются в расчет. Налоги, включаемые в расчет налоговой ставки, можно разделить на 5 категорий: налог на прибыль или доходы корпораций, отчисления на социальное обеспечение и налоги на рабочую силу, уплачиваемые работодателем (к которым относятся все обязательные отчисления, даже если они уплачиваются частной структуре, такой как возмездный пенсионный фонд), налоги на собственность, налоги с оборота и другие налоги (такие как муниципальные сборы, налоги на транспортные средства и на топливо).

Показатель налоговой ставки создан для представления комплексной оценки всех затрат, которые несет предприятие в связи с оплатой всех налогов. Эта ставка отличается от установленной законом налоговой ставки, которая представляет собой просто коэффициент, применяемый к налоговой базе. При расчете налоговой ставки фактически подлежащий уплате налог делится на коммерческую прибыль. Этот расчет показан на данных по Швеции (таблица 14.9).

Коммерческая прибыль по существу представляет собой чистую прибыль до уплаты всех налогов. Она отличается от традиционной прибыли до вычета налогов, представляемой в финансовой отчетности. При расчете прибыли до вычета налогов многие налоги, выплачиваемые

ТАБЛИЦА 14.8

#### Что измеряют показатели налогообложения?

**Налоговые платежи компании обрабатывающей промышленности в 2009 году**  
(количество платежей в год, скорректированное с учетом электронной и совместной подачи отчетности и уплаты)

- Общее количество уплаченных налогов и отчислений, включая налоги на потребление (налог на добавленную стоимость, налог с продаж или налог на товары и услуги)
- Метод и частота подачи налоговой отчетности и уплаты

**Время, необходимое для соблюдения требований по трем основным налогам** (часы в год)

- Сбор информации и расчет сумм подлежащих уплате налогов
- Заполнение форм налоговых деклараций, подача их в соответствующие ведомства
- Осуществление платежа или удержания
- Подготовка отдельных обязательных книг налогового учета, если требуется

**Суммарная налоговая ставка** (% прибыли до уплаты всех налогов)

- Налог на прибыль или на доходы корпораций
- Отчисления на социальное обеспечение и налоги на рабочую силу, уплачиваемые работодателем
- Налоги на собственность и на передачу собственности
- Налоги на дивиденды, прирост стоимости капитала и финансовые операции
- Налоги на сбор отходов, транспортные средства, дорожные и другие налоги

Источник: база данных проекта «Ведение бизнеса».

ТАБЛИЦА 14.9

**Расчет суммарной налоговой ставки в случае Швеции**

	Установленная законом ставка (r)	Установленная законом налоговая база (b)	Фактически подлежащий уплате налог (a)	Коммерческая прибыль <sup>1</sup> (c)	Налоговая ставка (t)
			$a = r \times b$		$t = a/c$
Виды налогов (налоговая база)		SKr	SKr	SKr	
Налог на доходы корпораций (налогооблагаемый доход)	28%	10 330 966	2 892 670	17 619 223	16,40%
Налог на недвижимость (земля и здания)	0,38%	26 103 545	97 888	17 619 223	0,60%
Налог на фонд заработной платы (налогооблагаемая заработная плата)	32,42%	19 880 222	6 445 168	17 619 223	36,60%
Топливный налог (цена топлива)	4,16 SKr за литр	45 565 литров	189 550	17 619 223	1,10%
			<b>9 625 276</b>		<b>54,6%</b>

1. Прибыль до уплаты всех налогов.

Примечание: SKr — шведские кроны. Предполагается, что коммерческая прибыль составляет сумму в 59,4 дохода на душу населения.

Источник: база данных проекта «Ведение бизнеса».

компанией, подлежат вычету. При расчете коммерческой прибыли эти налоги не подлежат вычету. Таким образом, коммерческая прибыль дает четкое представление о фактической прибыли предприятия до вычета каких-либо налогов, уплачиваемых им в течение финансового года.

Коммерческая прибыль рассчитывается как объем продаж минус себестоимость реализованной продукции минус валовая заработная плата минус административные расходы минус прочие расходы минус резервы плюс прирост капитала (в результате продажи имущества), минус процентные расходы плюс процентные доходы и минус коммерческая амортизация. Коммерческая амортизация рассчитывается по линейному методу с использованием следующих ставок: 0 процентов для земли, 5 процентов для здания, 10 процентов для машин и оборудования, 33 процента для компьютеров, 20 процентов для офисного оборудования, 20 процентов для грузовика и 10 процентов для расходов на развитие предприятия. Коммерческая прибыль составляет 59,4-кратный доход на душу населения.

Данная методология расчета налоговой ставки соответствует разработанной компанией PricewaterhouseCoopers схеме «совокупной налоговой нагрузки» и проводимым в рамках этой схемы расчетам налогов, подлежащих уплате компаниями. Но если в рамках проводимой PricewaterhouseCoopers работы расчеты обычно основаны на данных, получаемых от крупнейших компаний страны, то в центре внимания настоящего исследования находится пример стандартной компании средних размеров.

Методология составления показателей по налогообложению была дополнительно усовершенствована в ходе обсуждения с участниками проекта «Международный диалог по налоговым вопросам», благодаря чему были уточнены вопросы опросников, относящиеся к показателю времени на уплату налогов, и были собраны для проведения дальнейших исследований экспериментальные данные о

«налоговом клине», создаваемом налогами на рабочую силу.

Подробные данные об уплате налогов по каждой из стран можно получить по адресу <http://www.doingbusiness.org>, выбрав страну из списка меню. Настоящая методология представлена в работе Djankov et al. (2010).

### МЕЖДУНАРОДНАЯ ТОРГОВЛЯ

В рамках исследования «Ведение бизнеса» рассматриваются процедурные требования в отношении экспорта и импорта стандартных товаров и грузов при доставке морским транспортом. Учитываются все официальные процедуры по экспорту и импорту товаров — начиная с заключения двумя сторонами договора и до поставки товаров — с указанием затрат времени и расходов на прохождение процедур. Учитываются также все документы, необходимые торговой компании для экспорта или импорта товаров через национальные границы. Применительно к экспорту товаров учитываются процедуры, начиная с упаковки товаров на складе до их отправки из порта отправления. Применительно к импорту товаров учитываются процедуры с момента прибытия судна в порт назначения до доставки груза на склад. Время и расходы на морской транспорт не учитываются. Оплата производится аккредитивом, при этом учитываются сроки, расходы и документы, необходимые для уведомления или получения аккредитива. Рейтинг по степени благоприятности условий для ведения международной торговли представляет собой простое среднее процентильных рейтингов по входящим в данную категорию показателям (рисунок 14.7).

Местные экспедиторские фирмы, судходные компании, таможенные агенты, должностные лица порта и банки предоставляют информацию о необходимых документах, стоимости и сроках прохождения каждой процедуры. Для обеспече-

ния сопоставимости данных по различным странам используются некоторые предположения в отношении компаний и товаров.

### ПРЕДПОЛОЖЕНИЯ В ОТНОШЕНИИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Предприятие:

- Имеет не менее 60 сотрудников.
- Работает в городе, являющемся крупнейшим деловым центром страны.
- Является частным предприятием с ограниченной ответственностью. Не ведет операций в зоне производства товаров на экспорт или в промышленной зоне, на которую распространяются специальные льготы по экспорту или импорту.
- Принадлежит местному капиталу.
- Объем экспорта составляет более 10 процентов от общего объема ее продаж.

### ПРЕДПОЛОЖЕНИЯ В ОТНОШЕНИИ ТОВАРОВ

Товары транспортируются в 20-футовых, полностью заполненных контейнерах для перевозки сухих грузов. Вес 10 тонн,

Рисунок 14.7

### Международная торговля: экспорт и импорт морским транспортом

Рейтинги основаны на 3 субпоказателях



Долл. США за 20-футовый контейнер, не включают никакие взятки или таможенные тарифы

оценочная стоимость – 20 000 долларов.

Продукция:

- Не является опасной и не включает предметы военного назначения.
- Не требует охлаждения или иных особых условий транспортировки.
- К продукции не применимы специальные требования фитосанитарного контроля либо специальные требования в отношении безопасности для окружающей среды, помимо общепринятых международных стандартов.
- Является одной из основных статей экспорта или импорта страны.

### ДОКУМЕНТЫ

Учитываются все документы, необходимые для каждой партии экспорта и импорта товаров (таблица 14.10). Предполагается, что контракт уже согласован и подписан обеими сторонами. Учитываются документы, которые требуют государственные министерства, таможня, власти порта и контейнерного терминала, органы охраны здоровья и технического контроля и банки. Поскольку платеж осуществляется аккредитивом, также принимаются во внимание все документы, требуемые банками для обеспечения и выдачи аккредитива. Документы, возобновляемые ежегодно и не требующие возобновления при обработке каждой торговой партии (например, ежегодный сертификат о выплатах налогов), не учитываются.

ТАБЛИЦА 14.10

### Что измеряют показатели международной торговли?

#### Документы, требуемые для экспорта и импорта (количество)

- Банковские документы
- Документы таможенной очистки
- Документы для портового обслуживания и обслуживания в терминале
- Транспортные документы

#### Затраты времени на экспорт и импорт (в днях)

- Получение всех документов
- Транспорт и погрузка-разгрузка внутри страны
- Таможенная очистка и инспекции
- Обслуживание грузов в порту и терминале
- Не включает время на морскую перевозку

#### Расходы на экспорт и импорт (в долларах США за контейнер)

- Вся документация
- Транспорт и погрузка-разгрузка внутри страны
- Таможенная очистка и инспекции
- Обслуживание грузов в порту и терминале
- Только официальные затраты, без взяток

Источник: база данных проекта «Ведение бизнеса».

### ВРЕМЯ

Время, затраченное на осуществление экспорта и импорта указано в календарных днях. Исчисление времени начинается с момента начала прохождения процедуры и заканчивается моментом ее завершения. Если прохождение процедуры может быть ускорено за дополнительную плату и эта возможность доступна всем торговым компаниям, учитывается вариант ускоренной процедуры, при условии что он является законным. Процедуры ускоренного прохождения формальностей, применяемые в отношении фирм, находящихся в зонах производства товаров на экспорт, не принимаются во внимание, поскольку они не могут использоваться всеми торговыми компаниями. Предполагается, что экспортер и импортер действуют без промедлений и намерены завершить все оставшиеся процедуры как можно скорее. Процедуры, которые могут проходить параллельно, учитываются как одновременные. В показателе учитывается время ожидания между прохождением процедур, в частности, во время разгрузки груза.

### ЗАТРАТЫ

Затраты включают сборы, взимаемые с 20-футового контейнера, в долларах США. Учитываются все сборы, связанные с прохождением процедур по экспорту или импорту товаров. К ним относятся расходы на оформление документов, административные сборы по таможенной очистке и техническому контролю, комиссионные таможенных брокеров, расходы на погрузку и разгрузку на терминале и расходы на внутренние перевозки. Не учитываются таможенные тарифы и пошлины, относящиеся к морским перевозкам. Учитываются только официальные расходы.

Подробные данные о международной торговле по каждой из стран можно получить по адресу <http://www.doingbusiness.org>, выбрав страну из списка меню. Данная методика представлена в работе Djankov, Freund and Pham (2010) и применяется здесь с незначительными изменениями.

### ОБЕСПЕЧЕНИЕ ИСПОЛНЕНИЯ КОНТРАКТОВ

Показатели обеспечения исполнения контрактов оценивают эффективность судебной системы при разрешении коммерческого спора. Данные основаны на пошаговом отслеживании процесса рассмотрения коммерческого спора о продаже в местных судах. Сбор данных осуществляется путем анализа гражданско-процессуальных кодексов и других нормативных документов, регулирующих деятельность судебных инстанций, а также путем об-

следований, проводимых местными юристами, специализирующимися на судебных процессах, и судьями. Рейтинг по степени благоприятности условий для обеспечения исполнения контрактов представляет собой простое среднее процентильных рейтингов по входящим в данную категорию показателям (рисунок 14.8).

Названия соответствующих судов в каждой стране — суда в крупнейшем центре деловой активности, в юрисдикцию которого входят коммерческие дела на сумму, эквивалентную 200 процентам дохода на душу населения — опубликованы по адресу <http://www.doingbusiness.org/ExploreTopics/EnforcingContracts/>.

### ПРЕДПОЛОЖЕНИЯ О ДЕЛЕ

- Стоимость иска равна 200 процентам дохода на душу населения в стране.
- Спор касается законной сделки между двумя компаниями (продавцом и покупателем), расположенными в городе, являющемся крупнейшим центром деловой активности в стране. Продавец реализует покупателю товары, стоимость которых равна 200 процентам дохода на душу населения в стране. После того как продавец поставляет товары покупателю, последний отказывается платить за них на том основании, что поставленные товары имеют ненадлежащее качество.
- Продавец (истец) подает на покупателя (ответчика) в суд, чтобы получить сумму, предусмотренную договором купли-продажи (то есть 200 процентов дохода на душу населения в стране). Покупатель возражает против иска продавца, утверждая, что качество товаров является низким. Предметом иска является спор относительно качества.
- Спор рассматривается в суде, который расположен в городе, являющемся крупнейшим центром деловой

РИСУНОК 14.8

### Обеспечение исполнения контрактов: разрешение коммерческого спора в судебном порядке

Рейтинги основаны на 3 субпоказателях



Число дней, затрачиваемых на разрешение коммерческого спора о продаже в суде

Гонорары адвокатов, судебные издержки и издержки правоприменения в процентах от стоимости иска

Шаги, необходимые для подачи иска, получения судебного решения и обеспечения его выполнения



активности в стране, и в юрисдикцию которого входят коммерческие дела на сумму, равную 200 процентам дохода на душу населения.

- До получения судебного решения продавец налагает арест на движимые активы покупателя (например, офисное оборудование и транспортные средства), поскольку опасается, что покупатель может стать неплатежеспособным.
- Получено экспертное заключение о качестве поставленных товаров. Если общепринятой практикой в стране является приглашение каждой из сторон собственных экспертов для выступления в качестве свидетеля в суде, каждая сторона приглашает по одному эксперту. Если общепринятой практикой в стране является назначение независимого эксперта судьей, это делает судья. В этом случае судья не разрешает представлять встречные свидетельские показания экспертов.
- Судебное решение на 100 процентов в пользу продавца: судья постановляет, что товары имеют надлежащее качество и что покупатель обязан уплатить договорную цену.
- Покупатель не подает апелляцию на постановление суда. Судебное решение становится окончательным.
- Продавец предпринимает все требуемые шаги, чтобы быстро привести решение суда в исполнение. Деньги успешно получены в результате публичной продажи движимых активов покупателя (например, офисного оборудования и транспортных средств).

## ПРОЦЕДУРЫ

Перечень процедурных шагов, составленный для каждой страны, отслеживает хронологию рассмотрения коммерческого спора в соответствующем суде. Под процедурой понимается любое взаимодействие, требуемое по закону или обычно имеющее место на практике, между сторонами либо между сторонами и судьей или судебным приставом. К ним относятся шаги, необходимые для подачи и вручения иска, шаги для рассмотрения дела в суде и вынесения судебного решения, а также шаги, необходимые для приведения судебного решения в исполнение (таблица 14.11).

Обследование позволяет респондентам учитывать процедуры, которые существуют в юрисдикциях с системой римского права, но отсутствуют в юрисдикциях с прецедентным правом, и наоборот. Например, в странах с системой римского права судья может назначить независимого эксперта, а в странах прецедентного права каждая сторона представляет список экспертов, которые будут выступать свидетелями в суде. Чтобы отразить общую эффективность, из общего числа

процедур вычитается 1 процедура для стран, где существуют специализированные коммерческие суды, и 1 процедура — для стран, где разрешается электронная подача исков в суд. Некоторые процедурные шаги, которые производятся одновременно с другими процедурными шагами или являются частью других шагов, не учитываются в общем числе процедур.

## ВРЕМЯ

Затраты времени учитываются в календарных днях и рассчитываются с того момента, когда истец принимает решение о подаче судебного иска в суд, и до осуществления платежа. Учитываются как дни судебного разбирательства, так и периоды ожидания между ними. Учитывается средняя длительность разных этапов разрешения спора: вручение процессуальных документов (время на подачу и вручение иска), вынесение судебного решения (время на рассмотрение дела в суде и получение судебного решения) и момент платежа (время на приведение судебного решения в исполнение).

## ЗАТРАТЫ

Затраты рассчитываются как процент от суммы иска, которая предполагается равной 200 процентам дохода на душу населения. Взятки не учитываются. В расчет принимаются три вида затрат: судебные издержки, издержки правоприменения и средние гонорары адвокатов.

Судебные издержки включают все судебные расходы и гонорары экспертов, которые продавец (истец) должен предварительно оплатить суду, независимо от общей суммы издержек, присуждаемых к уплате проигравшей стороной в пользу продавца. Гонорары экспертов, если они требуются по закону или обычно используются на практике, включаются в состав судебных издержек. Под издержками правоприменения понимаются все расходы, которые продавец (истец) должен предварительно оплатить, чтобы привести в исполнение решение суда путем публичной продажи движимых активов покупателя, независимо от общей суммы издержек, присуждаемых к уплате проигравшей стороной в пользу продавца. Средние гонорары адвокатов представляют собой гонорары, которые продавец (истец) должен предварительно выплатить местному адвокату, с тем чтобы он представлял интересы продавца в стандартном деле.

*Подробные данные об обеспечении исполнения контрактов по каждой из стран можно получить по адресу <http://www.doingbusiness.org>, выбрав страну из списка меню. Настоящая методология представлена в работе Djankov et al. (2003) и используется здесь с незначительными изменениями.*

ТАБЛИЦА 14.11

### Любое взаимодействие между сторонами коммерческого спора либо между сторонами и судьей или судебным приставом

#### Процедуры, необходимые для обеспечения исполнения контракта (количество)

- Любое взаимодействие между сторонами
- коммерческого спора либо между сторонами и судьей или судебным приставом
- Шаги, необходимые для подачи иска
- Шаги, необходимые для рассмотрения дела в суде и вынесения судебного решения
- Шаги, необходимые для приведения судебного решения в исполнение

#### Время, необходимое для прохождения процедур (в календарных днях)

- Учитывается в календарных днях
- Время на подачу и вручение иска
- Время на рассмотрение дела в суде и получение судебного решения
- Время на приведение судебного решения в исполнение

#### Затраты, необходимые для прохождения процедур (в процентах от суммы иска)

- Отсутствие взяток
- Средние гонорары адвокатов
- Судебные издержки, включая гонорары экспертов
- Затраты на правоприменение

Источник: база данных проекта «Ведение бизнеса».

## ЛИКВИДАЦИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ

Исследование «Ведение бизнеса» изучает временные и финансовые затраты, а также конечный исход процесса несостоятельности, в котором все участники являются местными. Данные устанавливаются по результатам опроса местных специалистов по вопросам несостоятельности и проверяются путем изучения законов и прочих нормативно-правовых актов, а также общедоступной информации о банкротстве. Рейтинг по показателю ликвидации предприятий основан на коэффициенте возврата средств (рисунок 14.9).

Чтобы обеспечить сопоставимость данных по разным странам, описание процесса несостоятельности строится на ряде предположений.

### ИСХОДНАЯ ИНФОРМАЦИЯ О ПРЕДПРИЯТИИ

Предприятие:

- Организовано в форме общества с ограниченной ответственностью.
- Действует в городе, являющемся крупнейшим деловым центром страны.
- Полностью принадлежит местным собственникам, при этом учредитель, который также является председателем наблюдательного совета, владеет долей в размере 51 процента (ни один другой акционер не владеет долей в размере более пяти процентов).

РИСУНОК 14.9

### Ликвидация предприятий: временные и финансовые затраты и конечный итог процесса банкротства местной компании

Рейтинг основан на одном субпоказателе. Коэффициент возврата средств рассчитывается исходя из временных и финансовых затрат и прочих факторов, таких как процентная ставка по кредитам и вероятность того, что компания продолжит свою деятельность.



Примечание. Показатели временных и финансовых затрат не учитываются самостоятельно при построении рейтинга.

- Владеет объектом недвижимости в центре города, в котором располагается гостиница и который является ее основным активом. Оценочная стоимость гостиницы составляет 100-кратную величину дохода на душу населения или 200 000 долларов США, в зависимости от того, какой из этих показателей выше.
- Пользуется услугами профессионального руководителя.
- Имеет 201 сотрудника и 50 поставщиков, каждому из которых причитаются средства за последнюю поставку.
- Заключило договор займа на десять лет с местным банком под залог предприятия в целом в странах, где признается такая форма обеспечения исполнения обязательств, или под залог имущества гостиницы. Если законодательство страны специально не предусматривает возможности передачи в залог предприятия в целом, но в договорной практике для этой цели широко применяется какое-либо другое положение, то считается, что это положение содержится в договоре займа.
- До настоящего момента соблюдало график выплат и все прочие условия займа.
- Получило ипотечный кредит, основная сумма которого в точности равна рыночной стоимости гостиницы.

### ИСХОДНАЯ ИНФОРМАЦИЯ О ПРОЦЕССЕ НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТИ

Предприятие имеет проблемы с ликвидностью. В результате понесенных в 2009 году убытков собственный капитал компании снизился до отрицательного значения. Сегодня – 1 января 2010 года. У компании нет средств, чтобы полностью оплатить проценты или основную сумму по банковскому кредиту, которые подлежат уплате на следующий день, 2 января. Таким образом, предприятие будет в дефолте по кредиту. Руководство предпола-

гает, что в 2010 и 2011 годах предприятие продолжит нести убытки.

Сумма, причитающаяся по договору займа, в точности равна рыночной стоимости гостиничного бизнеса и составляет 74 процента от размера общей задолженности компании. Оставшиеся 26 процентов от размера задолженности подлежат уплате необеспеченным кредиторам (поставщикам, сотрудникам, налоговым органами).

У компании слишком много кредиторов для того, чтобы договориться с ними о реструктуризации задолженности во внесудебном порядке. Доступны следующие варианты: судебный процесс с целью финансового оздоровления или реорганизации компании и продолжения ее деятельности; судебный процесс с целью ликвидации или прекращения деятельности компании; или процедура принудительного взыскания задолженности или обращения взыскания на заложенное имущество компании в судебном порядке (или путем подачи заявления в другое государственное ведомство) либо во внесудебном порядке (например, путем назначения конкурсного управляющего).

### ИСХОДНАЯ ИНФОРМАЦИЯ ОБ УЧАСТНИКАХ ПРОЦЕССА

Банк заинтересован в возврате как можно большей суммы своего займа, в кратчайшие сроки и с минимальными затратами. Необеспеченные кредиторы будут принимать все допустимые законом меры, чтобы избежать продажи активов по частям. Мажоритарный собственник заинтересован в продолжении деятельности компании и сохранении контроля над ней. Руководство компании заинтересовано в продолжении деятельности и сохранении своих рабочих мест. Все участники являются местными юридическими или физическими лицами; иностранные стороны не принимают участия в процессе.

### ВРЕМЯ

Время, необходимое кредиторам для удовлетворения своих требований, исчисляется в календарных годах (таблица 14.12). В рамках исследования «Ведение бизнеса» измеряется период времени, начиная с дефолта компании по своим обязательствам и заканчивая моментом выплаты банку задолженности в полном объеме или частично. Также учитываются возможные действия сторон, ведущие к увеличению длительности процесса, например, подача жалоб или ходатайств о продлении сроков, препятствующих продвижению дела.

### ЗАТРАТЫ

Стоимость процесса несостоятельности

ТАБЛИЦА 14.12

### Что измеряет показатель ликвидации предприятий?

#### Время, необходимое для взыскания задолженности (в годах)

- Измеряется в календарных годах
- Учитываются также жалобы на судебные решения и ходатайства о продлении сроков

#### Затраты, необходимые для взыскания задолженности (в процентах от стоимости имущества должника)

- Измеряются в процентах от стоимости имущества должника
- Судебные издержки
- Стоимость услуг управляющих по делам о несостоятельности
- Стоимость услуг юристов
- Стоимость услуг оценщиков и аукционеров

#### Коэффициент возврата средств кредиторам (в центах с доллара)

- Измеряется в центах с доллара, возмещенных кредиторам
- Дисконтированная стоимость взысканной задолженности
- Вычитаются официальные затраты, связанные с процессом несостоятельности
- Учитывается амортизация мебели
- Конечный исход процесса (продолжение или прекращение деятельности предприятия) влияет на максимальную сумму, которая может быть взыскана

Источник: база данных проекта «Ведение бизнеса».

измеряется в процентах от стоимости имущества должника. Финансовые затраты рассчитываются на основе результатов опроса и включают судебные издержки и обязательные платежи; оплату за услуги управляющих по делам о несостоятельности, аукционеров, оценщиков и юристов; а также прочие платежи и расходы. Представляя свою оценку затрат, участники опроса выбрали один из вариантов: менее 2%, 2–5%, 5–8%, 8–11%, 11–18%, 18–25%, 25–33%, 33–50%, 50–75% и более 75% от стоимости имущества должника.

### КОНЕЧНЫЙ ИСХОД ПРОЦЕССА

Удовлетворение требований кредиторов зависит от того, будет ли продолжать существовать гостиничный бизнес после завершения процесса несостоятельности как единое целое, или же имущество компании будет распродано по частям. Если гостиница продолжит свою деятельность, ее стоимость не упадет, и банк сможет удовлетворить свои требования в полном объеме или, иными словами, вернуть себе 100 центов с доллара. Если же имущество компании будет распродано по частям, то максимальная сумма, которая может быть взыскана, не будет превышать 70 процентов от общего размера требований банка, что соответствует 70 центам с доллара.

### КОЭФФИЦИЕНТ ВОЗВРАТА СРЕДСТВ

Коэффициент возврата средств рассчитывается в центах с доллара, возвращенных кредиторами вследствие процесса реорганизации, ликвидации или принудительного взыскания задолженности (обращения взыскания на заложенное имущество). При расчете принимается во внимание конечный исход процесса: продолжит ли предприятие свою деятельность по ведению гостиничного бизнеса после завершения процесса, или же имущество компании будет распродано по частям. Затем вычитается стоимость процесса несостоятельности (1 цент за каждый 1 процент стоимости имущества должника). В последнюю очередь вычитается стоимость, потерянная за то время, пока денежные средства были заблокированы в процессе несостоятельности, включая потери, связанные с обесцениванием гостиничной мебели. В соответствии с международной практикой бухгалтерского учета годовая ставка амортизации мебели составляет 20 процентов. Предполагается, что стоимость мебели составляет 25 процентов от общей стоимости активов. Коэффициент возврата средств представляет собой дисконтированную стоимость оставшихся средств, рассчитанную на основе процентных ставок по кредитам по состоянию на конец 2009 года согласно базе данных «Международная финансовая статистика» Международного валютного фонда, с использованием данных центральных банков и ресурса «Economist Intelligence Unit».

### ОТСУТВИЕ ПРАКТИКИ ПО ДЕЛАМ О НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТИ

Если за последние 5 лет в стране было менее пяти процессов реорганизации, ликвидации или принудительного взыскания задолженности (обращения взыскания на заложенное имущество) в год, стране присваивается позиция в рейтинге «практика отсутствует». Это означает, что кредиторы, скорее всего, не смогут удовлетворить свои требования с использованием официальных процедур (в судебном или внесудебном порядке). Коэффициент возврата средств в странах, где практика по делам о несостоятельности отсутствует, считается равным нулю.

*Настоящая методология представлена в работе Djankov, Hart, McLiesh and Shleifer (2008) и используется здесь с незначительными изменениями.*

### НЕ ВХОДЯТ В РЕЙТИНГ СТЕПЕНИ БЛАГОПРИЯТНОСТИ УСЛОВИЙ ДЛЯ ВЕДЕНИЯ БИЗНЕСА

Два набора показателей не включены в совокупные рейтинги текущего года по степени благоприятности условий для ве-

дения бизнеса: показатели подключения к системе электроснабжения, которые являются экспериментальным набором данных, и показатели найма работников, которые проходят через стадию уточнения методологии.

### ПОДКЛЮЧЕНИЕ К СИСТЕМЕ ЭЛЕКТРОСНАБЖЕНИЯ

В рамках исследования «Ведение бизнеса» учитываются процедуры, необходимые предприятию, чтобы на постоянной основе подключить стандартный склад к системе электроснабжения. Такие процедуры включают в себя подачу заявлений и заключение контрактов с предприятиями электроснабжения, получение всех необходимых документов в прочих организациях, а также внешние и окончательные работы по подключению (таблица 14.13). Данные поступают от предприятий, занимающихся распределением электроэнергии, а затем дополняются и проверяются органами регулируемыми предприятия электроснабжения и независимыми специалистами — инженерами-электриками, электромонтажными организациями и строительными компаниями. Обследуемое электроснабжающее предприятие обслуживает район (или районы), где расположены стандартные склады. Если в районе действуют несколько электроснабжающих предприятий, выбирается то предприятие, которое обслуживает наибольшее количество потребителей.

Чтобы обеспечить сопоставимость данных по разным странам, используется ряд допущений о складе и подключении к системе электроснабжения.

### ДОПУЩЕНИЯ О СКЛАДЕ

Склад:

- Принадлежит местному предпринимателю.
- Расположен в городе, являющемся крупнейшим центром деловой активности в стране.
- Расположен в пределах официальных границ города и в районе расположения других складов (нежилой район).
- Не расположен в специальной экономической или инвестиционной зоне, то есть подключение к системе электроснабжения не подлежит субсидированию или более быстрому обслуживанию в соответствии со специальным режимом содействия инвестициям; при наличии нескольких вариантов места расположения, склад расположен в месте наиболее простого доступа к системе электроснабжения.
- Имеет подъездную дорогу. Работы по подключению предусматривают пересечение дороги или дорог (с целью проведения земляных работ, прокладки наземных линий и т.п.), но все они проводятся на общественной земле, то есть эти работы не заходят на другие частные земельные участки.
- Расположен в районе, в котором отсутствуют какие-либо препятствия для подключения, например, склад не находится рядом с железной дорогой.
- Используется для хранения охлажденных продуктов.
- Является новым строением (то есть ранее на участке расположения склада не было других строений); впервые подключается к системе электроснабжения.

ТАБЛИЦА 14.13

### Что измеряют показатели подключения к системе электроснабжения?

#### Процедуры подключения к системе энергоснабжения (количество)

- Предоставление всех соответствующих документов и получение всех необходимых разрешений
- Направление всех требуемых уведомлений и получение свидетельств о завершении всех необходимых инспекций
- Проведение внешних монтажных работ и возможное приобретение любых требуемых материалов
- Заключение любых необходимых контрактов на поставку электроэнергии и окончательное подключение

#### Время, необходимое для завершения каждой процедуры (в календарных днях)

- Составляет не меньше одного календарного дня
- Каждая процедура начинается в отдельный день
- Не включает время, затраченное на сбор информации
- Отражает практически затраченное время при минимальном последующем контакте и без предварительных контактов с должностными лицами

#### Затраты, необходимые для завершения каждой процедуры (в процентах от суммы иска)

- Только официальные затраты, без взяток
- Без учета налога на добавленную стоимость

Источник: база данных проекта «Ведение бизнеса».

- Имеет два надземных этажа общей площадью приблизительно 1 300,6 кв. метров (14 000 кв. футов). Площадь земельного участка, на котором построен склад, составляет 929 кв. метров (10 000 кв. футов).

### ДОПУЩЕНИЯ О ПОДКЛЮЧЕНИИ К СИСТЕМЕ ЭЛЕКТРОСНАБЖЕНИЯ

Подключение к системе электроснабжения:

- Является постоянным.
- Является трехфазным, четырехпроводным, потребной мощностью 140 кВА.
- Протяженность линии низкого напряжения составляет 150 метров (за исключением случаев, когда распределительный трансформатор установлен на участке клиента; в таком случае протяженность линии низкого напряжения составляет 0 метров)<sup>8</sup>. Линии прокладываются над землей или под землей, в зависимости от того, какой способ более распространен в стране и в районе расположения склада. Протяженность линии на частной земле клиента несущественна.
- Предусматривает установку только одного счетчика электроэнергии; ежемесячное потребление электроэнергии будет составлять 0,07 гигаواتт-часов (гВт-ч).
- Монтаж внутренней системы электропроводки уже завершен.

### ПРОЦЕДУРЫ

Под процедурой понимается любое взаимодействие сотрудников компании или ее главного электрика, либо инженера-электрика (то есть лица, которое, вероятно, монтировало внутреннюю проводку) с внешними сторонами, например, электрораспределительными предприятиями, государственными учреждениями, подрядчиками по установке электрооборудования и электротехническими компаниями. К процедурам не относятся взаимодействия между сотрудниками компании и действия, связанные с прокладкой внутренней электрической проводки, например, разработка и осуществление планов монтажа внутренней электрической системы. Процедуры, которые должны быть пройдены в одной компании, но в различных департаментах, считаются отдельными процедурами.

Предполагается, что сотрудники компании выполняют все процедуры самостоятельно, за исключением случаев, когда обязательно привлечение третьей стороны (например, если подать заявление может только электрик, зарегистрированный на предприятии электроснабжения). Если компания может, но не обязана прибегать к услугам специалистов (например, к услугам частной компании, а не предприятию электроснабжения для

выполнения внешних работ), учитывается наиболее распространенный способ выполнения процедуры. Из всех процедур учитываются только наиболее вероятные (например, более 50 процентов времени предприятие электроснабжения имеет материал), а также те, которые применяются на практике для подключения склада к системе электроснабжения.

### ВРЕМЯ

Затраты времени учитываются в календарных днях. Данный показатель отражает медианные затраты времени, которые, по мнению предприятия электроснабжения и экспертов по электроснабжению, необходимы на практике, а не требуются в соответствии с законодательством, на прохождение той или иной процедуры с минимальными последующими мерами и без дополнительных платежей. Также предполагается, что минимальное время для проведения каждой процедуры составляет 1 день. Хотя процедуры могут осуществляться одновременно, они не могут начинаться в один день (то есть процедуру, осуществляемую одновременно с другой процедурой, начинают на следующий день). Предполагается, что компания не теряет времени и намеревается закончить все оставшиеся процедуры без задержки. Время, затраченное компанией на сбор информации, в расчет не принимается. Предполагается, что компания с самого начала осведомлена о требованиях по подключению к системе электроснабжения и последовательности их выполнения.

### ЗАТРАТЫ

Затраты рассчитываются как процент дохода на душу населения в стране. Затраты рассчитываются без учета налога на добавленную стоимость. Учитываются все сборы и затраты, связанные с процедурой подключения склада к системе электроснабжения, в том числе имеющие отношение к получению необходимых документов в государственных учреждениях, подаче заявления на подключение, проведению инспекций участка и внутренней электропроводки, приобретению материалов, проведению фактических работ по подключению и внесению гарантийного депозита. В качестве источников данных о затратах используется информация, полученная от местных экспертов, а также конкретные нормативные акты и прецеденты. Если местные партнеры дают различные оценки, используется медианная величина. Во всех случаях при определении затрат взятки не учитывались.

### ГАРАНТИЙНЫЙ ДЕПОЗИТ

Предприятия электроснабжения требуют гарантийные депозиты в качестве гарантии против возможности неуплаты кли-

ентами счетов за потребление энергии. По этой причине размер гарантийного депозита для нового клиента обычно рассчитывается в зависимости от предполагаемого объема потребления клиентом энергии.

В исследовании «Ведение бизнеса» не учитывается полная стоимость гарантийного депозита. Вместо этого учитывается приведенная стоимость потерь процентных доходов, понесенных клиентом в результате того, что предприятие электроснабжения удерживает гарантийный депозит в течение продолжительного срока, в большинстве случаев до конца действия контракта (принято допущение, что это произойдет более чем через 5 лет). В случаях, когда гарантийный депозит используется для покрытия счетов за потребление энергии за первые месяцы, соответствующая приведенная стоимость не учитывается. Для расчета приведенной стоимости потерь процентных доходов, используются процентные ставки на конец 2009 года, представленные в издании «Международная финансовая статистика» Международного Валютного Фонда. В тех случаях, когда гарантийный депозит возвращается с процентами, для расчета приведенной стоимости используется разница между процентными ставками и процентами, выплаченными предприятием электроснабжения.

В некоторых странах разрешено вносить гарантийный депозит в форме обеспечения: компания может получить от банка или страховой компании гарантию, выданную на принадлежащие ей активы, размещенные в этом финансовом учреждении. В отличие от сценария, когда клиент вносит гарантийный депозит наличными непосредственно предприятию электроснабжения, в данном случае компания не утрачивает контроль собственника над полной суммой и может продолжать использовать ее. В свою очередь компания платит банку комиссионные за предоставление обеспечения. Размер комиссионных зависит от кредитоспособности компании. В расчет принимается максимально высокая кредитоспособность и, следовательно, наиболее низкие комиссионные. В случаях, когда используется обеспечение, рассчитанная сумма депозита равна сумме ежегодной комиссии, умноженной на 5 лет, которые принимаются как срок действия контракта. В случае, когда существуют оба варианта, учитывается более экономный.

В Белизе в июне 2010 года клиент, подавший заявку на подключение к системе электроснабжения мощностью 140 кВА, был обязан внести гарантийный депозит в сумме 22 662 белизских доллара наличными или в форме чека, при этом депозит был бы ему возвращен только по окончании срока действия контракта. Вместо

этого клиент мог инвестировать данную сумму по действующей ссудной ставке в размере 14,05 процента. За пять лет контракта приведенная стоимость потерь процентных доходов составит 10 918 белизских долларов. Для сравнения, если бы клиент смог внести депозит в виде банковской гарантии при годовой ставке комиссии 1,75 процента, размер суммы, потерянной за пять лет, составил бы всего 1 983 белизских доллара.

*Подробные данные о подключении к системам электроснабжения по каждой из стран можно получить по адресу <http://www.doingbusiness.org>.*

## НАЕМ РАБОЧЕЙ СИЛЫ

Исследование «Ведение бизнеса» оценивает регулирование занятости, особенно в том, что касается найма работников и сокращения штата, а также негибкости рабочего времени. В 2007 году методология составления показателей найма работников была усовершенствована с целью приведения ее в соответствие с конвенциями Международной организации труда (МОТ). Аспекты, которые оцениваются в рамках данного исследования, относятся только к 4 из 188 конвенций МОТ: увольнение работников, работа в выходные дни, оплачиваемый отпуск и работа в ночное время. Методология исследования «Ведение бизнеса» полностью согласована с этими 4 конвенциями. Страна может получить максимальную оценку по показателю благоприятности условий найма работников и соблюдать требования всех соответствующих конвенций МОТ (в частности, четырех конвенций, по вопросам, оцениваемым в рамках исследования «Ведение бизнеса»), но ни одна страна не может получить более высокую оценку при несоблюдении этих конвенций.

Конвенции МОТ по вопросам, связанным с показателями найма рабочей силы, не включают основные стандарты МОТ в области трудовых отношений — 8 конвенций, касающихся права на ведение коллективных переговоров, искоренение принудительного труда, запрет детского труда и справедливость в трудовых отношениях.

В 2009 году в методологию составления показателей найма рабочей силы были внесены дополнительные изменения.

Во-первых, был изменен стандартный исследуемый случай, и теперь он включает малые и средние предприятия с 60 работниками вместо 201. Во-вторых, ограничения на работу в ночное время и в еженедельные выходные дни учитываются только в том случае, если они распространяются на те виды производственной деятельности, где по экономическим причинам необходим непрерывный

режим работы. В-третьих, установленные законом надбавки к заработной плате за работу в указанные еженедельные выходные дни или в ночное время оцениваются по 4-уровневой шкале. В-четвертых, страны, где работодатели обязаны выплачивать выходные пособия за 8 или меньшее количество недель и не предоставляется защита от безработицы, не получают высшую оценку. Наконец, были внесены изменения в расчет коэффициента минимальной заработной платы, с тем чтобы гарантировать, что страна не получит более высокую оценку в результате снижения минимальной заработной платы до уровня ниже 1,25 доллара США в день с поправкой на паритет покупательной способности. Этот уровень согласован с недавними корректировками черты абсолютной бедности.

В этом году на основании проведенных обследований с консультативной группой, сформированной из представителей соответствующих заинтересованных сторон, в методологию составления показателей были внесены и другие изменения. Более подробную информацию о процессе консультаций можно найти на сайте исследования «Ведение бизнеса» (<http://www.doingbusiness.org>). Согласованные и вступающие в силу с даты публикации изменения касаются следующего: при оценке минимальной заработной платы ни одна страна не может получить высший балл, если в ней вообще не установлен минимальный уровень заработной платы, если в законодательстве предусматривается механизм установления минимального уровня заработной платы, но его соблюдение не обеспечено на практике или если минимальный уровень заработной платы носит лишь характер обычного на обычаях, либо если он распространяется только на государственный сектор. Было установлено пороговое значение для чрезмерной гибкости в установлении продолжительности ежегодного оплачиваемого отпуска и максимального числа рабочих дней в неделю. Кроме того, при оценке продолжительности ежегодного отпуска для индекса негибкости рабочего времени, а также периода уведомления и выходного пособия для показателя издержек сокращения кадров используется среднее значение по работнику со стажем работы в один год, работнику с 5-летним стажем и работнику с 10-летним стажем вместо оценки по работнику с 20-летним стажем работы.

Данные о найме рабочей силы основаны на детальном обзоре нормативно-правового регулирования трудовых отношений, проводимом местными юристами и государственными должностными лицами. Для того чтобы удостовериться в точности данных, изучаются законодательные и нормативные акты, касающиеся

трудовых отношений, а также вторичные источники. Чтобы обеспечить сопоставимость данных по разным странам, используется ряд предположений о работнике и компании.

## ПРЕДПОЛОЖЕНИЯ О РАБОТНИКЕ

Работник:

- Мужчина сорока двух лет, не является исполнительным лицом, занят полный рабочий день.
- В течение всего периода своей работы получает оклад плюс льготы, равные средней заработной плате в стране.
- Получает выплаты с самой распространенной в стране периодичностью выплат для работников.
- Является законным гражданином страны и принадлежит к той же расе и религии, что и большинство населения страны.
- Проживает в городе, являющемся крупнейшим центром деловой активности в стране.
- Не является членом профсоюза, за исключением случаев, когда членство в профсоюзе является обязательным.

## ПРЕДПОЛОЖЕНИЯ О ПРЕДПРИЯТИИ

Предприятие:

- Является обществом с ограниченной ответственностью.
- Работает в городе, крупнейшем деловом центре страны.
- Полностью принадлежит местному капиталу.
- Работает в обрабатывающей промышленности.
- Имеет 60 сотрудников.
- Подпадает под действие коллективных трудовых договоров в странах, где такие соглашения охватывают более половины обрабатывающей промышленности и распространяются даже на компании, не являющиеся сторонами таких соглашений.
- Соблюдает все законодательные и нормативные акты, но не предоставляет работникам льготы сверх норм, установленных законом, нормативными актами или (если применимо) коллективным трудовым соглашением.

## ИНДЕКС НЕГИБКОСТИ НАЙМА РАБОЧЕЙ СИЛЫ

Индекс негибкости найма рабочей силы представляет собой среднее из 3 субиндексов: индекса трудности найма работников, индекса негибкости рабочего времени и индекса трудности сокращения штата (таблица 14.14). Все субиндексы состоят из нескольких компонентов. И все они принимают значения от 0 до 100, причем более высокие значения указывают на большую негибкость регулирования.

ТАБЛИЦА 14.14

**Что измеряют показатели найма рабочей силы?**

<b>Индекс трудности найма работников (0–100)</b>
<ul style="list-style-type: none"> <li>Возможность использования и максимальная продолжительность контрактов с фиксированным сроком</li> <li>Минимальная заработная плата стажера или начинающего работника</li> </ul>
<b>Индекс негибкости рабочего времени (0–100)</b>
<ul style="list-style-type: none"> <li>Ограничения на работу в ночное время и в еженедельные выходные дни</li> <li>Допустимая продолжительность рабочей недели в днях и часах, включая сверхурочную работу</li> <li>Продолжительность ежегодного оплачиваемого отпуска в днях</li> </ul>
<b>Индекс трудности сокращения кадров (0–100)</b>
<ul style="list-style-type: none"> <li>Требования в отношении предварительного уведомления и получения разрешений для сокращения штата</li> <li>Обязательства о переводе на другую работу или переподготовки и правила очередности в отношении излишка рабочей силы и повторном принятии на работу</li> </ul>
<b>Индекс негибкости найма рабочей силы (0–100)</b>
<ul style="list-style-type: none"> <li>Простое среднее из индексов трудности найма работников, негибкости рабочего времени и трудности сокращения кадров</li> </ul>
<b>Издержки сокращения штата (в неделях заработной платы)</b>
<ul style="list-style-type: none"> <li>Выраженные в неделях заработной платы расходы, связанные с выполнением требований о предварительном уведомлении, выплатой выходных пособий и неустоек при сокращении штата</li> </ul>

Источник: база данных проекта «Ведение бизнеса».

При помощи индекса трудности найма работников оценивается следующее: (i) запрещено ли заключать контракты с фиксированным сроком для выполнения постоянных задач, (ii) максимальная совокупная продолжительность контрактов с фиксированным сроком и (iii) отношение минимальной заработной платы в случае стажера или начинающего работника к средней добавленной стоимости на одного работника<sup>9</sup>. Стране присваивается оценка 1, если для выполнения постоянных задач запрещено заключать контракты с фиксированным сроком, и 0 — если они могут использоваться для любых задач. Оценка 1 присваивается, если максимальная совокупная продолжительность контрактов с фиксированным сроком составляет менее 3 лет, 0,5 — если она составляет от 3 до 5 лет, и 0 — если продолжительность контрактов с фиксированным сроком может составлять 5 или более лет. Наконец, оценка 1 присваивается, если отношение минимальной заработной платы к средней добавленной стоимости на одного работника составляет 0,75 или более, 0,67 — если это отношение составляет от 0,50 до 0,75, 0,33 — если это отношение составляет от 0,25 до 0,50, и 0 — если это отношение меньше 0,25. Оценка 0 также присваивается, если минимальный уровень заработной платы устанавливается соглашением о коллективных трудовых договорах (которое распространяется менее чем на половину обрабатывающей промышленности или не применяется в отношении компаний, не являющихся стороной такого соглашения) или если минимальный уровень

заработной платы устанавливается в законодательном порядке, но не распространяется на работников в период, пока они являются стажерами. Отношение 0,251 (и, соответственно, оценка 0,33) автоматически присваивается в 4 случаях: если минимальный уровень заработной платы не установлен, если в законодательстве предусмотрен механизм регулирования минимального уровня заработной платы, применение которого не обеспечено на практике, если минимальный уровень заработной платы законодательно не установлен, но существует некоторый размер заработной платы, который обычно используется в качестве ее минимального уровня, или если минимальный уровень заработной платы в частном секторе законодательно не установлен, а в государственном секторе установлен.

В Бенине, например, заключать контракты с фиксированным сроком для выполнения постоянных задач не запрещено (оценка 0), и они могут использоваться максимум в течение 4 лет (оценка 0,5). Отношение установленного законом минимального уровня заработной платы к добавленной стоимости на одного работника составляет 0,58 (оценка 0,67). Усреднив эти 3 значения и приведя индекс к масштабу 100, получим, что оценка Бенина равна 39.

Индекс негибкости рабочего времени состоит из 5 компонентов: (i) существуют ли ограничения на работу в ночное время, (ii) существуют ли ограничения на работу в еженедельные выходные дни, (iii) может ли рабочая неделя составлять 5,5 дня или она составляет более 6 дней, (iv) может ли

продолжительность рабочей недели в течение 2 месяцев в году увеличиваться до 50 или более часов (включая сверхурочную работу), чтобы обеспечить сезонный рост производства, и (v) составляет ли средняя продолжительность ежегодного оплачиваемого отпуска работника со стажем работы продолжительностью один год, работника с 5-летним стажем и работника с 10-летним стажем более 26 рабочих дней или менее 15 рабочих дней. В отношении вопросов (i) и (ii), если действуют какие-либо иные ограничения, кроме надбавок, присваивается оценка 1. Если единственным ограничением является надбавка за работу в ночное время или в еженедельные выходные дни, присваивается оценка 0, 0,33, 0,66 или 1, в зависимости от квартиля, в котором оказывается выплачиваемая в стране надбавка. Если ограничения отсутствуют, страна получает оценку 0. В отношении вопроса (iii) оценка 1 присваивается, если разрешенная по закону продолжительность рабочей недели составляет менее 5,5 дня или более 6 дней, в противном случае присваивается оценка 0. Если ответ на вопрос (iv) отрицательный, присваивается оценка 1, в противном случае — оценка 0. В отношении вопроса (v) оценка 0 присваивается, если средняя продолжительность ежегодного оплачиваемого отпуска составляет от 15 до 21 рабочего дня, оценка 0,5 — если она составляет от 22 до 26 рабочих дней, и оценка 1 — если она составляет менее 15 или более 26 рабочих дней.

Например, в Гондурасе установлены ограничения на работу в ночное время (оценка 1), но нет ограничений на работу в еженедельные выходные дни (оценка 0), допускается 6-дневная рабочая неделя (оценка 0), в течение 2 месяцев разрешается 50-часовая рабочая неделя (оценка 0) и требуется предоставлять ежегодный оплачиваемый отпуск, средняя продолжительность которого составляет 16,7 рабочего дня (оценка 0). Усреднив эти оценки и приведя результат к масштабу 100, получим, что итоговое значение индекса для Гондураса равно 20.

Индекс трудности сокращения штата состоит из 8 компонентов: (i) запрещается ли считать излишек рабочей силы основанием для увольнения работников, (ii) обязан ли работодатель уведомлять третью сторону (такую как государственное ведомство), чтобы уволить 1 лишнего работника, (iii) обязан ли работодатель уведомлять третью сторону, чтобы уволить группу из 9 лишних работников, (iv) обязан ли работодатель получать разрешение третьей стороны, чтобы уволить 1 лишнего работника, (v) обязан ли работодатель получать разрешение третьей стороны, чтобы уволить группу из 9 лишних работников, (vi) требуется ли по закону, чтобы работодатель перевел работника на другую работу или обеспечил его перепод-

готовку, прежде чем увольнять работника в связи с сокращением штата, (vii) действуют ли правила очередности в случае увольнения в связи с сокращением штата, и (viii) действуют ли правила очередности в случае получения повторного принятия на работу после увольнения. Если ответ на вопрос (i) является положительным в случае работников с любым уровнем дохода, присваивается оценка 10, и это означает, что все остальные вопросы неприменимы. При положительном ответе на вопрос (iv) присваивается оценка 2. При ответе «да» на любой из оставшихся вопросов присваивается оценка 1, в противном случае присваивается оценка 0. Ответы на вопросы (i) и (iv), касающиеся наиболее ограничительных норм, имеют больший вес при составлении индекса.

В Тунисе, например, излишек рабочей силы может служить основанием для увольнения (оценка 0). Работодатель должен уведомить третью сторону (оценка 1) и получить разрешение (оценка 2), чтобы уволить одного лишнего работника, и должен уведомить третью сторону (оценка 1) и получить ее разрешение (оценка 1), чтобы уволить группу из 9 лишних работников. Законодательство требует, чтобы до увольнения работника ему была обеспечена переподготовка или было предоставлено другое место работы (оценка 1). Существуют правила очередности в случае увольнения в связи с сокращением штата (оценка 1) и в случае получения новой работы после увольнения (оценка 1). Просуммировав оценки и приведя их к масштабу 100, получим, что итоговое значение индекса равно 80.

### ИЗДЕРЖКИ СОКРАЩЕНИЯ ШТАТА

Показатель издержек сокращения штата измеряет расходы, связанные с выполнением требований о предварительном уведомлении, выплатой выходных пособий и неустоек при увольнении лишнего работника, выраженные в неделях заработной платы. Для присвоения оценки используется среднее значение требований о предварительном уведомлении и выплат выходных пособий, касающихся работника со стажем в один год, работника с 5-летним стажем и работника с 10-летним стажем. Если общая сумма издержек сокращения штата составляет заработную плату за 8 или меньшее количество недель и работники могут воспользоваться защитой от безработицы, присваивается оценка 0, но при этом публикуется фактическое количество недель. Если общая сумма издержек сокращения кадров составляет заработную плату за 8 или меньшее количество недель и работники не могут воспользоваться каким-либо видом защиты от безработицы, присваивается оценка в 8,1 недели, хотя при этом публикуется фактическое количество недель.

Если общая сумма издержек сокращения штата составляет заработную плату более чем за 8 недель, оценка равна числу недель. Один месяц отражается как 4½ недели.

В Мавритании, например, работодатель обязан уведомлять работника в среднем за 1 месяц до увольнения в связи с сокращением штата, а среднее выходное пособие работника со стажем работы в один год, работника с 5-летним стажем и работника с 10-летним стажем составляет заработную плату за 1,42 месяца. Неустойки не взимаются. В совокупности при увольнении работника работодатель выплачивает сумму, равную заработной плате за 10,5 недели.

*Подробные данные о найме рабочей силы по каждой из стран можно получить по адресу <http://www.doingbusiness.org>, выбрав страну из списка меню. Настоящая методология приводится в работе Botero et al. (2004) и используется здесь с изменениями.*

1. Данные об оплате налогов относятся к январю–декабрю 2009 года.
  2. Они размещены по адресу: <http://www.doingbusiness.org/Subnational/>.
  3. На веб-сайте проекта «Ведение бизнеса» (<http://www.doingbusiness.org>) для исследовательских целей приводятся сопоставимые временные ряды ретроспективных данных с обратным перерасчетом наборов данных с учетом изменений в методологии и пересмотров данных вследствие внесения в них исправлений.
- Описание круга полномочий и состава консультативной группы см. World Bank, “Doing Business Employing Workers Indicator Consultative Group” по адресу <http://www.doingbusiness.org>.
4. Изменения показателей «Ведения бизнеса» имеют очень различные потенциальные приращения. Например, возможные оценки, которые та или иная страна может получить по показателям защиты инвесторов, могут находиться в интервале от 0 до 10, тогда как процедуры, временные и финансовые затраты, например, для создания предприятия, могут теоретически быть в интервале от 1 до бесконечности.
- Поскольку нормирование оценок вносит элемент относительности, был избран такой метод нормирования, который сводит к минимуму данный аспект: оценки приводятся к шкале 0–1 путем вычитания из каждого значения наименьшего изменения с последующим делением результата на разницу между наибольшим и наименьшим наблюдениями. Альтернативный подход заключается в вычитании из каждого значения среднего по распределению каждого показателя и делении результата на стандартное отклонение этого же распределения. Получаемая таким образом статистическая оценка

широко известна как Z-оценка. Основным моментом расхождения между методом нормирования, выбранным для нового показателя, и методом Z-оценки является точка отсчета, с которой сопоставляется улучшение для той или иной страны. В первом методе степень улучшения по конкретному показателю для той или иной страны сопоставляется с наилучшим и наихудшим значениями для такого показателя. Во втором подходе точкой отсчета для сравнения показателей какой-либо страны является среднее по остальным 182 странам в выборке. Это означает, что показатели деятельности той или иной страны в области реформ, в конечном счете, снова оцениваются относительно всех других стран. Поскольку новый показатель призван обеспечить отход от относительного характера рейтинга степени благоприятности условий ведения бизнеса, с тем чтобы сосредоточить внимание на абсолютных улучшениях в странах, был избран первый подход.

- С учетом имеющихся альтернативных вариантов проводится анализ, чтобы выяснить, насколько будут отличаться результаты, если вместо этого метода будет применяться Z-оценка. На основе данных докладов «Ведение бизнеса – 2009» и «Ведение бизнеса – 2010» рассчитывается коэффициент корреляции результатов между использованным здесь основным подходом и методом Z-оценки. Результаты свидетельствуют о существенной степени корреляции между 2 подходами (коэффициент корреляции 0,81).
5. См. Djankov et al. (2005).
  6. Этот вопрос обычно регулируется законодательством о фондовых биржах или о ценных бумагах. Баллы присваиваются только тем странам, в которых на самой крупной фондовой бирже в стране котируются ценные бумаги свыше десяти компаний.
  7. При оценке режима ответственности директоров компании за убыточную сделку с заинтересованностью в исследовании «Ведение бизнеса» предполагается, что информация о сделке была надлежащим образом раскрыта, а сделка была в установленном порядке утверждена. Исследование не оценивает ответственность директоров в случае мошенничества.
  8. Допущение в отношении протяженности линии подключения к системе электроснабжения было увеличено с 10 до 150 метров, так как респонденты посчитали такую протяженность более реалистичной. В некоторых случаях это изменение привело к повышению финансовых и (или) временных затрат на подключение к системе электроснабжения.
  9. Средняя добавленная стоимость на одного работника представляет собой отношение ВНД на душу населения в стране к процентной доле населения трудоспособного возраста в общей численности населения.

# Резюме реформ, учитываемых в исследовании «Ведение бизнеса» в 2009-2010 годах

Реформы, отслеживаемые в рамках исследования «Ведение бизнеса», проведенные в период с июня 2009 года по май 2010 года и влияющие на все показатели, включенные в рейтинг легкости ведения бизнеса в текущем году.

✓ Реформы, отслеживаемые в рамках исследования «Ведение бизнеса», которые облегчают ведение предпринимательской деятельности

✗ Реформы, отслеживаемые в рамках исследования «Ведение бизнеса», которые осложняют ведение предпринимательской деятельности

## АВСТРИЯ

✓ **Регистрация собственности**

В Австрии была упрощена передача собственности в результате установления требования об онлайн-подаче всех заявок на регистрацию передачи собственности.

## АЗЕРБАЙДЖАН

✓ **Получение кредита**

В Азербайджане был улучшен доступ к кредиту благодаря созданию онлайн-платформы, которая позволяет финансовым учреждениям направлять сведения в государственный кредитный реестр и получать данные из него.

✓ **Налогообложение**

Внесение изменений в налоговый кодекс Азербайджана позволило снизить несколько налоговых ставок, в том числе ставку налога на прибыль, и упростить процесс уплаты налога на доходы корпораций и налога на добавленную стоимость.

## АЛБАНИЯ

✓ **Налогообложение**

В Албании процесс налогообложения был упрощен и затраты компаний на уплату налогов снижены благодаря внесению поправок в ряд законов, сокращению отчислений на социальное обеспечение и введению электронной подачи отчетности и оплаты.

## АНГОЛА

✓ **Международная торговля**

В Анголе временные затраты на международную торговлю сократились благодаря вложению инвестиций в инфраструктуру и управление портов.

## АНТИГУА И БАРБУДА

✗ **Регистрация собственности**

В настоящее время в Антигуа и Барбуда во избежание подачи ложных деклараций при передаче собственности требуется подтверждение главного надзорного органа.

## АРАБСКАЯ РЕСПУБЛИКА ЕГИПЕТ

✓ **Создание предприятий**

В Египте были сокращены затраты на создание предприятий.

✓ **Международная торговля**

В Египте было упрощено ведение торговли в результате внедрения электронной системы представления документов для экспорта и импорта.

## АРМЕНИЯ

✓ **Международная торговля**

В Армении ведение торговли было упрощено в результате организации пунктов самодекларирования на таможенных пунктах и складах, инвестиций в новое оборудование в целях совершенствования операций на границе и внедрения системы управления рисками.

## БАНГЛАДЕШ

✓ **Создание предприятий**

В Бангладеш процесс создания предприятий был упрощен в результате отмены требования о приобретении гербовых клеевых марок и дальнейшего совершенствования онлайн-системы регистрации.

✓ **Регистрация собственности**

Налог на передачу собственности в Бангладеш снизили до 6,7 процента от стоимости объекта собственности.

## БАХРЕЙН

✗ **Регистрация собственности**

В Бахрейне регистрация собственности стала более обременительной из-за увеличения сборов, взимаемых Управлением надзора и земельной регистрации.

✓ **Международная торговля**

В Бахрейне ведение торговли было упрощено в результате постройки нового современного порта, совершенствования электронной системы обмена данными и введения инспекций, основанных на оценке рисков.

## БЕЛАРУСЬ

✓ **Получение кредита**

В Беларуси доступ к кредитам был улучшен в результате упрощения процесса использования залога в качестве механизма обеспечения и внедрения внесудебного отчуждения залога в случае невыполнения обязательств.

✓ **Налогообложение**

Снижение налога с оборота, отчислений на социальное обеспечение и базы налогов на собственность наряду с продолжающимися усилиями, поощряющими электронную подачу отчетности, облегчили процесс налогообложения и снизили затраты компаний на уплату налогов в Беларуси.

✓ **Международная торговля**

В Беларуси были сокращены временные затраты на ведение торговли благодаря введению электронных деклараций на экспорт и импорт товаров.

✓ **Ликвидация предприятия**

В Беларуси были введены поправки, регулирующие деятельность управляющих по делам о несостоятельности, и усилена защита прав кредиторов при проведении процедуры банкротства.

## БЕЛЬГИЯ

✗ **Регистрация собственности**

В столице Бельгии Брюсселе передача собственности была усложнена из-за установления требования о представлении сертификата экологической чистоты почвы.

✓ **Ликвидация предприятия**

В Бельгии был принят новый закон, который будет способствовать выживанию жизнеспособных предприятий, переживающих финансовые трудности.

## БЕНИН

✓ **Получение разрешений на строительство**

В Бенине была образована новая муниципальная комиссия для упрощения получения разрешений на строительство, а также создана специальная комиссия для вынесения решений по накопившимся нерассмотренным заявкам на получение разрешений.

## БОЛГАРИЯ

✓ **Создание предприятий**

В Болгарии процесс создания предприятий был упрощен в результате снижения требования о минимальном размере уставного капитала с 5000 левов (3250 долларов США) до 2 левов (1,30 доллара США).

✓ **Налогообложение**

В Болгарии были снижены ставки отчислений работодателей на социальное обеспечение.



**БОСНИЯ И ГЕРЦЕГОВИНА****✓ Регистрация собственности**

В Боснии и Герцеговине были сокращены задержки с регистрацией собственности в земельном кадастре в Сараево.

**✓ Налогообложение**

В Боснии и Герцеговине был упрощен процесс уплаты налога на рабочую силу, снижены ставки отчислений работодателей на социальное обеспечение и отменен налог на фонд заработной платы.

**БРАЗИЛИЯ****✓ Создание предприятий**

В Бразилии процесс создания предприятий был упрощен в результате дальнейшего совершенствования электронной синхронизации между налоговыми органами на федеральном уровне и на уровне штата.

**БРУНЕЙ ДАРУССАЛАМ****✓ Создание предприятий**

В Брунее Даруссаламе процесс создания предприятий был упрощен в результате повышения эффективности системы регистрации компаний и внедрения электронной системы поиска наименований.

**✓ Налогообложение**

В Брунее Даруссаламе ставка налога на доходы корпораций была снижена с 23,5 процента до 22 процентов при одновременном введении более низкой налоговой ставки для малых предприятий в диапазоне от 5,5 процента до 11 процентов.

**✓ Международная торговля**

Внедрение электронной таможенной системы в Брунее Даруссаламе облегчило ведение торговли.

**БУРКИНА-ФАСО****✓ Получение разрешений на строительство**

В Буркина-Фасо процесс получения разрешений на строительство был упрощен в результате сокращения затрат на грунтово-почвенные обследования наполовину и уменьшения времени на обработку заявок на получение разрешений на строительство на треть.

**✓ Налогообложение**

В Буркина-Фасо была снижена установленная законом налоговая ставка и уменьшено число налогов с предприятий, а также введены более простые, единые процедуры соблюдения установленных требований.

**✓ Международная торговля**

В Буркина-Фасо были снижены требования к документации для импортеров и экспортеров, что облегчило ведение торговли.

**✓ Обеспечение исполнения контрактов**

В Буркина-Фасо обеспечение исполнения контрактов было упрощено в результате создания специализированного коммерческого суда и отмены сборов за регистрацию судебных решений.

**БУРУНДИ****✓ Налогообложение**

В Бурунди процесс налогообложения был упрощен в результате замены налога на операции налогом на добавленную стоимость.

**ВЕНГРИЯ****✓ Получение разрешений на****строительство**

В Венгрии введено правило, устанавливающее максимальный срок для выдачи разрешений на строительство.

**✓ Регистрация собственности**

Сбор за регистрацию собственности в Венгрии был снижен на 6 процентов от стоимости объекта собственности.

**✓ Налогообложение**

В Венгрии упростили налоги и налоговые базы.

**✓ Ликвидация предприятия**

Поправки в закон Венгрии о банкротстве поощряют неплатежеспособные компании рассматривать возможность достижения соглашений с кредиторами в рамках внесудебной процедуры во избежание банкротства.

**ВЕНЕСУЭЛА****✗ Создание предприятий**

В Венесуэле был усложнен процесс создания предприятий в результате введения новой процедуры регистрации компании.

**✓ Налогообложение**

В Венесуэле отменили налог на финансовые операции.

**ВЬЕТНАМ****✓ Создание предприятий**

Во Вьетнаме процесс создания предприятий был упрощен в результате организации действующей по принципу «единого окна» службы, объединившей услуги по выдаче лицензии на ведение предпринимательской деятельности и выдаче налоговой лицензии, а также отмены требования о наличии печати для получения лицензии.

**✓ Получение разрешений на строительство**

Во Вьетнаме процесс получения разрешений на строительство был упрощен благодаря 50-процентному сокращению затрат на регистрацию построенных зданий, а также передаче полномочий по регистрации зданий, которые раньше осуществлялись местными органами, Департаменту национальных ресурсов и окружающей среды.

**✓ Получение кредита**

Во Вьетнаме система кредитной информации была усовершенствована, разрешив заемщикам изучать собственный кредитный отчет и исправлять ошибки.

**ГАИТИ****✓ Создание предприятий**

В Гаити процесс создания предприятий был упрощен благодаря отмене требования о проверке представленных для публикации документов в администрации президента или премьер-министра.

**ГАЙАНА****✓ Создание предприятий**

В Гайане процесс создания предприятий был упрощен в результате оцифровки регистрационных сведений о компаниях, что ускорило процесс поиска и утверждения наименования компании.

**✓ Получение кредита**

В Гайане доступ к кредитам был улучшен благодаря формированию нормативно-правовой основы, которая допускает лицензирование частных бюро кредитной информации и наделяет заемщиков правом проверять их информацию.

**✓ Международная торговля**

В Гайане усовершенствовали систему определения профиля рисков для целей таможенной инспекции, что позволило сократить объем физических проверок грузов и время до передачи в торговлю.

**ГАНА****✓ Получение кредита**

В Гане доступ к кредитам был улучшен в результате образования централизованного залогового реестра и предоставления лицензии на ведение деятельности частному бюро кредитной информации, которое начало работу в апреле 2010 года.

**ГВИНЕЯ****✗ Получение разрешений на строительство**

В Гвинее возросли затраты на получение разрешения на строительство.

**ГВИНЕЯ-БИССАУ****✓ Обеспечение исполнения контрактов**

В Гвинее-Бисау был создан специализированный коммерческий суд, ускоряющий обеспечение исполнения контрактов.

**ГЕРМАНИЯ****✓ Создание предприятий**

В Германии был упрощен процесс создания предприятий благодаря повышению эффективности обмена информацией между нотариальной службой и коммерческим реестром и отмене требования об обязательной публикации объявлений в газете.

**ГОНКОНГ, САР (КИТАЙ)****✓ Налогообложение**

В САР Гонконг (Китай) отменили топливный налог для дизельного топлива.

**✓ Обеспечение исполнения контрактов**

Реформы, проведенные в системе гражданского судопроизводства САР Гонконг (Китай), будут способствовать повышению эффективности и рентабельности процесса разрешения коммерческих споров.

**ГРЕНАДА****✓ Создание предприятий**

В Гренаде процесс создания предприятий был упрощен в результате передачи ответственности за коммерческий реестр из судов в гражданскую администрацию.

**✓ Регистрация собственности**

Назначение регистратора, занимающегося исключительно правами собственности, почти наполовину сократило время, необходимое для передачи собственности в Гренаде.

**✓ Международная торговля**

Таможенные органы Гренады ускорили ведение торговли благодаря упрощению процедур, улучшению подготовки персонала, сокращению инспекций и улучшению общения с пользователями.

**ГРЕЦИЯ****✗ Регистрация собственности**

В Греции возросли затраты на передачу собственности из-за увеличения налога на передачу с 1 до 10 процентов от стоимости объекта собственности.

**ГРУЗИЯ****✓ Получение кредита**

В Грузии доступ к кредитам был улучшен в результате введения централизованного залогового реестра с доступной в режиме «онлайн» электронной базой данных.

**✓ Защита прав и интересов инвесторов**

В Грузии усилили защиту прав и интересов инвесторов, разрешив более широкий доступ к корпоративной информации в процессе судебного разбирательства.

**✓ Обеспечение исполнения контрактов**

В Грузии обеспечение исполнения контрактов было упрощено в результате упрощения процедур открытых аукционов, организации деятельности частных лиц, обеспечивающих принудительное исполнение контрактов, а также модернизации системы разрешения споров.

**✓ Ликвидация предприятия**

В Грузии были усовершенствованы процедуры несостоятельности благодаря упрощению правил аукционных продаж.

**ДАНИЯ****✓ Создание предприятий**

В Дании процесс создания предприятий был упрощен в результате снижения требования о минимальном размере уставного капитала для компаний с ограниченной ответственностью с 125 000 датских крон (22 850 долларов США) до 80 000 датских крон (14 620 долларов США).

**✓ Регистрация собственности**

Компьютеризация земельного кадастра Дании позволила наполовину сократить число процедур, обязательных для регистрации собственности.

**ДОМИНИКАНСКАЯ РЕСПУБЛИКА****✗ Создание предприятий**

В Доминиканской Республике процесс создания предприятий усложнился из-за введения требования о минимальном размере уставного капитала в сумме 100 000 доминиканских песо (2 855 долларов США) для новой для этой страны формы компании — *sociedad de responsabilidad limitada* — компании с ограниченной ответственностью.

**ЗАМБИЯ****✓ Создание предприятий**

В Замбии процесс создания предприятий был упрощен в результате отмены требования о минимальном размере уставного капитала.

**✓ Международная торговля**

В Замбии было упрощено ведение торговли в результате открытия нового пограничного пункта с Зимбабве, который действует по принципу «единого окна», а также создания возможностей для подачи таможенных деклараций через Интернет и установки сканеров на пограничных пунктах.

**✓ Обеспечение исполнения контрактов**

В Замбии была усовершенствована система обеспечения исполнения контрактов, благодаря созданию в судах системы электронного управления делами, которая обеспечивает доступ к делам в электронной форме, содержит базу данных законов, предоставляет информацию о судебных разбирательствах в режиме реального времени и предоставляет открытый доступ к судебным документам.

**ЗАПАДНЫЙ БЕРЕГ РЕКИ ИОРДАН И СЕКТОР ГАЗА****✗ Создание предприятий**

На Западном берегу реки Иордан и в секторе Газы усложнился процесс создания предприятий в результате повышения ставок по оплате юридических услуг по регистрации предприятий.

**✓ Международная торговля**

Ведение торговли на Западном берегу стало проще благодаря повышению эффективности процедур на палестинской таможне.

**ЗИМБАБВЕ****✓ Создание предприятий**

В Зимбабве был упрощен процесс создания предприятий в результате снижения сбора за регистрацию предприятий и ускорения процесса поиска наименования, а также регистрации компании и постановки на налоговый учет.

**✓ Налогообложение**

В Зимбабве была снижена ставка налога на прибыль корпораций с 30% до 25%, снижен налог на прирост капитала с 20% до 5% и упрощена процедура уплаты налога на прибыль корпораций за счет разрешения производить оплату ежеквартально через коммерческие банки.

**ИЗРАИЛЬ****✓ Международная торговля**

Израиль расширяет свою электронную систему обмена данными и разрабатывает систему «единого окна», которая облегчает составление документов, требуемых различными официальными органами, и сокращает сроки проведения торговых операций.

**ИНДИЯ****✓ Создание предприятий**

В Индии процесс создания предприятий был упрощён в результате введения онлайн системы регистрации НДС и замены ранее обязательных физических гербовых сборов онлайн версиями.

**✓ Налогообложение**

В Индии снизилось административное бремя, связанное с уплатой налогов, благодаря отмене налога на дополнительные выплаты и усовершенствованию системы электронной оплаты.

**ИНДОНЕЗИЯ****✓ Создание предприятий**

В Индонезии процесс создания предприятий был упрощён в результате снижения затрат на проверку и регистрацию наименования предприятий, а также сокращения времени, необходимого для регистрации наименования и утверждения учредительного договора.

**✓ Налогообложение**

В Индонезии была снижена ставка налога на доходы корпораций.

**✓ Международная торговля**

В Индонезии сократилось количество времени необходимое для экспорта благодаря внедрению услуги «единого окна».

**ИОРДАНИЯ****✓ Получение кредита**

Иордания усовершенствовала систему кредитной информации, создав нормативно-правовую основу для учреждения частных бюро кредитной информации и снизив нижний предельный уровень кредитов, подлежащих отражению в государственном кредитном реестре.

**✓ Налогообложение**

В Иордании были отменены некоторые налоги, и стало возможным представлять декларации по налогам на доходы и налогам с продаж в электронной форме.

**ИСЛАМСКАЯ РЕСПУБЛИКА ИРАН****✓ Создание предприятий**

В Исламской Республике Иран процесс создания предприятий стал проще в результате открытия веб-портала, позволяющего предпринимателям проводить поиск и регистрацию уникального наименования предприятия.

**✓ Получение кредита**

Открытие нового частного бюро кредитной информации расширило доступ к кредитной информации.

**✓ Обеспечение исполнения контрактов**

В Исламской Республике Иран процесс обеспечения исполнения контрактов стал проще и быстрее в результате внедрения электронного хранения некоторых документов, извещения с помощью текстовых сообщений и электронной системы сопровождения дел.

**ИСЛАНДИЯ****✗ Получение разрешений на строительство**

В Исландии возросли затраты на получение разрешений на строительство из-за увеличения сборов на утверждение проектов и проведение инспекций.

**✗ Налогообложение**

В Исландии была увеличена ставка налога на доходы корпораций с 15% до 18% и повышены ставки отчислений на социальное и пенсионное обеспечение.

**ИСПАНИЯ****✓ Международная торговля**

Испания упростила систему ведения документов по операциям импорта, включив в единый административный документ информацию по уплате налогов.

**✓ Ликвидация предприятия**

Испания внесла поправки в законодательные акты, регулирующие процедуры несостоятельности, с целью сокращения финансовых и временных затрат. Новые нормативные акты также предусматривают процедуру внесудебного урегулирования.

**ИТАЛИЯ****✓ Создание предприятий**

В Италии процесс создания предприятий стал проще благодаря улучшению онлайн системы регистрации.

**КАБО-ВЕРДЕ****✓ Создание предприятий**

В Кабо-Верде процесс создания предприятий стал проще в результате отмены обязательной муниципальной инспекции перед началом деятельности предприятия и компьютеризации системы предоставления муниципальных лицензий.

**✓ Регистрация собственности**

В Кабо-Верде стало проще зарегистрировать собственность в результате перехода от сборов в виде процента от стоимости объекта собственности к более низким фиксированным ставкам.

**✓ Налогообложение**

В Кабо-Верде были отменены гербовые сборы с продаж и проверок.

**КАЗАХСТАН****✓ Создание предприятий**

В Казахстане процесс создания предприятий был упрощён в результате снижения требования о минимальном размере капитала до 100 тенге (0,70 доллара США) и отмены требования о нотариальном заверении учредительного договора и устава компании.

**✓ Получение разрешений на строительство**

В Казахстане получение разрешений на строительство стало проще благодаря внедрению системы «единого окна» в отношении вопросов, связанных с техническим состоянием коммунальных услуг.

**✓ Защита прав и интересов инвесторов**

Казахстан усилил защиту прав и интересов инвесторов, установив требование о раскрытии большего объема корпоративной информации в годовой отчетности компании.

**✓ Международная торговля**

В Казахстане процесс ведения торговли ускорился в результате мер по модернизации таможни, в том числе внедрения системы управления рисками и совершенствования автоматизации таможенных процедур.

**КАМБОДЖА****✓ Международная торговля**

В Камбодже были отменены предотгрузочные проверки, что сократило время и количество документов, необходимых для осуществления операций импорта и экспорта.

**КАМЕРУН****✓ Создание предприятий**

В Камеруне процесс создания предприятий стал проще в результате открытия новой системы «единого окна» и отмены требования о подтверждении наличия производственных помещений и соответствующих сборов.

**КАНАДА****✓ Налогообложение**

В Канаде налоговые декларации провинции Онтарио были приведены в соответствии с декларациями федерального уровня и были снижены ставки корпоративных налогов и налогов для работников.

**✓ Обеспечение исполнения контрактов**

В Канаде эффективность деятельности судов повысилась в результате расширения электронной системы подачи документов и упрощения процедур.

**КАТАР****X Создание предприятий**

В Катаре процесс создания предприятий стал сложнее в результате введения процедур, предусматривающих регистрацию для целей налогообложения и получение печати предприятия.

**КЕНИЯ****✓ Создание предприятий**

В Кении процесс создания предприятий стал проще в результате сокращения времени, необходимого для утверждения учредительного договора и устава, объединения процедур регистрации налогов и налога на добавленную стоимость и перевода в цифровую форму записей в реестре.

**X Налогообложение**

В Кении увеличилось административное бремя, связанное с уплатой налогов, в результате введения требования о квартальном представлении декларации о налогах на фонд заработной платы.

**✓ Международная торговля**

В Кении процесс ведения торговли ускорился благодаря внедрению электронной системы отслеживания грузов и обеспечению связи такой системы с электронной системой обмена данными налоговых органов Кении для таможенного оформления.

**КИТАЙ****✓ Налогообложение**

Новый закон Китая о налоге на доходы корпораций унифицировал режимы налогообложения для отечественных и иностранных предприятий и уточнил порядок исчисления налогооблагаемого дохода для целей налога на доходы корпораций.

**КОЛУМБИЯ****✓ Получение разрешений на строительство**

В Колумбии получение разрешений на строительство стало проще в результате совершенствования системы электронного подтверждения предварительной сертификации строительства.

**КОНГО, ДЕМОКРАТИЧЕСКАЯ РЕСПУБЛИКА****✓ Создание предприятий**

В Демократической Республике Конго процесс создания предприятий стал проще благодаря отмене ряда процедур, в том числе отмене печати компании.

**✓ Получение разрешений на строительство**

В Демократической Республике Конго получение разрешений на строительство стало проще благодаря снижению затрат на получение разрешения на строительство с 1 процента до 0,6 процента от калькуляционных затрат на строительство и введению ограничений на сроки выдачи разрешений на строительство.

**✓ Регистрация собственности**

Налог на передачу собственности в Демократической Республике Конго был снижен до 3% от стоимости объекта собственности.

**КОНГО, РЕСПУБЛИКА****✓ Налогообложение**

В Республике Конго в 2010 году налог на доходы корпораций был снижен с 38% до 36%.

**КОРЕЯ, РЕСПУБЛИКА****✓ Ликвидация предприятия**

В Корее процесс признания несостоятельности был упрощен в результате введения финансирования после направления заявки и признания приоритетности платежей по погашению кредитов, предоставленных предприятиям, переживающим реорганизацию.

**КОСОВО****X Создание предприятий**

В Косово процесс создания предприятий усложнился из-за замены номера налогоплательщика, который был в обиходе ранее, на «бюджетный номер», выдача которого требует больше времени и предусматривает обязательное проведение предварительной инспекции производственных помещений представителями налоговых органов.

**КОТ-Д'ИВУАР****✓ Получение разрешений на строительство**

В Кот-д'Ивуаре получение разрешений на строительство стало проще в результате отмены требования об обязательном получении предварительного утверждения.

**КЫРГЫЗСТАН****✓ Создание предприятий**

В Кыргызстане был упрощен процесс создания предприятий благодаря отмене требования о нотариальном заверении подписей учредителей компании.

**X Ликвидация предприятия**

В Кыргызстане были упрощены процедуры несостоятельности и обновлены требования к управляющим по делам о несостоятельности, однако новые формальности, введенные с целью предотвращения злоупотреблений при осуществлении процедур, усложнили процесс ликвидации предприятия.

**ЛАОССКАЯ НДР****✓ Налогообложение**

В Лаосской НДР налог с торгового оборота заменили новым налогом на добавленную стоимость.

**ЛАТВИЯ****✓ Международная торговля**

В Латвии сократилось время необходимое для осуществления операций импорта и экспорта благодаря внедрению электронной системы подачи таможенных деклараций.

**✓ Ликвидация предприятия**

Латвия внедрила механизм внесудебного урегулирования вопросов несостоятельности в целях снижения нагрузки на суды, а также сократила некоторые сроки проведения процедур.

**ЛИВАН****X Создание предприятий**

В Ливане увеличились затраты на создание предприятия.

**✓ Получение кредита**

Ливан усовершенствовал систему кредитной информации, предоставив банкам доступ в режиме «онлайн» к документам государственного кредитного реестра.

**ЛИТВА****✓ Создание предприятий**

Литва сократила срок, установленный для регистрации предприятий.

**✓ Получение кредита**

В настоящее время частное бюро кредитной информации Литвы собирает и распространяет позитивную информацию о заемщиках.

**✓ Налогообложение**

В Литве были снижены ставки налога на прибыль корпораций.

**✓ Международная торговля**

В Литве сократилось время, необходимое для осуществления операций импорта благодаря внедрению электронной системы подачи таможенных деклараций, предусмотренной законодательством ЕС.

**✓ Ликвидация предприятия**

В Литве введены в действие новые правила в отношении управляющих по делам о несостоятельности, четко определяющие ответственность за нарушение закона.

**ЛЮКСЕМБУРГ****✓ Создание предприятий**

Люксембург упростил процедуру создания предприятий, ускорив выдачу лицензий на ведение коммерческой деятельности.

**МАВРИКИЙ****✗ Налогообложение**

На Маврикии ввели новый налог в связи с социальной ответственностью корпораций.

**✓ Обеспечение исполнения контрактов**

На Маврикии ускорился процесс урегулирования коммерческих споров в результате привлечения дополнительных судей и увеличения числа залов судебного заседания.

**МАДАГАСКАР****✓ Налогообложение**

На Мадагаскаре продолжилось снижение ставок налога на прибыль предприятий.

**✓ Международная торговля**

На Мадагаскаре улучшились взаимодействие и координация работы между таможней и операторами терминалов портов в результате использования системы «единого окна» (GASYNET), в связи с чем сократились временные и финансовые затраты на осуществление импортных и экспортных операций.

**МАКЕДОНИЯ, БЮР****✓ Создание предприятий**

Процесс создания предприятий в БЮР Македония был упрощен в результате дальнейшего совершенствования системы «единого окна».

**✓ Налогообложение**

В БЮР Македония снизились затраты предприятий на уплату налогов благодаря введению требования об уплате налога на прибыль предприятий только в отношении распределенной прибыли.

**МАЛАВИ****✓ Регистрация собственности**

Осуществить передачу собственности в Малави стало проще благодаря сокращению в два раза времени выдачи разрешений и регистрации документов.

**✓ Обеспечение исполнения контрактов**

В Малави улучшилось обеспечение исполнения контрактов за счет увеличения максимальной суммы коммерческих споров, которые разрешено передавать на рассмотрение в мировой суд.

**МАЛАЙЗИЯ****✓ Создание предприятий**

Процесс создания предприятий в Малайзии был упрощен в результате запуска большего числа служб, работающих в режиме онлайн.

**✓ Регистрация собственности**

Малайзия ввела онлайн-систему оплаты гербового сбора, что позволило снизить временные и финансовые затраты на передачу собственности.

**МАЛИ****✓ Получение разрешений на****строительство**

В Мали получить разрешение на строительство стало легче благодаря введению упрощенного порядка оценки воздействия на окружающую среду для простых сооружений коммерческого назначения.

**✓ Регистрация собственности**

Осуществить передачу собственности в Мали стало проще благодаря снижению ставки налога на передачу собственности для предприятий с 15 до 7 процентов от стоимости имущества.

**✓ Международная торговля**

В Мали были отменены излишние проверки ввозимых товаров, что позволило сократить временные затраты на ведение международной торговли.

**МАЛЬДИВСКИЕ ОСТРОВА****✓ Регистрация собственности**

В настоящее время на Мальдивских Островах зарегистрированным предприятиям разрешено владеть земельными участками, если предприятие принадлежит исключительно гражданам Мальдивских Островов.

**МАРОККО****✓ Защита инвесторов**

В Марокко была усилена защита инвесторов благодаря установлению более высоких требований о раскрытии информации в годовой отчетности компаний.

**МАРШАЛЛОВЫ ОСТРОВА****✓ Получение кредитов**

На Маршалловых Островах улучшился доступ к кредитованию благодаря принятию нового закона о сделках с обеспечением, в соответствии с которым был создан центральный реестр залогов, расширен перечень имущества, которое может быть предметом залога, предусмотрена возможность общего описания требований, обязательств и заложенного имущества, а также утверждены четкие правила очередности выплат обеспеченным кредиторам вне процедуры банкротства.

**МЕКСИКА****✓ Создание предприятий**

В Мексике введена онлайн-система «единого окна» для начала процесса регистрации предприятий.

**✓ Получение разрешений на строительство**

Мексика усовершенствовала процесс получения разрешений на строительство, объединив и оптимизировав процедуры, связанные с определением целевого назначения участков и установкой систем инженерного обеспечения.

**✗ Налогообложение**

Мексика повысила ставки нескольких налогов, в том числе налога на прибыль предприятий и налога на денежные депозиты, что повлекло за собой увеличение налогообложения предприятий. Наряду с этим продолжилось снижение административного бремени, связанного с уплатой налогов, в результате роста количества возможных вариантов оплаты в режиме «онлайн» и более широкого использования бухгалтерского программного обеспечения.

**МОЗАМБИК****✓ Создание предприятий**

В Мозамбике создать предприятие стало легче благодаря упрощению процедуры получения лицензии на ведение предпринимательской деятельности.

**МОЛДОВА****✓ Налогообложение**

В Молдове были снижены ставки отчислений работодателей на социальное обеспечение.

**НИГЕР****✓ Налогообложение**

В Нигере снизилась ставка налога на прибыль предприятий.

**НИДЕРЛАНДЫ****✓ Налогообложение**

В Нидерландах сократилась частота подачи отчетности и уплаты налога на добавленную стоимость с одного раза в месяц до одного раза в квартал, и малым предприятиям было разрешено использовать свою годовую отчетность в качестве основы для исчисления налога на прибыль предприятий.

**НИКАРАГУА****✗ Налогообложение**

В Никарагуа увеличилось налогообложение предприятий в результате повышения ставок отчислений на социальное обеспечение и введения нового предварительного налога в размере 10 процентов от общей суммы процентов, начисленных на депозиты. Наряду с этим была усовершенствована система электронной уплаты налогов посредством банковского перевода.

**✓ Международная торговля**

В Никарагуа было упрощено ведение торговли благодаря переходу на новую электронную систему обмена данными для таможи, запуску службы для осуществления экспортных операций по принципу «одной остановки» и инвестициям в новое оснащение порта Коринто.

**НОВАЯ ЗЕЛАНДИЯ****✓ Обеспечение исполнения контрактов**

В Новой Зеландии были утверждены новые правила работы окружных судов, благодаря чему процесс обеспечения исполнения контрактов стал более простым и удобным.

**ОБЪЕДИНЕННЫЕ АРАБСКИЕ ЭМИРАТЫ****✓ Получение кредитов**

В Объединенных Арабских Эмиратах был расширен доступ к кредитованию благодаря утверждению законодательных основ деятельности частных бюро кредитных историй и введению требования о раскрытии кредитной информации финансовыми учреждениями.

**✓ Международная торговля**

С запуском на таможне Дубая новой универсальной таможенной системы «Мирсаль-2» в Объединенных Арабских Эмиратах был упрощен процесс подготовки документов и были сокращены временные затраты на ведение торговли.

**ПАКИСТАН****X Регистрация собственности**

В Пакистане повысилась стоимость процесса регистрации собственности в результате увеличения ставки налога на стоимость капитала вдвое, до 4 процентов.

**✓ Международная торговля**

В Пакистане сократились временные затраты на осуществление экспортных операций благодаря усовершенствованию средств электронной связи между администрацией порта Карачи и частными терминалами, которые начали использовать новое оборудование, что также способствовало повышению эффективности.

**ПАНАМА****✓ Создание предприятий**

В Панаме была упрощен процесс создания предприятий в результате повышения эффективности работы регистратора.

**X Регистрация собственности**

В Панаме возросла стоимость процесса передачи собственности в результате введения требования об оплате при регистрации суммы, равной 3 процентам от стоимости имущества.

**✓ Налогообложение**

В Панаме была снижена ставка налога на прибыль предприятий, изменены различные налоги и создан новый апелляционный суд по налоговым делам.

**ПАПУА-НОВАЯ ГВИНЕЯ****✓ Получение кредитов**

Создание нового частного бюро кредитных историй помогло усовершенствовать систему кредитной информации в Папуа-Новой Гвинее.

**ПАРАГВАЙ****✓ Получение разрешений на строительство**

В Парагвае получение разрешений на строительство было упрощено благодаря созданию новой административной структуры и улучшению системы сопровождения дел в муниципалитете города Асунсьон.

**ПЕРУ****✓ Создание предприятий**

В Перу процесс создания предприятий стал легче в результате упрощения требований для выдачи лицензий на осуществление предпринимательской деятельности и создания онлайн-сервиса регистрации предприятий, работающей по принципу «единого окна».

**✓ Получение разрешений на строительство**

Административные реформы в Перу привели к упрощению процедуры получения разрешений на строительство.

**✓ Регистрация собственности**

В земельном кадастре Перу стали использовать ускоренные процедуры регистрации, что вдвое сократило время, затрачиваемое на регистрацию собственности.

**✓ Международная торговля**

В Перу было упрощено ведение торговли благодаря созданию новой, доступной через Интернет, электронной системы обмена данными, а также благодаря введению проверок с учетом фактора риска и возможности отсрочки платежей.

**ПОЛЬША****✓ Регистрация собственности**

В Польше регистрация собственности стала проще благодаря компьютеризации земельного кадастра.

**ПОРТУГАЛИЯ****✓ Регистрация собственности**

В Португалии была создана служба регистрации собственности, работающая по принципу «единого окна».

**✓ Налогообложение**

В Португалии был введен в действие новый кодекс законов о социальном обеспечении и снижены ставки налога на прибыль предприятий.

**ПУЭРТО-РИКО****X Налогообложение**

В Пуэрто-Рико возросли затраты на уплату налогов для предприятий в результате введения специального 5-процентного добавочного налога на задолженность по налоговым обязательствам в дополнение к обычному налогу на прибыль предприятий.

**РОССИЙСКАЯ ФЕДЕРАЦИЯ****✓ Получение разрешений на****строительство**

В России был упрощен процесс получения разрешений на строительство в результате создания действующей по принципу «единого окна» службы, осуществляющей все процедуры, связанные с землепользованием.

**✓ Ликвидация предприятий**

В 2009 году в России был осуществлен ряд законодательных мер в целях повышения защиты прав кредиторов и совершенствования системы урегулирования случаев несостоятельности.

**РУАНДА****✓ Получение разрешений на строительство**

В Руанде получение разрешений на строительство было упрощено в результате принятия в конце апреля 2010 года новых строительных норм, а также установления новых сроков выдачи различных разрешений.

**✓ Получение кредитов**

В Руанде улучшился доступ к кредитованию благодаря предоставлению заемщикам права ознакомиться с собственной кредитной историей, а также установлению требования о предоставлении информации о займах любых размеров в государственный реестр кредитных историй центрального банка.

**✓ Международная торговля**

Руанда сократила число необходимых для осуществления торговых операций документов, а также усовершенствовала совместно с Угандой и другими соседними государствами процедуру пограничного контроля, что привело к улучшению условий для ведения торговли.

**РУМЫНИЯ****✓ Получение разрешений на строительство**

В Румынии были изменены правила получения разрешений на строительство, что сократило взимаемые сборы и ускорило процесс.

**✗ Налогообложение**

В Румынии были изменены правила налогообложения, в том числе введен новый минимальный налог на прибыль, приведший к росту затрат предприятий на уплату налогов.

**✓ Ликвидация предприятий**

Внесение в законодательство Румынии о банкротстве существенных поправок, которые предусматривают, помимо прочего, введение процедуры внесудебного урегулирования, упростило процесс урегулирования несостоятельности.

**САМОА****✓ Регистрация собственности**

В Самоа был совершен переход от регистрации документов о передаче собственности к системе регистрации права собственности, а также полностью компьютеризирован земельный кадастр, что сократило время, затрачиваемое на регистрацию собственности, на 4 месяца.

**САН-ТОМЕ И ПРИНСИПИ****✗ Создание предприятий**

В Сан-Томе и Принсипи усложнился процесс создания предприятий в результате введения требования о минимальном размере уставного капитала для обществ с ограниченной ответственностью.

**✓ Налогообложение**

В Сан-Томе и Принсипи была снижена ставка налога на прибыль предприятий до стандартной ставки в размере 25 процентов.

**САУДОВСКАЯ АРАВИЯ****✓ Получение разрешений на строительство**

Уже второй год подряд в Саудовской Аравии упрощается получение разрешений на строительство, в этом году в связи с введением новых усовершенствованных процедур.

**✓ Получение кредитов**

Поправки к закону Саудовской Аравии о праве удержания в коммерческих сделках позволили улучшить доступ к кредитованию благодаря повышению гибкости процесса кредитования под обеспечение и предоставлению возможности обратиться взыскание на предмет обеспечения в случае неисполнения обязательств во внесудебном порядке.

**✓ Международная торговля**

В Саудовской Аравии сократилось время осуществления импортных операций благодаря открытию нового контейнерного терминала в Исламском порту Джидды.

**✓ Ликвидация предприятий**

В Саудовской Аравии процесс урегулирования несостоятельности стал быстрее в результате создания возможностей для заключения мирового соглашения на более ранних этапах и введения ограничений сроков для мирового урегулирования, что направлено на расширение участия кредиторов.

**СВАЗИЛЕНД****✓ Защита инвесторов**

Свазиленд усилил защиту инвесторов, установив более высокие требования о раскрытии информации о деятельности компаний, введя более высокие стандарты ответственности директоров компаний и обеспечив более широкий доступ миноритарных инвесторов к информации компаний.

**✓ Международная торговля**

В Свазиленде сократилось время на осуществление импортных операций в результате внедрения электронной системы обмена данными для таможенного контроля на пограничных пунктах.

**СЕЙШЕЛЬСКИЕ ОСТРОВА****✓ Налогообложение**

На Сейшельских Островах были отменены пороговые ограничения для освобождения от налога и снижены ставки налога на прибыль предприятий.

**СЕРБИЯ****✓ Ликвидация предприятий**

В Сербии был принят новый закон о банкротстве, который ввел процедуру внесудебного урегулирования и единую процедуру реорганизации.

**СИРИЙСКАЯ АРАБСКАЯ РЕСПУБЛИКА****✓ Создание предприятий**

В Сирии процесс создания предприятий был упрощен в результате снижения на две трети минимального размера уставного капитала для обществ с ограниченной ответственностью. Кроме того, был децентрализован процесс утверждения учредительных договоров обществ.

**✓ Получение кредитов**

В Сирии был улучшен доступ к кредитованию в результате отмены ограничений по минимальному размеру кредитов, включаемых в базу данных, благодаря чему охват физических и юридических лиц повысился до 2,2 процента взрослого населения.

**СЛОВЕНИЯ****✓ Создание предприятий**

В Словении был упрощен процесс создания предприятий благодаря усовершенствованию службы, работающей по принципу «единого окна», которая теперь предлагает больший набор онлайн-услуг.

**✓ Регистрация собственности**

Благодаря дальнейшей компьютеризации земельного кадастра Словении задержки при регистрации собственности сократились на 75 процентов.

**✓ Налогообложение**

В Словении был отменен налог на фонд заработной платы и снижена ставка налога на прибыль корпораций.

**СОЕДИНЕННОЕ КОРОЛЕВСТВО****✓ Обеспечение исполнения контрактов**

В Соединенном Королевстве процесс обеспечения исполнения контрактов улучшился в результате модернизации гражданских процедур в коммерческом суде.

**✓ Ликвидация предприятия**

Поправки к закону Соединенного Королевства о несостоятельности упрощают процедуры банкротства, создают благоприятные условия для продажи компании как единого предприятия, а также улучшают систему расчета оплаты услуг управляющих по делам о несостоятельности.

**СОЛОМОНОВЫ ОСТРОВА****✓ Получение кредита**

На Соломоновых Островах доступ к кредиту расширился в результате принятия нового закона об обеспеченных сделках, в соответствии с которым был расширен перечень активов, которые могут использоваться в качестве залога, предусмотрена возможность общего описания задолженностей и обязательств, обеспеченных залогом, а также разрешено внесудебное обеспечение выполнения обязательств и создан залоговый реестр.

**США****✗ Налогообложение**

Введение в США нового налога на фонд заработной платы увеличило налоги для компаний, действующих в пределах транспортного района города Нью-Йорка, включающего зону метрополитена и пригороды.

**СЬЕРРА-ЛЕОНЕ****✓ Получение разрешений на строительство**

В Сьерра-Леоне получение разрешений на строительство стало проще в результате усовершенствования процедуры выдачи документов на участок и разрешений на строительство.

**✓ Регистрация собственности**

В Сьерра-Леоне отменен мораторий на продажу частной собственности.

**✓ Налогообложение**

В Сьерра-Леоне налоги на продажу и на услуги были заменены налогом на товары и услуги.

**ТАДЖИКИСТАН****✓ Создание предприятий**

В Таджикистане процесс создания предприятий был упрощен в результате создания службы, работающей по принципу «единого окна», в которой органы регистрации объединены с государственными и налоговыми органами.

**✓ Защита прав и интересов инвесторов**

Таджикистан усилил защиту прав и интересов инвесторов, установив требование о раскрытии большего объема корпоративной информации в годовом отчете, а также обеспечив более широкий доступ миноритарных инвесторов к корпоративной информации.

**✓ Налогообложение**

В Таджикистане была снижена ставка налога на прибыль корпораций.

**ТАИЛАНД****X Регистрация собственности**

В Таиланде повысилась стоимость процедуры регистрации собственности в результате отмены временного двухлетнего снижения налога на передачу собственности.

**✓ Налогообложение**

Таиланд временно снизил налоги для предприятий, сократив размер специального налога на предприятия на 12-месячный срок.

**ТАЙВАНЬ (КИТАЙ)****✓ Создание предприятий**

В Тайване (Китай) процесс создания предприятий стал проще в результате сокращения времени на проверку наименования компании, регистрацию планов пенсионного обеспечения и подачу заявлений на медицинское, пенсионное и трудовое страхование.

**✓ Налогообложение**

В Тайване (Китай) была снижена ставка налога на прибыль корпораций и упрощены формы налоговых деклараций, правила оценки налога на прибыль корпораций и расчет промежуточных налоговых платежей.

**ТИМОР-ЛЕШТИ****✓ Обеспечение исполнения контрактов**

В Тимор-Лешти повысилась судебная эффективность благодаря обучению и назначению новых судей, а также принятию нового гражданско-процессуального кодекса.

**ТОНГА****✓ Налогообложение**

Тонга упростила процесс уплаты налогов, заменив двухуровневую систему 25-процентной ставкой налога на прибыль корпораций для отечественных и иностранных компаний, а также утвердив налоговые льготы, предусматривающие систему всеобъемлющей налоговой скидки при покупке средств производства, которая заменила временное снижение налогов и прочие налоговые льготы.

**ТУНИС****✓ Налогообложение**

Тунис начал использовать электронные системы уплаты налога на прибыль корпораций и налога на добавленную стоимость.

**✓ Международная торговля**

Тунис усовершенствовал электронную систему обмена данными об операциях импорта и экспорта, ускорив процесс сбора документов для импорта.

**УГАНДА****X Создание предприятий**

В Уганде процесс создания предприятий стал сложнее в результате повышения сбора за выдачу коммерческих лицензий.

**✓ Получение кредита**

В Уганде расширился доступ к кредиту в результате создания нового частного бюро кредитной информации.

**✓ Обеспечение исполнения контрактов**

В Уганде продолжается повышение эффективности судебной системы за счет значительного сокращения времени на подачу и предъявление претензий.

**УЗБЕКИСТАН****X Получение разрешений на строительство**

Узбекистан повысил размер всех выплат, связанных с получением разрешений на строительство.

**УКРАИНА****✓ Создание предприятий**

В Украине процесс создания предприятий стал проще благодаря значительному снижению требования о минимальном размере уставного капитала.

**✓ Получение разрешений на строительство**

В Украине стало легче получить разрешения на строительство в результате применения национальных и местных нормативно-правовых актов, предусматривающих упрощение процедур.

**✓ Налогообложение**

В Украине соблюдение налогового законодательства стало проще благодаря созданию и постоянному совершенствованию электронных систем подачи отчетности для уплаты налога на добавленную стоимость.

**УРУГВАЙ****✓ Регистрация собственности**

В Уругвае муниципалитет Монтевидео упростил процесс регистрации собственности, отменив требование об обязательном получении отказа от осуществления преимущественного права приобретения.

**ФИДЖИ****✓ Международная торговля**

Открытие сервисных центров обслуживания клиентов и совершенствование таможенных процедур на Фиджи позволило облегчить ведение торговли.

**ФИЛИППИНЫ****✓ Создание предприятий**

На Филиппинах процесс создания предприятий стал проще в результате создания службы на муниципальном уровне, работающей по принципу «единого окна».

**X Получение разрешений на****строительство**

На Филиппинах процесс получения разрешений на строительство стал более обременительным из-за изменения уровня затрат на подключение к системе электропитания.

**✓ Международная торговля**

На Филиппинах сократились временные и финансовые затраты на ведение торговли благодаря усовершенствованию электронных таможенных систем и добавлению таких функций, как электронная оплата и онлайн-подача деклараций.



**ХОРВАТИЯ****✓ Создание предприятий**

В Хорватии процесс создания предприятий стал проще благодаря разрешению компаниям с ограниченной ответственностью направлять заявки на регистрацию в судебные реестры в электронной форме через государственного нотариуса.

**✓ Получение разрешений на строительство**

В Хорватии разрешение на строительство и утверждение проекта были заменены единым сертификатом, что упростило и ускорило процесс получения разрешений на строительство.

**ЧАД, РЕСПУБЛИКА****✗ Налогообложение**

В Республике Чад налоги на предпринимательскую деятельность возросли в результате изменения ставок взносов на социальное обеспечение.

**ЧЕРНОГОРИЯ****✓ Создание предприятий**

Черногория удалила ряд процедур при создании предприятий, введя единую регистрационную форму для подачи в налоговые органы.

**✓ Налогообложение**

В результате изменений к закону Черногории о налоге на прибыль корпораций были отменены обязательства по внесению предварительной оплаты, а также налог с земельной собственности, отведенной под строительство.

**✓ Международная торговля**

Таможенные органы Черногории упростили ведение торговли, отменив требование о предоставлении квитанции об оплате расходов по обработке грузов в терминале для операций экспорта и импорта.

**ЧИЛИ****✓ Создание предприятий**

В Чили процесс создания предприятий стал проще в результате внедрения онлайн-новой системы регистрации и заполнения запроса на публикацию сведений.

**✓ Защита прав и интересов инвесторов**

Защита прав и интересов инвесторов усилилась в результате принятия поправки к закону Чили о ценных бумагах, которая требует раскрытия большего объема корпоративной информации и регулирует вопросы утверждения операций между заинтересованными сторонами.

**ЧЕШСКАЯ РЕСПУБЛИКА****✓ Налогообложение**

В Чешской Республике был упрощен процесс уплаты налога на рабочую силу и снижены ставки взносов работодателей на социальное обеспечение.

**✓ Ликвидация предприятия**

В Чешской Республике процедура признания несостоятельности стала проще в результате принятия дополнительных законодательных поправок, призванных ограничить зачеты по делам о несостоятельности, и приостановления действия обязательства подавать заявление о банкротстве для некоторых несостоятельных должников.

**ШВЕЦИЯ****✓ Создание предприятий**

Швеция вдвое сократила требование о минимальном размере уставного капитала для компаний с ограниченной ответственностью, что привело к облегчению процедуры создания предприятий.

**✓ Регистрация собственности**

В Швеции процесс регистрации собственности стал проще благодаря отмене требования о получении от муниципалитета отказа от использования преимущественного права покупки.

**✓ Защита прав и интересов инвесторов**

Швеция усилила защиту прав и интересов инвесторов благодаря установлению требования о раскрытии большего объема корпоративной информации и новых правил утверждения сделок между заинтересованными сторонами.

**ЭКВАДОР****✓ Создание предприятий**

В Эквадоре процесс создания предприятий стал проще благодаря введению онлайн-новой системы регистрации для целей социального обеспечения.

**ЭСТОНИЯ****✗ Получение разрешений на строительство**

В Эстонии стало сложнее получить разрешение на строительство в результате больших временных затрат на получение критериев проектирования от муниципалитетов.

**✓ Получение кредита**

В Эстонии доступ к кредитам расширился в результате поправок, внесенных в Свод правовых процедур, и разрешения внесудебного отчуждения залога обеспеченными кредиторами.

**✗ Налогообложение**

В Эстонии была увеличена ставка взноса на страхование по безработице и повышена стандартная ставка налогового обложения на добавленную стоимость с 18 до 20 процентов.

**✓ Ликвидация предприятия**

Поправки в недавно принятый закон Эстонии о несостоятельности привели к улучшению процедур и изменению квалификационных требований в отношении управляющих по делам о несостоятельности, в результате чего увеличилась вероятность того, что жизнеспособные предприятия смогут пережить период банкротства.

**ЭФИОПИЯ****✓ Международная торговля**

Устранение внутренних бюрократических недостатков позволило облегчить ведение торговли в Эфиопии.

**ЯМАЙКА****✓ Регистрация собственности**

В Ямайке процесс передачи собственности стал проще в результате снижения налогов и сборов на передачу, предоставления возможности ускоренной регистрации и предоставления информации из реестра компаний в режиме онлайн.

**ЯПОНИЯ****✓ Ликвидация предприятия**

В Японии была упрощена процедура признания несостоятельности в результате создания новой структуры, Enterprise Turnaround Initiative Corporation, для содействия оздоровлению компаний, имеющих избыточную задолженность, но отличающихся профессиональным управлением.

# Благодарность

Контактная информация  
местных партнеров  
представлена на сайте  
«Ведение бизнеса»:  
<http://www.doingbusiness.org>

Публикация «Ведение бизнеса – 2011» готовилась группой специалистов под управлением Сильвии Солф, Пенелопы Брук (до мая 2010 года включительно) и Нила Грегори (с июня 2010 года). Общее руководство работой группы осуществлял Джаманитра Деван. В состав группы вошли: Светлана Багаудинова, Хосе Беккерра Марта, Карим О. Белаячи, Фредерик Бустело, Сесар Чапарро Едро, Майя Чоуэйри, Сантьяго Кроси Довнес, Карен Сара Куттари, Мари Дельон, Аллен Дэннис, Жаклин ден Оттер, Райан Диванбеж, Алехандро Эспиноса-Ванг, Антонио Гарсия Куэто, Каролин Гегинат, Джамиля Хаджибейоглу, Бетина Энниг, Сабина Хертвельдт, Микико Имаи Оллисон, Людмила Януан, Нань Цзян, Паларп Джумпасут, Далия Халифа, Евгения Левайн, Жан Мишель Лобе, Валери Марешаль, Андрес Мартинес, Фредерик Мёнье, Александра Минку, Роберт Мурильо, Джоанна Наср, Титилайо Оке, Олександр Ольшанский, Дана Омран, Каролайн Отонгло, Яра Салем, Пилар Сальгадо-Отонель, Джайяшри Шринивасан, Сюзанна Шимански, Теа Трумбиц, Марина Турлакова и Лиор Зив. В подготовке материалов к публикации также помогали Койти Ито, Личжи Лю, Дзюнько Миядзаки, Дженет Моррис, Ди Ван и Брайан Уэлш.

Руководство базой данных проекта «Ведение бизнеса» в сети Интернет осуществляют Рамин Алиев, Прити Эндло, Фелипе Итурральде Эскудеро, Грэм Литтлер, Кунал Х. Пател, Винод Тоттиккату и Хашим Зи. Вопросами продвижения публикации «Ведение бизнеса – 2011» и освещения ее в средствах массовой информации занимается Надин Гэннэм. За организацию светских мероприятий и выездных презентаций отвечает Джамиля Рамадан. Все мероприятия, связанные с просветительской деятельностью, находятся под руководством Сюзанн Смит.

Группа проекта «Ведение бизнеса» выражает признательность коллегам из Группы организаций Всемирного банка за их ценные замечания и благодарит исполнительных директоров Группы организаций Всемирного банка за их руководящее участие в подготовке публикации.

Оливер Харт и Андре Шляйфер выступили в качестве научных консультантов проекта. Работа по разделу «Уплата налогов» проводилась в сотрудничестве с компанией PricewaterhouseCoopers под руководством Роберта Морриса. Разработка показателей подключения к системе электроснабжения финансировалась Норвежским трастовым фондом.

Редакторскую работу осуществляла Элисон Стронг, а графический дизайн доклада и графиков выполнил Джерри Куинн. Александра Куинн и Карен Джексон осуществили компьютерную верстку публикации.

Публикация стала возможной благодаря неоценимому участию более 8 200 юристов, бухгалтеров, судей, бизнесменов и государственных должностных лиц в 183 странах<sup>1</sup>. Международные и региональные респонденты – это компании, которые заполнили несколько опросников в своих офисах по всему миру.

Если не указано иное, цитаты, приведенные в исследовании, предоставлены местными партнерами проекта «Ведение бизнеса». Перечень лиц, которые пожелали получить личную благодарность, приводится ниже. Контактная информация представлена на сайте проекта «Ведение бизнеса» <http://www.doingbusiness.org>.

1. Наша проектная группа скорбит о Кортни Фаулер, ушедшей от нас в 2010 году. Г-жа Фаулер была партнером PricewaterhouseCoopers и участвовала в проекте по подготовке обзора показателей уплаты налогов с момента его включения в исследование «Ведение бизнеса – 2006», а также курировала обследования в ряде стран Центральной Азии.





[WWW.DOINGBUSINESS.ORG](http://WWW.DOINGBUSINESS.ORG)